

KOSGEB

2023 EYLÜL SAYI:97



**İşletme
Değerlendirme
Raporu**

FINDEKS'te

İÇİNDEKİLER



36 Dünyaca Ünlü Firmaların Tedarikçisi Oldu



30 41 Ülkeye Elektronik Fren Sistemleri



04 KOSGEB Sahada Hız Kesmiyor



10 TEKNOFEST'te KOSGEB Destekli Projelere Ödül Yağdı



14 Kastamonu'nun İncisi



20 Geliştirdiği Mühimmat Yeni Altay Tankı'nda Kullanılıyor



08 Ankara'da TEKNOFEST Coşkusu



40 Avrupa'ya Zincirleriyle Sarıyor



Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı

Yıl: 2023 EYLÜL

SAYI: 97

Yayın Sahibi: Hasan Basri Kurt - KOSGEB Başkanı

Yayına Hazırlayanlar:
Şenol DEMİR
Ömer YAVUKLU
Ömer KIZILYER
Melisa TEKİN
Muhammed KARATAŞ
Deniz YILMAZ
Emel MUTLU
Ebru ÖTEGEN

Haber Koordinasyon / Mizanpaj / Grafik Tasarım:
Şenol DEMİR

Redaksiyon: Ömer YAVUKLU

Fotoğraf: Ömer YAVUKLU / Mehmet Ali PABAN

İletişim
0312 595 2649
kurumsaliletisim@kosgeb.gov.tr

Adres
KOSGEB Başkanlık
Hacı Bayram Mah. İstanbul Cad. No: 32
Altındağ - ANKARA

www.kosgeb.gov.tr

kosgeb



KOSGEB dergide yayınlanan yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilerek kullanılabilir.
KOSGEB Dergisi ücretsiz yayındır.

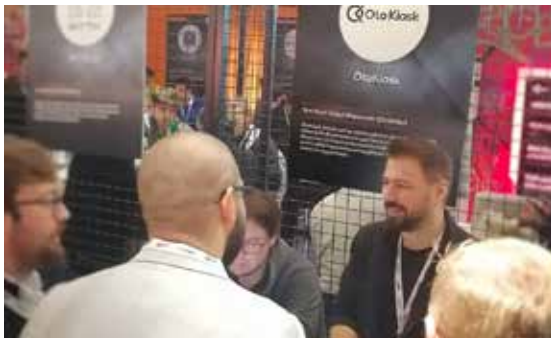
Soru, Görüş ve Önerileriniz İçin
Ömer YAVUKLU
0312 595 28 52



12 Özbekistan ve Malezya Heyetlerinden KOSGEB'e Ziyaret



22 Sağlık Sektörüne Yapay Zeka Temelli Yazılım



26 Dönüşümü Dijital Çözümlerle Destekliyor

KOSGEB SAHADA HIZ KESMİYOR

KOSGEB, destek faaliyetlerini KOBİ ve girişimcilere uygun destekleri sağlamak amacıyla KOBİ uzmanları ile özel saha çalışması yapıyor. Uzmanlar, son bir yılda 21 bin işletme ziyareti gerçekleştirdi



Kurulduğu günden bugüne kadar günün şartlarına uygun şekilde destek programlarını sürekli güncelleyerek KOBİ ve girişimcilere hizmet sunan KOSGEB, bu hizmetlerden işletmelerin en üst seviyede faydalanabilmeleri için saha çalışmaları, bilgilendirme toplantıları, işletme ziyaretleri ve çeşitli organizasyonlar gerçekleştiriyor.

Bugün 81 ilde 88 müdürlük ve 107 temsilcilik ile faaliyetlerini yürüten KOSGEB, 2022 yılı Haziran ayı itibarıyla işletmelerle temaslarda bulunmak belirlenen konular hakkında bilgilendirme yapmak ve istişarelerde bulunmak amacıyla işletme ziyaretlerinin artırılmasına yönelik özel saha çalışmaları ve işletme ziyaretleri yapılması kararı almıştı.

21 Bin İşletme Ziyareti

2022 Haziran ayından bugüne kadar rutin yapılan işletme ziyaretleri ve bilgilendirme toplantılarının dışında sektörel ve

destek bazlı yapılan saha çalışmaları ile toplamda 21 binden fazla işletme ziyareti gerçekleştiren KOSGEB, 100 binden fazla işletmeye yaklaşık 9 milyar TL destek sağladı. İşletmeler özelinde yapılan çalışmalar sonucu alacakları destek türüne göre şu şekilde işletme ziyaretleri yapıldı: İşletmelerin enerji verimliliğine yönelik mevcut durumlarının tespit edilmesi, sorun ve ihtiyaçlarının belirlenmesi ve gerekli stratejilerin oluşturulması amacıyla 4 bin 44 işletme ziyaret edilirken;

Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı, KOBİ TEKNOYATIRIM Destek Programı ve Stratejik Ürün Destek Programı'ndan faydalanan veya faydalanma potansiyeline sahip 5 bin 197 işletmeye, ihracat potansiyeline sahip 5 bin 250 işletmeye, KOBİGEL-KOBİ Gelişim Destek Programı hakkında bilgilendirme yapılması amacıyla da 4 bin 313 işletmeye ziyaret gerçekleştirildi.

KOBİ Bilgi Beyannamesi onaylı ve 2019 yılı sonrası hiç destek almamış olan imalat sektöründe faaliyet gösteren işletmelere öncelikle İşletme Geliştirme Destek Programı kapsamında yer alan Sanayide Nitelikli Eleman Desteği olmak üzere tüm KOSGEB destek programları hakkında bilgilendirme yapılmasını teminen 3 bin 33 işletme ziyareti daha yapılması hedefleniyor.

Son dönemde ise öncelikle KOBİGEL-KOBİ Gelişim Destek Programı'nda dijitalleşmeye yönelik teklif çağrılarında yararlanan işletmelere; Dijital Dönüşüm Danışmanlığı Desteği, Yalın Dönüşüm Desteği, Model Fabrika Desteği ile KOBİ Enerji Verimliliği Destek Programı hakkında bilgilendirmelere öncelik verilerek 3 bin 535 işletmeye ziyaret gerçekleştirildi.

Deprem Bölgesinde de KOSGEB Sahada

6 Şubat'ta ülkemizde yaşanan depremden sonra da KOSGEB bütün imkânlarını depremi yaşayan bölgedeki KOBİ'ler için seferber etti. Depremin yaşandığı andan itibaren KOSGEB, diğer illerden de deprem bölgesine personel görevlendirerek bölge özelinde yeni programlar başlattı. Devreye alına yeni destek programlarının KOBİ'lere tanıtılması için ise saha çalışmalarını aralıksız bir şekilde yürütülüyor.



İşletme Değerlendirme Raporu Artık findeks'te

İşletmeler, KOSGEB'in İşletme Değerlendirme Raporu'na (İDR) artık www.findeks.com'dan ulaşabilecek. Böylece işletmeler, kendi raporlarını alabilecekleri gibi diğer işletmelerin raporlarını da talep edebilecekler



İşletmelerin finansal açıdan hem kendi durumlarını hem de raporunu talep edip onay aldıkları diğer işletmelerin durumlarını görebilecekler. Konuyla ilgili iş birliğine ilişkin protokol Kredi Kayıt Bürosu Genel Müdürlüğü'nde (KKB) gerçekleştirilen bir törenle imzalandı.

KOSGEB'in İşletme Değerlendirme Raporu (İDR), Findex internet sitesinde sunulmaya başlandı. KOSGEB'in 2019 yılından bu yana e-devlet üzerinden sunduğu, işletmelerin sektördeki konumlarını, son 5 yıla ait mali gelişim ve performanslarını yıllar itibarıyla finansal sağlık durumlarını detaylı bir biçimde görerek değerlendirmelerine olanak sağlayan raporlara findeks.com

adresinden ulaşılabilir. İş birliğine ilişkin protokol, KKB Genel Müdürlüğü'nde düzenlenen törende KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt ile KKB Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Veysel Sunman tarafından imzalandı.

