* 1. **GİRİŞİMCİ VE MUHTEMEL ORTAKLARA AİT BİLGİLER**

|  |  |
| --- | --- |
| Adı Soyadı |  |
| Doğum Yeri ve Tarihi |  |
| Adresi |  |
| Telefon |  |
| Cep Telefonu |  |
| E-Posta |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Mesleği/ Unvanı: | | | |
| Mezuniyet Yılı: | | | |
| Mezun Olduğu Okul ve Bölümü: | | | |
| **İŞ TECRÜBESİ** | | | |
| Çalıştığı Yer | Görevi | Tarihler | Ayrılış nedeni |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| YABANCI DİL BİLGİSİ | | | |
| Dil | Düzeyi (Varsa Dil Puanınızı Yazınız) | | |
| İngilizce |  | | |
| … |  | | |
| … |  | | |
| GİRİŞİMCİNİN DİĞER YETKİNLİKLERİ | | | |
| *Girişimcinin sahip olduğu özel yetkinlikler, yayınlar, katıldığı kurslar, seminerler, yarışmalar, programlar vb.* | | | |

*(\*)2.1’ deki tablolar girişimci başvurularında muhtemel ortaklar için ayrı ayrı doldurulacaktır.*

* 1. **İŞLETMEYE AİT BİLGİLER**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Toplam Personel Sayısı** | Beyaz Yaka: | Mavi Yaka: |
| **Daha Önce KOSGEB Desteklerinden Faydalanma Durumu** | | |
|  | | |
| **Diğer Kamu Kurum/Kuruluşlarından veya Yatırımcılardan Alınmış Destek ve Yatırımların Durumu** | | |
|  | | |

**İşletme Sahip ve Ortaklarına Ait Bilgiler\*\***

|  |  |
| --- | --- |
| Adı ve Soyadı/İşletme Unvanı: | |
| T.C. Kimlik No/Vergi Kimlik No: | İşletmede Hisse Payı (%): |
| Mesleği/Unvanı: | Mezuniyet Yılı: |
| Mezun Olduğu Okul: | Doğum Yeri ve Tarihi: |
| E-Posta: | Web Adresi: |

*(\*\*) Her bir işletme ortağı için ayrı ayrı doldurunuz.*

* 1. **PROJENİN TEKNİK ÖZELLİKLERİ**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **2.2.1. Projenin Konusu ve Amacı Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
| *(Teknolojik İlerleme, Kullanıcı Kolaylığı, Düşük Maliyetli Çözümler, Yeni İhtiyaçlar ve Mevcut İhtiyaçlar, Kullanım Çeşitliliği, Üretim Sürecini İyileştirmek gibi kriterler çerçevesinde projenin konusu ve amacını detaylı bir şekilde açıklayınız.)* | | | | | | | | | |
| **2.2.2. Projenin Gerekçesini Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
| * *Ar-Ge, yenilik ve tasarım ihtiyacı,* * *Mevcut ürünleri/hizmetleri farklılaştırma ihtiyacı,* * *Mevcut ürün/hizmet üzerinde müşterilerden alınan geri bildirimler,* * *Sınai Mülkiyet Haklarına veya Know-How’a dayalı fikirler ile yeni ürün/hizmet ihtiyacı,* * *İşletme çalışanlarının önerileri, işletme yönetiminin yönlendirmesi, müşteri ve tedarikçilerden gelen talepler, rakiplerin stratejileri*   *gibi konuları ele alınarak projenin gerekçesini**detaylı bir şekilde açıklayınız.* | | | | | | | | | |
| **2.2.3. Projenin İçerdiği Ürün ve Yeniliklerini Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
| *Proje ile hangi ürün ve/veya hizmetin ortaya çıkacağını ve teknik özelliklerini açıkça belirtiniz.* | | | | | | | | | |
| **2.2.4. Proje Kapsamında Kullanılacak Teknolojiler ve Yöntemleri Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
| *Proje girdileri (makine-teçhizat, donanım, yazılım, hammadde, personel ve hizmet alımları gibi) ile süreç içerisinde kullanacağınız yöntem ve teknolojileri detaylı bir şekilde açıklayınız.* | | | | | | | | | |
| **2.2.5. Proje ile Elde Edilmek İstenilen Çıktılar ve Kullanım Alanlarını Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| **2.2.6. Proje Konusu Ürün/Hizmet Üretim Yönteminin Ulusal ve Uluslararası Bazda Gelişmeye Katkısı Ne Olacaktır? Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| **2.2.7. Ürün/Hizmete İlişkin Yasal Zorunluluklar ve Standartlar Nelerdir? Varsa Açıklayınız** | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| **2.2.8. Ürün/Hizmetin Standartlara Uygunluğunu Tespit Etmek İçin Uygulayacağınız Test ve Analizleri Var mı? Varsa Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| **2.2.9. Geliştirilecek Ürün/Hizmete Yönelik Edinilen Bilgiyi Rakiplerin Kullanımından Nasıl Korumayı Düşünüyorsunuz?** | | | | | | | | | |
| Patent  Marka Tescil  Yapısal Tedbirler  Formüllerin ve Süreçlerin Gizlenmesi | | | | | Model ve Desenlerin Korunması  Diğerleri \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Hiçbir biçimde değil | | | | |
| **2.2.10. Ürün/Hizmet Üretim Yöntemine İlişkin Tarafınızca Sahip Olunan Patent, Faydalı Model vb. Koruma Var mı? Varsa adı ve belge numaralarını yazınız.** | | | | | | | | | |
| **Evet** | | Ulusal Patent  Patent No: | | Uluslararası Patent  Patent No: | | | Faydalı Model  Faydalı Model No: | | Diğer: |
| **Hayır** | | | | | | | | | |
| **2.2.11. Ürün/Hizmet Üretim Yöntemine İlişkin Başkalarına Ait Patent, Faydalı Model vb. Koruma Var Mıdır? Varsa belge numaralarını yazınız.** | | | | | | | | | |
| **Evet** | Ulusal Patent  Patent No: | | Uluslararası Patent  Patent No: | | | Faydalı Model  Faydalı Model No: | | Diğer: | |
| **Hayır** | | | | | | | | | |