2019 yılında uygulamaya alınan İDR'nin bugüne kadar işletmeler tarafından büyük ilgiyle karşılandığını belirten KOSGEB Başkanı Kurt, konuşmasında şu ifadelerle yer verdi: "Raporla ilgili işletmelerimizden çok olumlu geri dönüşler aldık. Öyle ki, işletme yetkilileriyle yapılan görüşmelerimizde bugüne kadar birçok konuda daha önce fark edemedikleri ayrıntıları rapor sayesinde fark ettiklerini ifade etti.

Bugün geldiğimiz noktada İşletme Değerlendirme Raporu'nun kapsamını daha da genişleterek KKB ile yapmış olduğumuz iş birliği neticesinde Findeks platformu üzerinden işletmelerimizin hizmetine sunuyoruz.

Bu rapor ölçek ayrımı yapmaksızın Türkiye'de faaliyet gösteren bütün işletmeler için oluşturulabiliyor. KKB ile yapmış olduğumuz iş birliğinin bütün işletmelerimize hayırlar getirmesini diliyorum" diye konuştu.

KKB'nin sunduğu finansal hizmet platformu Findeks ile reel sektör ve bireyler için geliştirdikleri ürün ve hizmetleri tek çatı altında topladıklarını hatırlatan KKB Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Veysel Sunman da, "Reel sektöre yönelik olarak Findeks Kredi Notu, Findeks Karekodlu Çek Sistemi, Findeks Risk ve Çek Raporları, Elektronik Teminat Mektubu ve Reel Sektör Karar Destek Sistemleri gibi ürün ve hizmetlerimizle işletmelerimizin hayatını kolaylaştırıyoruz.

2018 – 2022 dönemi verilerini içeren İşletme Değerlendirme Raporu (İDR) oluşturularak Findeks platformu üzerinden işletmelerin istifadesine sunuldu

KOSGEB'in kamu kurumları ile yapmış olduğu veri paylaşım protokolleri kapsamında almış olduğu idari kayıt verileri kullanılarak işletmenin kendi mevcut durumu hakkında bilgi edinmesine yönelik "KOSGEB İşletme Değerlendirme Raporu" 2019 yılında hizmete alınmış ve işletmelerin istifadesine sunulmuştu.

Rapor temelde 7 bölümden (İşletme Künye Bilgileri, Genel Sıralama, İnsan Kaynakları, Ar-Ge/Yenilik/Markalaşma, Verimlilik, İhracat, Finansman) oluşuyor ve en son mali yıla ait verileri olan işletmeler için hazırlanıyor.

İşletme Değerlendirme Raporu (İDR) vasıtasıyla işletme kendi sektöründe; Türkiye geneli ve İBBS Düzey-1'e göre sektördeki konumunu, son 5 yıllık dönemdeki performansını, mali durumunun yıllar itibarıyla gelişimini gösteren finansal bilgileri sektör ortalamaları ile birlikte karşılaştırmalı olarak görebiliyor. Aynı zamanda ihracat yapan/yapmayan işletmeler için de hedef pazarlar ve pazar payı hakkında bilgi sahibi olabiliyor. İşletmelerin finansa erişimine katkı sağlanması ve iş ilişkilerinde kullanılmasının yaygınlaştırılması amacıyla İşletme Değerlendirme Raporu'na başvurular 1 Mart 2023 tarihinden itibaren Findeks platformu üzerinden alınmaya başladı. Rapora

Katma değerli ürün ve hizmetlerimize her gün yenilerini ekliyoruz. KOSGEB tarafından hazırlanan İDR kapsamında Findeks üyesi KOBİ'lerimiz işletmelerinin genel durumunu pek çok farklı kriterle görebilecek ve sektördeki benzer firmalarla da karşılaştırma şansına sahip olacaklar. KOSGEB, İDR'nin Findeks platformu altına taşınmasıyla birlikte işletmeler artık onayını almak kaydıyla diğer firmalardan da işletme raporlarını kendileriyle paylaşmalarını talep edebilecekler.

Findeks üyesi işletmeler, findeks.com web sitesini ziyaret ederek Ticari Ürünler başlığı altındaki KOSGEB İDR sayfasından hem kendi işletmelerinin raporlarını alabilirler hem de diğer işletmelerin raporlarını KOSGEB'den temin edilen en güncel verilerle talep edebilirler. Findeks üyesi olmayan şahıs işletmeleri ve tüzel firmalarsa Findeks'e ücretsiz üye olarak bu raporlara findeks.com üzerinden erişebilirler. KOSGEB ile yaptığımız bu iş birliğinin tüm işletmeler için hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

e-Devlet üzerinden erişim sonlandırılarak işletme, Findeks platformu üzerinden 5 TL ücret karşılığında kendi raporunu alabiliyor. Üçüncü kişilerin talep etmesi durumunda ise işletmenin rıza vermesi kaydıyla 15 TL karşılığında rapor temin edilebiliyor.

İşletme Değerlendirme Raporu'nun temin edebilmesi ve paylaşabilmesi için Findeks platformuna üye olunması gerekiyor.

İşletmelerin İDR'ye sahip olabilmesi için;

- Findeks üyesi işletmelerin www.findeks.com sitesinden giriş yaparak talep oluşturması yeterli.
- Üye olmayan işletmeler; TCKN ile işlem yapıyorsa (şahıs işletmeleri) doğrudan Findeks web sitesinden üyelik yapabilirler. Tüzel kişi işletmeler ise Findeks platformundan doldurdukları üyelik sözleşmelerini çalıştıkları bankalara vermek suretiyle üyelik işlemlerini tamamlayabilecekler.
- İşletme karekodlu çek kullanıyor ise Findeks platformunda mevcut üye olarak İDR'yi talep edebilecek.

ANKARA'DA TEKNOFEST COŞKUSU

Dünyanın en büyük havacılık, uzay ve teknoloji festivali TEKNOFEST'te Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile KOSGEB standı yoğun ilgi gördü



Festival, Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı (T3) ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı yürütücülüğünde Ankara Etimesgut Havalimanı'nda 30 Ağustos -3 Eylül tarihleri arasında gerçekleştirildi. Festivale yaklaşık 1 milyon kişi ziyaret etti.

Unutulmaz Anlar

TEKNOFEST, geride bıraktığı 5 gün boyunca teknoloji, bilim, havacılık-uçuş gösterileri, sergiler, zirveler, atölyeler, sahne gösterileri, konserler ve etkinliklerle dolu programıyla Ankaralıları unutulmaz anlar yaşattı.

Festival Heyecanı

Türkiye'nin önde gelen kamu ve özel sektör firmalarının en inovatif ürünlerini sergilediği fuar alanları ve gökyüzünde

heyecan ve adrenalinin bir an olsun eksilmediği festivalde; tamamı yerli üretim olan Milli Kanatlar'ın gösteri uçuşları, Akıncı Taaruzi İnsansız Hava Aracı (İHA), Bayraktar TB2, Hürkuş, Atak Helikopteri, Gökbey Helikopteri, Aksungur ve Türk Silahlı Kuvvetleri'ne ait F-16 uçakları ile Solo Türk ve Türk Yıldızları'nın muhteşem akrobasi uçuşları festival heyecanını doruklara taşıdı.

Festival boyunca stant ve fuar alanlarını ziyaret eden KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt, teknolojik ve robotik yarışmalara katılan gençlerin stantlarını da gezerek onlara başarılar diledi.

KOSGEB Standına İlgi

Dünyanın en büyük havacılık, uzay ve teknoloji festivali

TEKNOFEST'te, KOSGEB standı da büyük ilgi odağı oldu. Stantta KOSGEB destekleri ile ilgili bilgilendirmeler yapılırken, KOSGEB desteği ile ürün geliştiren işletmeler de ürünlerini sergileyerek çocuklara yönelik etkinlikler yaptı. Teknolojik ürünlere yoğun ilgi gösteren minikler çeşitli oyun ve yarışmalarla eğlendi.

TEKNOLUS Energy, KAE Sistem Bilişim ve OPTİMAK STU işletmeleri Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı'yla geliştirdikleri robotları KOSGEB standında ziyaretçilere tanıttı. Maren Robotics tarafından geliştirilen insansız cankurtaran robotu da ilgiyle karşılandı.

Aynı zamanda KOSGEB desteği ile kurulan BUMA Uzay ve Havacılık işletmesi de festival boyunca KOSGEB standında çocuklar için çeşitli aktiviteler gerçekleştirdi.



TEKNOFEST'TE KOSGEB DESTEKLİ PROJELERE ÖDÜL YAĞDI

TEKNOFEST'te düzenlenen yarışmalarda KOSGEB desteği alarak ürün geliştiren firmalar, ödülleri Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın elinden aldı



Her sene olduğu gibi TEKNOFEST Ankara'da da tanıtım ve etkinlik stantlarıyla katılımcı firmalar yer aldı. 103 paydaş kurum ve 16 sponsor, 11 sektörden 90 firma ve 41 Food Court katılımcısı olmak üzere 131 katılımcı firma tarafından açılan 158 stant ile beraber toplam 261 stant festivale katıldı.

Festival, teknoloji geliştiren bir Türkiye hedefiyle Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı (T3) ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ana yürütücülüğünde ülkemizin milli teknoloji ekosisteminde kritik rol oynayan bakanlıkların, başkanlıkların, kamu ve özel sektör kuruluşlarının, akademik kurumların ve medya şirketlerinin de

aralarında bulunduğu 125 kurumla birlikte düzenlendi. Etimesgut Havalimanı'nda düzenlenen TEKNOFEST Ankara'da bu yıl eğitimden tarıma, ulaşımdan uzaya girişimcilik alanında ilk kez düzenlenen yarışmalarda en iyi girişim ödülleri sahiplerini buldu.

KOSGEB Destekli Yarışmacılar

Düzenlenen yarışmalara katılan işletmelerin birçoğu KOSGEB'in Girişimcilik, Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon, İşletme Geliştirme, KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programlarından faydalaniyor. Destek alan işletmelerden yarışmaya onlarca firma katıldı.

Yarışmalarda dereceye giren ve ödül alan işletmelerden birkaçı şu şekilde:

Otonom Traktör Birinci Oldu

T3 Vakfı tarafından gerçekleştirilen TEKNOFEST Girişim Yarışmalarının 'Hızlandırma Kategorisi'nde en iyi girişim ödülüne layık görülen MOVE ON Tarım Teknolojileri, KOSGEB desteği ile TAS ismini verdiği proje sayesinde yapay zekâ ile traktörleri otonom hale getiriyor.

Atık Pamuk Toplama Robotu

KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile hasat sonrasında yere dökülen kalıntı pamukları toplayan uluslararası PCT patent başvurlu bir tarım robotu geliştiren 'AFARA Tarım Teknolojileri' ise ikincilik ödülünü aldı.

Ürünlerin Sanal Kopyasını Yapıyor

Take Off Ön Etkinliği, Haberleşme ve İletişim Teknolojileri, Erken Aşama Girişimleri kategorisinin birincisi de Girişimcilik Desteği ile kurulan Simularge A.Ş. oldu. İşletme, Ar-Ge desteği ile 'Dijital İkizler' ismini verdiği bir platform geliştirdi. Bu platform, işletmelerin makine, uçak, robot ve araç gibi üretecekleri ürünlerin sanal ortamda daha önceden kopyasını oluşturuyor ve ürün çıktılarının ön izlenimini gerçekleştiriyor.

Yapay Zekâ ile Balıkların Gramajını Tespit Ediyor

Tarım Teknolojileri, Hızlandırma kategorisinde dördüncü olan ARGEMA Teknoloji de Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile balık çiftliklerinde yapay zekâ ile balıkların gramajının tespitini gerçekleştiriyor. Yine aynı kategoride Akıllı ilaçlama Kiti geliştiren FARMİNGO işletmesi ise 5. olarak dereceye girdi.



ÖZBEKİSTAN VE MALEZYA HEYETLERİNDEN KOSGEB'E ZİYARET

Özbekistan İstihdam ve Yoksulluğu Önleme Bakan Yardımcısı'nın öncülüğünde, Özbekistan ve Malezyalı bankacılardan oluşan iki heyet KOSGEB'e ziyaret gerçekleştirdi. Heyetlere KOSGEB destekleri anlatıldı



Aralarında Özbekistan İstihdam ve Yoksulluğu Önleme Bakan Yardımcısı, Rano Esheyn Turdiboeva, İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Finans Kuruluşu İslam Kalkınma Bankası Üyesi Ülkelerde Ulusal Kalkınma Finans Kuruluşları Birliği (ADFIMI) Malezya Genel Sekreteri Mohd Prasad Bin Hanif ve ADFIMI Genel Sekreteri İlhami Öztürk'ünde bulunduğu heyetler KOSGEB'i ziyaret ederek faaliyetleri hakkında bilgi aldı.

5-6 Eylül tarihlerinde gerçekleştirilen ziyaretlerde heyetlere yönelik bilgilendirme toplantıları düzenlendi. Toplantıların açılış konuşmalarını KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt ile Özbekistan Bakan Yardımcısı Rano Esheyn Turdiboeva, ADFIMI Malezya Genel Sekreteri Mohd Prasad Bin Hanif ve ADFIMI Genel Sekreteri İlhami Öztürk gerçekleştirdi.

Açılış konuşmalarının ardından heyetlere KOSGEB faaliyetlerini içeren bir sunum yapıldı. Ayrıca Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Milli Teknoloji Genel Müdürlüğü Teknoloji Girişimciliği Dairesi Başkanı Damla Turan tarafından "Teknoloji Hamlesi" sunumu yapılırken, KOSGEB Finansman ve Kredi Garanti Fonu (KGF) destekleri hakkında bilgilendirme yapıldı.

KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt yaptığı konuşmada, KOSGEB'in diğer ülkelerle ve uluslararası kuruluşlarla ilişkilere büyük önem verdiğini bildirdi.

Kurt, buradaki konuşmasında, Türkiye'nin, Malezya ve Özbekistan arasındaki ilişkilerin güçlü ve stratejik olduğunu söyledi.

30 Yılı Aşkın Deneyim

KOSGEB'in, KOBİ'lerin rekabet gücünü artırmaya yönelik destek ve diğer hizmetleri sağlayarak onların ekonomik ve sosyal kalkınmadaki payını artırmak misyonuyla kurulduğunu anımsatan Kurt, "KOSGEB; imalat, hizmet ve ticaret sektörlerinde KOBİ'lere destek sağlama konusunda 30 yılı aşkın deneyime sahiptir. Bugün hedef grubumuz 3,5 milyonun üzerinde KOBİ olup veri tabanımıza kayıtlı SMS sayısı ise yaklaşık 1,3 milyondur. Son dönemde önceliğimiz imalat sektöründe orta-yüksek ve yüksek teknoloji alanlarında faaliyet gösteren girişimcilerdir" ifadesini kullandı.

Kurt, KOSGEB'in KOBİ'leri desteklemek için çeşitli finansal araçlar kullandığını belirterek girişim sermayesi fonlarına, Kredi Garanti Fonu'na katkıda bulduklarını ve finansal kuruluşlarla iş birliği içinde finansal destek programları yürüttüklerini dile getirdi. Programda, Türkiye'deki faaliyetleri, finansal araçları ve start-up ekosistemi hakkında genel bir çerçeve paylaşacaklarını söyleyen Kurt, şöyle devam etti:

"KOSGEB olarak diğer ülkelerle ve uluslararası kuruluşlarla ilişkilere büyük önem veriyoruz. KOSGEB, 2002'den bu yana Avrupa Birliği (AB) işletmelerinin ve Küçük ve Orta Ölçekli İşletmelerin Rekabet Edebilirliği Programı'na (COSME) katılmaktadır. KOSGEB olarak COSME'nin birçok yönüne katkı sağlamaktayız ve KOBİ'lerimiz bu kapsamlı programdan faydalanabilmektedir" değerlendirmesinde bulundu.