* 1. **PROJENİN PAZAR ANALİZİ**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| * + 1. **Proje Konusu Çıktının Müşterisi ve Talep Yapısı** | | | | | | | | | |
| * + - 1. **Yurt içi Müşteriler ve Yurt içi Hedef Pazarınızı açıklayınız:** | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| * + - 1. **Yurt dışı Müşteriler ve Yurt dışı Hedef Pazarınızı açıklayınız:** | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| * + 1. **İşletmenin Proje Konusu Çıktıya Yönelik Rakipleri ve Özellikleri** | | | | | | | | | |
| * + - 1. **Yurtiçi Rakipler:** | | | | | | | | | |
| **Rakip İşletme** | | **Ürün/Hizmet  Satış Fiyatları** | | | **Pazar Payı** | | **Avantajları** | **Dezavantajları** | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
| * + - 1. **Yurtdışı Rakipler:** | | | | | | | | | |
| **Rakip İşletme** | | **Ürün/Hizmet  Satış Fiyatları** | | | **Pazar Payı** | | **Avantajları** | **Dezavantajları** | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
|  | |  | | |  | |  |  | |
| * + 1. **Rakiplerinize Karşı Alacağınız Önlemler Nelerdir? Açıklayınız.** | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | |
| * + 1. **Proje Konusu Çıktı İçin Aşağıdaki Dağıtım Metotlarından Hangisini/Hangilerini Kullanmayı Planlıyorsunuz?** | | | | | | | | | |
| Toptancıya Satış  Perakendeciye Satış  İhalelerle Satış  Bayilik | | | | Müşteri Temsilcisiyle (Kişisel) Satış  Doğrudan Satış  E-Ticaret ile Satış  Diğer …………. | | | | | |
| * + 1. **Halihazırda Proje Konusu çıktı ile ilgili verilen teklif, alınan sipariş, sözleşme vb. gibi yapılan iş bağlantıları var mı?** | | | | | | | | | |
| Evet *(Teklif, alınan sipariş, sözleşme vb. gibi yapılan iş bağlantılarını detaylı olarak açıklayınız ve varsa bilgi/belge ekleyiniz):*…. | | | | | | | | | |
| Hayır | | | | | | | | | |
| * + 1. **Proje Konusu Çıktının Satışa Hazır Hale Gelmesini Takiben 2 Yıllık Tahmini Satış Planınızı Belirtiniz.** | | | | | | | | | |
| **SATIŞLAR** | **1. YIL** | | | | | **2. YIL** | | | |
| Satış Miktarı | | Tutarı (TL) | | | Satış Miktarı | | | Tutarı (TL) |
| **Yurt içi Satışlar** |  | |  | | |  | | |  |
| **Yurt dışı Satışlar** |  | |  | | |  | | |  |

* 1. **RİSK ANALİZİ**

|  |
| --- |
| * + 1. **Projeniz kapsamında karşılaşacağınız riskler ve alacağınız önemleri açıklayınız.** |
|  |

***Not****: Projeniz ile ilgili ilave bilgi ve belgeleri bu dokümanın devamına ekleyebilirsiniz.*