KOBİ Destek Platformu

Kurt, KOBİ'lerin uluslararası hale getirilmesinin öneminin bilincinde olan KOSGEB ve Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi (İSEDAK) Sekreterliğinin İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) üyesi ülkelerdeki KOBİ'lerin yararına çalışmak üzere yakın işbirliği içinde olduğunu vurgulayarak, her iki tarafın üye ülkelerdeki KOBİ'lere

yardımcı olacak KOBİ destek platformunu ortaklaşa teşvik etme konusunda prensipte mutabakata vardıklarını bildirdi.

Bu projenin amacının KOBİ'lerin uluslararası ticari faaliyetlerini destekleyecek bir KOBİ iş birliği platformunun arka planını oluşturmak olduğunu anlatan Kurt, şunları kaydetti:

KOBİ Programı Oluşturulacak

"Ayrıca İSEDAK'ın son toplantısında Türkiye'nin teklifi üzerine üye ülkelerle KOBİ alanında iş birliğini geliştirmek amacıyla bir "KOBİ Programı" oluşturulması kararlaştırıldı. Hem Özbekistan hem de Malezya, bu KOBİ programı girişimine katkı sağlamaktan memnuniyet duyacak. Uluslararası kuruluşların yanı sıra KOBİ politikaları ve KOBİ'lerin gelişimine yönelik iş birliklerini teşvik edecek 'B2B' organizasyonları konusunda pek çok ülkeyle güçlü ikili ilişkilerimiz bulunmakta.

Malezyalı ve Özbek muhatap kuruluşlarımızla imzaladığımız mutabakat anlaşmaları temelinde iş birliği faaliyetleri ve iş etkileşimi programları uyguluyoruz. Bu bağlamda önümüzdeki hafta Malezya'ya bir B2B ziyareti planlıyoruz. Uzlaşi Belgesi (MoU) yenilemek ve KOBİ finansmanında bazı iş birliği fırsatlarını tartışmak üzere SMECORP'a teknik bir ziyaret organize ediyoruz.

Ziyaret sırasında Malezya KOBİBank ve PERNAS Franchise Organizasyonu'nu ziyaret etme şansımız olacak. Her iki taraftaki KOBİ'lerin büyük potansiyeliyle bu programın bilgi, deneyim alışverişi ve ticari faaliyetlerin teşviki için yeni bir çağ açacağına inanıyoruz."

Programda, Özbekistan İstihdam ve Yoksulluğu Önleme Bakan Yardımcısı, Rano Eshyn Turdiboeva, İİT Finans Kuruluşu ADFİMİ Malezya Genel Sekreteri Mohd Prasad Bin Hanif ve ADFİMİ Genel Sekreteri İlhami Öztürk birer konuşma gerçekleştirdi.



Kastamonu'nun İNCİSİ

Kastamonu topraklarında yetişen coğrafi işaretli Taşköprü Sarımsağı'nın siyah sarımsağa dönüştürüldüğü EdoVital'de, kozmetik ve ilaç endüstrisine yönelik toz üretimi de yapılıyor



Hazırlayan :
Emel MUTLU

2014 yılında kurulan ve sadece siyah sarımsak üretimine odaklanmış bir mikro işletme olarak faaliyet gösteren EdoVital'de siyah sarımsak püresi, siyah sarımsak ballı püresi, siyah sarımsaklı zeytinyağı, nar ekşili siyah sarımsak ve siyah sarımsak sabunu üretiliyor.

Taşköprü Sarımsağı

Selenyum ve germanyum açısından zengin olan Kastamonu Taşköprü topraklarında yetişen coğrafi işaretli Taşköprü Sarımsağı, EdoVital'de üretimin ham maddesini oluşturuyor. Ürünü değer kaybetmeden tüketiciye ulaştırma çabasında olan işletme beyaz sarımsağı siyah sarımsağa dönüştürüyor. Üretim tesisi Kastamonu'da bulunan EdoVital'de 6 kişiye de istihdam sağlanıyor.

Siyah Sarımsak

Siyah sarımsak, normal sarımsağın uzun süre (4-6 hafta arası) yüksek oranda nemli ve sıcak ortamda bekletilmesiyle elde ediliyor. Bu bekletme işlemi sonrasında sarımsak dişleri siyahlaşarak tatlımsı ve yumuşak bir yapıya dönüşüyor. Siyahlaşma esnasındaki fizikokimyasal değişimler siyah sarımsağı normal sarımsağa göre farklı kılıyor. Örneğin, siyah sarımsak normal sarımsak gibi keskin bir koku salgılamıyor.



EdoVital - Kastamonu

Sağlık İçin Yararlı

Siyaha dönüşen sarımsağın besin değerlerindeki pozitif değişimler sayesinde firma müşterilerden de olumlu dönüşler alıyor. İnsan sağlığı üzerindeki olumlu etkileri kültürümüzde de yıllardır bilinen sarımsağın günlük tüketiminin faydalarıyla ilgili yapılmış birçok çalışma bulunuyor.

Sarımsaktan Üretim

Siyah sarımsak baş ve tek diş olarak iki çeşide ayrılıyor. Gram ve kilogram bazında paketlenip satışa sunuluyor. İşletmede ekstra olarak inovatif ürün çalışmaları kapsamında siyah sarımsaklı zeytinyağı, nar ekşili siyah sarımsaklı diş ve soyulmuş siyah sarımsak ürünleri de mevcut bulunuyor. Kastamonu'dan İhraç Ediyor

İşletmeye ait EdoVital markası ve bu marka altındaki ürünler yurt içi pazarda Türkiye'nin önde gelen zincir market raflarında yer alıyor. EdoVital markasıyla üretilen ürünler İsrail, Polonya ve Almanya'ya ihraç ediliyor.

Zincir marketlere ve akabinde uluslararası sınırlara uzanan işletme ticari serüveninde kurumsal bir yapıya dönebilmek maksadıyla 2022 yılında şahıs işletmesine son vererek Novemak unvanıyla faaliyetlerini sürdürmeye devam ediyor.

KOSGEB Üreticileri Destekliyor

2015 yılında "Siyah Sarımsak Üretimi" projesiyle KOSGEB'e başvuran ve 2016 yılında Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı'ndan yararlanan EdoVital, aynı



yıl Genel Destek Programı kapsamında çeşitli desteklerden faydalandı. 2017 yılında KOSGEB'den Endüstriyel Uygulama Desteği'ni de almaya hak kazanan firma, son olarak 2019 yılında da İşletme Geliştirme Destek Programı'ndan yararlandı.



YENİ TEKNOLOJİ İLE Yakıt Hücre Sistemleri



Hazırlayan :
Melisa TEKİN

Hidrojen enerjisi ve yakıt hücresi sistemleri konusunda yenilikçi çözümler geliştiren GMZ Enerji, kendi yakıt hücre sistemlerini geliştiriyor

Önce ülkemize sonra da dünyaya katma değer sağlayacak ürünler geliştirme amacıyla yola çıkan ve en büyük hayalinin yerli teknolojiyle geliştirdikleri yakıt hücresi sistemlerini dünyaya duyurmak olduğunu söyleyen kadın girişimci Doç. Dr. Gamze Karanfil Kaçmaz, başarı hikâyesini bizimle şu şekilde paylaşıyor:

Merhabalar sizi tanıyabilir miyiz? Akademik altyapınız, sektör geçmişiniz ve ilgi alanlarınız nelerdir?

Kimya mühendisiyim, doktoramı ise makine mühendisliğinde tamamladım. 2012 yılından beri Karamanoğlu Mehmetbey Üniversitesi Enerji Sistemleri Mühendisliği bölümünde akademisyen olarak görev yapmaktayım. GMZ Enerji Sistemleri'nin kurulumundan itibaren çalışmalarına firma projeleri üzerinden devam etmekle birlikte Mayıs ayı başından itibaren Eskişehir Teknik Üniversitesi'nde doktora sonrası araştırmacı olarak çalışmaya başladım.

Çalışmalarınıza ilk adımı ne zaman attınız?

2009 yılında başladığım hidrojen enerjisi ve yakıt hücresi çalışmalarımı laboratuvardan çıkarıp katma değerli ürün haline getirme hayaliyle GMZ Enerji Sistemleri'ni 2021 Kasım ayında TÜBİTAK 1512-Girişimcilik Destek Programı ile kurdum. Bu yola uzun yıllardır edinmiş olduğum bilgi birikimini uygulamaya dönüştürebilmek amacıyla çıktım.

Hâlihazırda var olan cihazlarla ve sistemlerle yaşanmış problemleri kendi çözümlerimizle geliştirmek ve pazara kazandırmak en önemli hedeflerimizden. Bir buçuk yılı aşkın bir süredir de firmamız faaliyetlerine bu yönde yoğun bir biçimde devam ediyor.

Özellikle enerji alanında uzmanlığa sahip olan ve çalışan kadın sayısının azlığını bildiğim için çalışan seçiminde kadınlar önceliğimiz. Şu anda bir elektrik-elektronik mühendisimiz olmakla birlikte, iki adet daha çalışan alımı için görüşmelerimiz devam ediyor.

Çalışmalarınızda neler üretiliyor/yapılıyor?

Firmamızın kuruluş amacı hidrojen gazından elektrik enerjisi elde edilen yakıt hücresi sistemlerini geliştirmek. Benim uzmanlık alanlarımdan biri ise bu sistemlerin kalbi olarak tanımlanan membranlar üzerine. Membran deyince okuyucuların aklında farklı ürünler canlanabilir. Tanımlamak için su arıtma cihazlarında kullanılan iyon değişim membranlarını örnek verebilirim. Bu noktada geliştirdiğim membranları daha yüksek performanslı hale getirmek için iplik (fiber) formunda üretim gerçekleştiriyorum. İsteddiğimiz özellikte ve fiber membranlar elde edebilmek için de çalışmalarımıza bu membranları üretebileceğimiz cihazı (elektrospin) geliştirmekle başladık. Aslında elektrospin cihazı satılıyor ama bizim ihtiyacımız olan ürünü üretebilmek için geliştirilmesi gereken bileşenler vardı, biz de yola bu kendi üretim sistemimizi geliştirmekle başladık. Yapmış olduğumuz çalışmalar neticesinde bir de patent başvurusunda bulduk.

KOSGEB ile nasıl tanıştınız? Hangi desteklerden faydalandınız?

Şirket kurduktan sonra alabileceğimiz destekleri araştırırken KOSGEB'in birçok destek programından da yararlanabileceğimizi gördük. Kendime İleri Girişimcilik Eğitimleri'ni de tamamlayıp bir altyapı oluşturmuştum. Öncelikle İşletme Geliştirme Programı'na başvurduk ve kabul aldık. Hatta patent başvurumuz için desteğimizi bu programdan sağladık. Sonra da Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'na başvurduk ve bu programdan da destek aldık, projemiz hala devam ediyor. Hem çalışmalarımızın devam etmesinde hem de diğer kurumlara yaptığımız proje başvurularında KOSGEB'den destek almış olmanın avantajlarını yaşadığımızı rahatlıkla söyleyebilirim.

Aldığınız destekler ile yapacağınız projelerden bahsedebilir misiniz?

Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı kapsamında devam eden projemizde akıllı ve yenilikçi alt bileşenlere sahip elektrospin cihazı geliştirmeyi hedefliyoruz. Buradaki amacımız istediğimiz özelliklerde nanofiber membranları tekrarlanabilir şekilde üretime olanak sağlayacak cihazın bileşenlerini geliştirerek üretmek. "Peki, bu cihaz bize ne sağlayacak?" diyebilirsiniz. Fiber malzemeler maskelerden atık su arıtımına, li-ion pillerden koruyucu giysilere, ilaç

salımlı yara bantlarından savunma sanayi ürünlerine kadar birçok alanda kullanılabiliyor. Bu malzemeler yapıları gereği daha iyi mekanik dayanıma, daha uzun çalışma ömrüne ve daha yüksek performansa sahip olma avantajlarına sahipler. Daha da önemlisi bu özellikleri üretim şartlarının değiştirilmesiyle istenilen şekilde değiştirilebiliyor. Geliştirmeyi hedeflediğimiz elektrospin cihazında ise en büyük problem standart ve tekrarlanabilir üretim sağlamanın zorluğu. İşte bu noktada hedefimiz bu sorunları ortadan kaldıracak alt bileşenler ile elektrospin cihazını daha da etkin bir hale getirebilmek ve nihayetinde istediğimiz özelliklerde fiber malzeme üretecek bir sistem elde etmek.

Ayakları üzerinde duran bir kadın girişimci olarak özellikle çalışma hayatında zorluklarla karşılaştığınız durumlar oldu mu? Bunları nasıl aştınız?

Yaklaşık 14 senedir bu alanda araştırmalar ve çalışmalar yapıyorum. 11 senedir de akademisyen olarak işin tam kalbindeyim. Yıllardır akademisyen olarak katıldığım her toplantıda, sunduğum her çalışmada hidrojen enerjisinin ne kadar önemli olduğunu ve yakıt hücresi sistemlerinin dünyada nasıl hızla kullanılmaya başlandığını anlatmaya çalıştım. Ama hep olumsuz bir tavır ile karşılandım. Hem kadın olmam hem de yaşımın küçük olması dikkate alınmamam



Kadınlarla Daha Güçlüyüz

da en büyük etkendi, fark ediyordum. Şirketi açmaya karar verip, bu alanda girişimci olarak çalışmaya başladığım zaman şansımın yaver giderek ülkemizde ilk defa hidrojen enerjisinin konuşulmaya başlandığı ve bu konuda stratejiler yayınlandığı bir döneme denk geldi. Şimdi insanların beni dikkatle dinlediğini rahatlıkla söyleyebilirim. İnsan, inandığı ve tutkuyla bağlı olduğu yolda yürüyorsa eğer karşısına çıkan zorluklara pek aldırış etmiyor açıkçası. Benim de her karşılaştığım zorlukta dayandığım en büyük dayanağım bu alana olan inancım ve tutkum oldu.

Çevrenizden yaptığınız bu girişiminiz ile ilgili nasıl tepkiler aldınız?

Benim bu noktadaki en büyük şansım bana inanan bir ekip ile bu yola çıkmış olmamdı. Firmayı açmadan önce kendi çalışmalarım için sorunları çözmeye çalışırken bana destek olan farklı uzmanlık alanlarına sahip harika bir ekibim vardı. Onlar hem bana hem de bu konuya bu kadar inanmasalardı, bu yola çıkmaya cesaret edemezdim. Çünkü girişimcilik yolu zorlu aşamalardan oluşuyor ve eğer kendinizi sıkışmış hissettiğinizde size destek olacak bir ekibiniz varsa o dar alanı geçmek çok daha rahat oluyor. Firmayı açmaya karar vermek için dahi günlerce üst üste saatler süren toplantılarda yapacağımız işin bir hayalden öte olduğunu ve ilerleyeceğimiz yolu tüm ayrıntılarıyla konuştuk. O nedenle onlardan almış olduğum olumlu tepkiler girişimcilik yoluna daha kendimden emin bir şekilde çıkmamı sağladı.

Bu süreçte sizi destekleyen ya da olumsuz yönde etkileyen kişi veya olaylarla karşılaştınız mı?

Akademisyen olarak girişimci olmak cidden çok zor ve girişimcilik ekosisteminde de pek sevdiğimiz söylenemez. O yüzden öncesinde bu yola çıkmış ve bir şekilde zorluklardan yılıp vazgeçmiş hocalarımız kendi olumsuz tecrübelerini anlatmaktan geri kalmadı ama pek dinlediğim söylenemez. Onun dışında hep doğru ortamlarda olmayı tercih ettiğimi düşünüyorum çünkü hep destek alacağım kişilerle bir arada bulundum. Hızlandırıcı programlara katıldım, bir akademisyenden bir girişimci nasıl olur onun peşine düştüm ve doğru mentörlerle karşılaştım. Daha önce de dediğim gibi yaptığınız işe inandığınızda ve karşınızdaki kişi de sizin bu alandaki uzmanlığınızı anladığında olumsuz hava ortadan kalkıyor, yerini avantajlı bir duruma bırakıyor.



İş hayatında kadın olmanın olumlu- olumsuz yönlerinden bahsedebilir misiniz?

İş hayatında kadın olarak maalesef hep daha temkinli daha dikkatli olmak zorunda hissediyorsunuz. Akademisyenlik yapmış olduğum bölgenin de etkisi vardır. Ama erkeklerin bulunduğu bir ortamda konunun uzmanı olmama rağmen dikkate alınmadığım, göz teması kurulmadığım, beni dinleyip erkek tarafına dönüp cevap verilen ortamlarda maalesef bulundum. Bir süre sonra bu durumları çok da dikkate almamaya başlıyorsunuz. Diğer taraftan ise kadın girişimci olmak dünyada kayda değer bir şekilde dikkat çekiyor ve takdir ediliyor. Daha çok önemseniyor ve daha fazla destekleniyorsunuz. Bu iki durum arasında dengede kalabilmek sanırım ülkemizde kadın olmak.

Üzerinde çalıştığınız yeni projeler varsa yazarmısınız?

Daha önce de bahsettiğim gibi bizim yola çıkış amacımız kendi yakıt hücresi sistemlerimizi geliştirmek. Şimdi yavaş yavaş bu yolda adımlar atıyoruz. Fiber membranlarımızın

geliştirme çalışmaları da bir yandan devam ediyor.

Yurt içi satış ve varsa ihracatınız anlatır mısınız?

Yurt içinde üniversitelerden aldığımız ihaleler doğrultusunda akademisyen hocalarımızın projeleri için fiber membran üretiyoruz. Yurt dışı için henüz çalışmaya başlamadık.

KOSGEB ile ilgili düşünceleriniz nedir?

KOSGEB bize hem çalışmalarımızı yürütmek için motivasyon sağladı hem de şirketimizin özgeçmişini için güçlü bir avantaj ortaya çıkardı. Projelerimizin KOSGEB tarafından desteklendiğinin görülmesi şirketimizin görünürlüğü için de oldukça önemli. Bu nedenle sizlerin aracılığınız ile de bir kez daha bize destek olan tüm ekibe teşekkür etmek istiyorum.

Hayallerinizden ve gelecek planlarınızdan bahsedermisiniz?

Yıllardan beri en büyük hayalim tamamen yerli şartlarla ve kendi imkânlarla geliştirdiğimiz yakıt hücresi sistemlerinin lansmanını tüm dünyaya yapmak. Önce ülkeme sonra da dünyaya katma değer sağlayacak ürünler geliştirmek.

GMZ Enerji ile bu hayalime bir adım daha yaklaşmış oldum ve

bu çok heyecan verici. 14 yıl önce kurduğum hayal için açtığım yolun başında duruyorum şu anda. Emin adımlarla o yolu yürüyüp sonunda o ışıklar altında yol hikâyemi de anlatacağım ana ulaşacağıma inancım sonsuz.

Son olarak kadın girişimcilere tavsiyeleriniz neler olur? Özellikle kadınlara yönelik söyleyebileceğiniz bir fikir bir anekdot var mıdır?

Bu soruyu genelde bana kadın mühendislerimiz veya mühendis adaylarımız da çok soruyor. Onlara da hep aynı cevabı veriyorum. Tutkuyla yapacağınız işi bulun ve o inandığınız o yoldan kim ne derse desin hiç vazgeçmeyin. Eğer desteğe ihtiyaç duyarsanız, içinizdeki güce kulak verin. Çünkü bana 14 yıl önce 'çok fazla çalışamazsın' dediler.

Makine mühendisliğinde doktora yapmak istediğimi söylediğimde, 'alan değiştirmek çok zor, çok zorlanırsın' dediler, doktoramı 3,5 yılda bitirdim. 'Akademisyenden girişimci olmaz, ticaret hayatı sana göre değil' dediler, çok zorlansam da hep bir çıkış yolu buluyorum. Çünkü ben yaptığım işi çok büyük bir tutkuyla seviyorum ve işime çok inanıyorum. O yüzden yolumdan beni kimse döndüremiyor.





GELİŞTİRDİĞİ MÜHİMMAT Yeni Altay Tankı'nda Kullanılıyor

Müsan Savunma tarafından Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile geliştirilen "Parça Tesirli Mühimmat Atma Özellikli Müsan Sis Havanları" Yeni Altay Tankı üzerinde sahne aldı

KOSGEB desteği ile hem savunma hem taarruz amaçlı geliştirilen sis havanları zırhlı araçlar üzerinde oyun değiştirici niteliği ile Yeni Altay Tankı üzerinde konuşlandı. Geçen yüzyılın ikinci çeyreğinde kurulan Müsan Savunma, 50 yıllık geçmişinde bine yakın çeşit özel makine, ekipman ve sanayi tesisi üretimi ile Ar-Ge ve inovasyon içeren ürünlerde tecrübe sahibi ve yüzde 100 yerli sermayeli üretim tesisi ile faaliyetlerini sürdürüyor. 1990 yılından bu yana Sincan Organize Sanayi Bölgesi'ndeki tesislerinde 10 bin metrekare alanda üretim yapıyor.

İşletme, KOSGEB desteği ile ürettiği ürünleri 20'den fazla ülkeye ihraç ediyor. İşletmenin 2021 yılı cirosunun yüzde 70'ini ihraç ettiği ürünler oluşturuyor.

50 Yıllık Savunma Sanayi Tecrübesi

Savunma sanayi alanında 50 yıl önce üretim yapmaya başlayan firma, gerek Türkiye'de, gerekse yurt dışı projelerinde üretim yapmaya devam ediyor. 1990'dan bu yana 5 binden fazla M113 zırhlı aracı üzerinde hizmet vermekte olan Motor Soğutma Grubu Sistemleri'nin yanında ilk kez 1993 yılında Türk Ordusu'nun M113 Zırhlı Araç üretiminde kullanılmaya başlanan sis havan sistemlerini, 30 yıl hizmet verdikten sonra geliştirerek Müsan Sis Havan sistemleri ile modernize etti.

NATO Tesis Güvenlik Belgeli Üretim Tesisi

Müsan Savunma, Milli Savunma Bakanlığı 2020/15 nolu MSB ve NATO GİZLİ tesis güvenlik ve MSB üretim izin belgelerine

sahip olup NATO ve MSB tesis güvenlik belgeleri kurallarına uygun üretim yapıyor. Gerek yurt içi gerekse yurt dışında 100'den fazla gizlilik sözleşmesi ile üretimlerine devam eden Müsan Savunma Grubu'nun Genelkurmay Başkanlığı ve Türk Ordusu'nun ihtiyacı olan gizlilik içeren projelerinde kazandığı özel başarıları bulunuyor.

Yeni Altay Üzerinde Türk Ordusu Envanterinde Bir İlk

25-28 Temmuz 2023 tarihlerinde düzenlenen IDEF 2023 16'ncı Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda, KOSGEB'in 2017/21 nolu kararı ile desteklediği "Parça Tesirli Mühimmat Atma Özellikli MÜSAN Sis Havanları" Yeni Altay Tankı üzerinde sahne aldı. Hem savunma hem de taarruz amaçlı geliştirilen bu sistem zırhlı araçlar üzerinde oyun değiştirici niteliği ile Yeni Altay üzerinde konuşlandı.

1993 yılından bu yana Türk Ordusu'nun envanterinde bulunan zırhlı araçlara kullanılmakta olan Müsan Sis Havanları Yeni Altay Tankı projesindeki özelliği ile zırhlı araçlara savunma özelliğinin yanına tahrip gücünü eklemiş oldu.

IDEF'te 12 Farklı Platform Üzerinde Yer Aldı

IDEF Fuarı'nda Yeni Altay Tankı yanında yerli/yabancı çok sayıda zırhlı araç ve yeni geliştirilen ASELSAN kule ve taretlerin üzerinde 12 ayrı platformda yer alan Müsan Sis Havanları MSB üretim izni ile "milli-gizli" sınıfında, gizli tesis güvenlik ve MSB üretim izin belgeleri ile MSB ve NATO Tesis Güvenlik Belgesi şartlarında denetlenerek üretiliyor.

KOSGEB Destekli Projeler

KOSGEB desteklerinden etkin bir şekilde faydalanan Müsan Savunma, geliştirmiş olduğu demir yolları için Ray Temizleme Aracı'nı da aynı zamanda Endüstriyel Uygulama Destek Programı ile ticarileşmesini sağladı.

KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında "İmalat Sanayi Sektöründe Faaliyet Gösteren KOBİ'lerin Rekabet Güçlerinin ve Verimliliğinin Arttırılması Çağrısı" ile "Ürün Kalitesinin Arttırılması ve/veya Ürün Kalitesinde Sürekliliğinin Sağlanması" konulu projesine de destek almaya hak kazanan işletme, bu proje ile düşük toleranslı hassas ürün gruplarına yönelik ileri teknoloji üretim yetkinliğini, tasarım ve mühendislik becerilerini ve ürün kalitesi arttırmayı hedefliyor.



İcat Çıkaran Gençler



Hazırlayan :
Melisa TEKİN

Sağlık Sektörüne Yapay Zekâ Temelli Yazılım

Semruk Yazılım Teknoloji'nin kurucusu Kaan Sağtaş, iki mühendis arkadaşıyla birlikte kurmuş olduğu yazılım şirketinde başta sağlık sektörü olmak üzere birçok sektöre yenilikçi teknolojik çözümler sunuyor

Dental hastalık analizi yapıp hastalık alanını işaretleyebilen yapay zekâ temelli bir yazılım geliştiren şirketin kurucu ortağı Kaan Sağtaş ile yaptığımız röportaja göz atalım:

Kısaca kendinizden bahseder misiniz?

2007 yılında Sivas Selçuk Anadolu Lisesi'ne birincilikle girdim. 2012 yılında başladığım Sivas Cumhuriyet Üniversitesi Dış Hekimliği Fakültesi'ndeki eğitimimi 2017'de tamamladım. Askerlik görevimi yerine getirdikten sonra 2019 yılında Sivas Ağız ve Diş Sağlığı Hastanesi'ne diş hekimi olarak atandım.

Buradaki görevimden hobi olarak yürüttüğüm bilgisayar programlama faaliyetlerini profesyonel olarak yapmak

üzere ayrıldım. Ancak 2020 yılının başında başlayan pandemi süreci sebebiyle şirket kuruluşumuz gecikti. 2022 yılının başında arkadaşlarımla birlikte Semruk Yazılım Teknoloji'yi kurduk. Şirketimizin 3 kurucu ortağı bulunuyor. Kurucu ortaklarımızdan, Mehmet Ali Kurt makine mühendisi ve Fatih Teke bilgisayar mühendisidir.

Dolayısıyla multidisipliner bir takımımız var. Ekip olarak amacımız; sürekli gelişen dünyada yenilikçi araştırma ve geliştirme yöntemleri ile teknolojinin sınırlarını zorlamak, küresel olarak bireylerin ve işletmelerin yaşamlarını iyileştiren çığır açıcı çözümler üretmektir. Bu amacımızla tanınan, lider bir teknoloji şirketi olmak ve ülkemizi dünyada temsil etmek istiyoruz.

İşletmenizin kuruluşundan bugüne kadar olan süreçlerini anlatır mısınız?

Pandemi sebebiyle şirket kuruluş sürecimizde biraz gecikmeler oldu ama pandemi sonrasında çok tempolu ve dolu bir çalışma programına başladık. İlk önce ekibimizi ve şirketimizi ispat etmek adına TEKNOFEST 2021 Sağlıkta Yapay Zekâ yarışmasına katıldık ve 8. olduk. Buradaki başarımızdan sonra Cumhuriyet Teknokent'te şirketimizi kurduk. Bir önceki başarımızın tesadüf olmadığını göstermek adına 2022'de 3 TEKNOFEST yarışmasına başvurduk ve hepsinde finalist olduk. Ulaşımında Yapay Zekâ Yarışması'nda, Sağlıkta Yapay Zekâ Bilgisayarlı Görü Kategorisi'nde finalist olurken, TEKNOFEST Girişim Programı'nda da iş fikrimiz ile desteklenmeye hak kazanan takımlar arasında yer aldık. Son olarak Orta Anadolu Kalkınma Ajansı ve Sivas İŞGEM'in desteğiyle düzenlenen Start in Sivas Girişim Zirvesi'nde birincilik elde ettik. Tüm bunları yaparken Ar-Ge projemizin de geliştirmesini ihmal etmeden çalışmalarımıza devam ettik.

Faaliyetleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Şirketimizde mobil, masaüstü ve web üzerinde çalışan programlar başta olmak üzere her türlü yazılım geliştirme faaliyetlerini yürütmekteyiz. Ama önceliğimiz "Radyografilerden Dental Hastalık Analizi Yapıp Hastalık Alanını İşaretleyebilen Yapay Zekâ Temelli Yazılımların Geliştirilmesi" isimli projemizi tamamlamak ve satışına başlamak. Bu kapsamda bir yandan programımızın yazılım geliştirme ve tasarım işlerini yürütürken bir yandan da tescil, markalama ve belgelendirme işlemlerini yürütmekteyiz. Bu kapsamda firmamız adına patent, marka ve tasarım tescili için başvurularımızı yaptık. Ağustos ayı itibariyle de akredite kuruluşlardan kalite yönetim sistemi belgelendirme işlemlerine başlamış bulunuyoruz.

Ürettiğiniz ürünler hakkında bilgi verir misiniz?

Şu an için bahsettiğimiz Ar-Ge projemiz devam etmekte ve sipariş üzerine yazılım geliştirme işlemlerini de yapmaktayız. Ancak bu konuda seçiciyiz çünkü proje geliştirme süreçlerimizin etkilenmesini istemiyoruz. Geliştirmesini yaptığımız proje ile diş hekimlerini hedeflemekteyiz. Çünkü diş hekimliğinde kullanılan radyografilerin hekimler tarafından yorumlanması uzun zaman almakta ve bunun sonucunda bariz hatalar olabilmektedir. Yapılan çalışmalar sonucunda hekimlerin lezyonları tespit edecek, anatomik ölçümler yapacak ve iş akışına öncelik verecek uygulamalara ihtiyaç duyduğu görülmüştür. Ayrıca hekimler

daha fazla hastaya doğru tedaviyi uygulayarak hem prestijlerini hem de işletme gelirlerini artırmak istemektedir. Biz de diş hekimlerinin bu sorunlarını çözerek teşhis koyma ve tedavi süreçlerini ve muayenehane yönetim işlemlerini daha hızlı ve güvenilir yapmalarını sağlamayı amaçlıyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlarınız nasıl?

Sağlıkta yapay zekâ pazar büyüklüğü 2022 yılında 15.4 milyar dolar olarak raporlanmıştır ve bu büyüklüğün yaklaşık üçte birini yazılım çözümleri oluşturmaktadır. Bu büyüklüğün yıllık yüzde 37,5 artması beklenmektedir. Dünyada 1 milyondan fazla diş hekimi bulunuyor ve bu sayıda da yıllık yüzde 8,8 artış bekleniyor. Tüm bunlarla beraber 3,5 milyardan fazla ağız ve diş sağlığı bozuk hasta olduğu bilinmekte. Bu sayıda da nüfus artışıyla doğru orantılı olarak yüzde 1 artış beklenmektedir. Dolayısıyla potansiyeli yüksek bir pazar olduğu görülüyor. Pazardaki durumu ve diş hekimlerinin yapay zekâ algısını ölçmek ve ürüne tepkileri görmek amacıyla bir anket yaptık. Bu ankete 460 diş hekimi ve diş hekimi adayı katıldı. Anket sonucunda da ulaştığımız sonuç yapay zekâ tabanlı ürünlerin kullanımının diş hekimleri tarafından gerekli görüldüğü



İcat Çıkaran Gençler

şeklindeydi. Ürününüz henüz geliştirme aşamasında olduğu için ürün satışımız henüz başlamadı ama 2024 yılının ilk çeyreği itibarıyla satışa başlamayı planlıyoruz. Ürümüzü esnek kullanım senaryolarına uygun olarak hazırlanmış abonelikler şeklinde, ürünün internet sitesi aracılığıyla online olarak satmayı planlamaktayız. Böylece ürünümüz diş hekimlerinin çalıştığı muayenehane, poliklinik, hastane ve fakültelerde rahatlıkla kullanılabilir olup bu sektörün yerli ve yabancı pazarlarından pay alabileceğimizi düşünüyoruz.

Devlet desteklerinden ne şekilde ve hangi kurumlardan faydalandınız?

Finansal anlamda sadece KOSGEB desteklerinden faydalandık. Cumhuriyet Teknokent'te faaliyet gösterdiğimiz için teknoloji geliştirme bölgelerine özel olan teşviklerden de faydalanmaktayız. Ayrıca devletimizin bazı kurumlarının desteklediği TEKNOFEST ve Start in Sivas yarışmalarında da ödüllere layık görüldük.

Almış olduğunuz KOSGEB destekleri nelerdir? Bu destekler işletmenize ne gibi katkılar sağladı?

Şirketimizin kuruluşundan bu yana Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı, İleri Girişimci Destek Programı, Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı ve KOBİ Finansman Destek Programı'ndan yararlandık. Bu destekler şirketimizin kuruluş aşamasında ihtiyaç duyduğumuz finansmanı bize sağlamış oldu. Yazılım geliştirme faaliyetlerimiz için gerekli olan ekipman ihtiyaçlarımızı tamamen bu destekler ile karşıladık. Yine personel, danışmanlık, sınai mülkiyet hakları, belgelendirme, proje tanıtım giderlerimizi de bu kaynaklardan karşıladık. Verilen desteklerin geri ödemesiz olması veya ödemede sağlanan kolaylıklar sayesinde de finansal tablolarımızı optimum seviyede tutarak faaliyetlerimize devam edebiliyoruz.

Gelecekte yapacağınız projeleriniz hakkında kısaca bilgi verir misiniz? Bu projeler ile neyi amaçlıyorsunuz? Projeler hangi aşamada?

Şu an "Radyografilerden Dental Hastalık Analizi Yapıp Hastalık Alanını İşaretleyebilen Yapay Zekâ Temelli Yazılımların Geliştirilmesi" isimli projemizin geliştirme çalışmalarına devam ediyoruz. Bu proje ile diş hekimlerinin

sorunlarını çözmek için dental radyografilerini yorumlayacak yapay zekâ modelleri geliştirilecektir. Bu modeller her işletim sisteminde çalışacak uygulamalara entegre edilerek abonelik şeklinde satılacak ve hekimlere ekonomik bir iş modeli sunulacaktır. Böylece hekimler doğru ve standardize edilmiş bir tanıya hızlı bir şekilde ulaşabileceklerdir. Bu projenin çıkış noktası da katıldığımız ilk sağlıkta yapay zekâ yarışması oldu.

O yarışmada edindiğimiz tecrübeyi ekte de bir diş hekimi bulunmasından dolayı diş hekimliği alanında kullanmaya karar verdik ve projemize başladık. Aslında hedefimiz tüm sağlık çalışanlarının işlerini mümkün olduğunca kolaylaştıracak bir sağlıkta yapay zekâ ekosistemi kurmak. Bu ekosistemin ilk adımını diş hekimliği alanında atmış olduk. Geliştirme çalışmalarına devam etmekteyiz. Tamamen özgün, herkesin rahatlıkla kullanabileceği, hızlı ve güvenilir bir sistem oluşturma çabamızdayız. Bu sistemin de patent başvurusunu yaptık. Sistem içerisinde kullanacağımız tüm tasarımlar da özgün olup onların da tescil başvuruları yapıldı.

Markalama çalışmalarımız da devam ediyor. Güvenilirliği artırmak adına belli standartlara uyduğumuzu göstermek için akredite kuruluşlarla belgelendirme çalışmalarına da başladık. 2023 sonunda ticari prototipimizi tamamlayıp, 2024 başında satışa başlamayı planlıyoruz. Daha sonra



ihtiyaçlara ve kullanıcı geribildirimlerine göre modül eklemesi yaparak ekosistemi genişletmeyi düşünüyoruz. Böylece zamanla gelişen sürdürülebilir bir yapı elde etmeyi hedefliyoruz. Bu şekilde ana hedefimiz olan sağlıklı yapay zekâ ekosistemi kurmayı uzun vadede tamamlamayı planlıyoruz.

Aldığınız herhangi bir ödül var mı?

TEKNOFEST Girişim 1. Dönem Ön Kuluçka Programı'nı başarıyla tamamlayarak ödüle layık görüldük. Start in Sivas Ideathon 2022'de en iyi sunum ödülüne layık görüldük. Yine Star in Sivas Girişimcilik Zirvesi'nde proje fikrimiz ile birinci olarak ödüle layık görüldük.

Küçük işletmelere ve girişimcilere tavsiyelerinizi alabilir miyiz?

Kurucu ortaklar olarak biz lise arkadaşız. O yıllardan beri beraber katma değeri yüksek ve topluma faydalı işler yapmak istiyorduk. Aslında şirketimizi kurarak büyük bir hayalimizi gerçekleştirmiş olduk. Hayal kurmak ve bu hayallerin peşinden yılmadan, inanarak, programlı ve çok çalışarak ilerlemek önemli. Bu süreçler doğası gereği elbette zorlu olabiliyor ama inancınızı kaybetmeden doğru hamleleri yaptığınızda sonuca ulaşıyorsunuz. Kimin ne söylediğine aldırmadan kendi doğru bildiğiniz yolda yürümek de ayrıca önemli bir nokta. Şirketimizi kurmadan hemen önce yaptığımız bazı ziyaretlerde bizlere yönelik bir takım cesaret kırabilecek sözler söylenmişti. Kendi meslek dallarımıza yönelik işlerimizi yapmamız için tavsiye verenler bile oldu. Biz bu olumsuz söylemlere kulak asmadık ve şirketimizi kurduk. Özetle doğru bildiğiniz yolda hayallerinizin peşinden yılmadan ve çok çalışarak ilerlemek gerekiyor. Zaten devletimizin girişim teşvikleri ve çeşitli kurumlar üzerinden sağladığı destekleri de kuruluş ve gelişim aşamasındaki finansal zorlukları büyük ölçüde azaltıyor.

Ekleme istediğiniz bir şey var mı?

Çalışmalarımız hakkında bilgi verme fırsatı bulduğumuz bu sayınızda yer almaktan mutluluk duyduğumuzu belirtmek isteriz. Firmamız ve desteklerinizden faydalanan tüm firmalar adına şeffaf ve ulaşılabilir hizmetleriniz için teşekkür ederiz.



Dönüşümü Dijital Çözümlerle DESTEKLIYOR

Otokiosk Bilişim, otomotiv perakendecilerinden müze ve sergi alanlarına, restoranlardan özel yazılım gerektiren spesifik sektörlere kadar uzanan birçok farklı iş koluna çözümler üretiyor



Hazırlayan :
Deniz YILMAZ

Modern dünyada dijitalleşme ve teknolojinin, işletmelerin rekabet gücünü artırmada kritik bir rol oynadığını düşünen Otokiosk Bilişim, bir Ar-Ge firması olarak bu dönüşümü desteklemek adına işletmelerin ihtiyaçlarına yönelik dijital ve interaktif çözümler sunuyor.

Dijital Dönüşümün Öncüsü Olmaya Aday

Dijital kiosklar, videowall ekranları ve tabletlerle işletmeleri akıllı dijital mekânlara dönüştürmek adına yola çıkan Otokiosk, , araç ve mobilya showroomları, restoranlar ve hastanelere kadar geniş bir yelpazede hizmet veriyor. Teknolojik faaliyetlerde yirmi yılı aşkın süreyle deneyim sahibi olan ekibin bir araya gelmesiyle "Smart Showroom" projesini ortaya koyan Otokiosk Bilişim, Bilişim Vadisi'nde 2021 yılında kuruldu.

Merkez ofisi Bilişim Vadisi'nin ana kampüsünün bulunduğu Gebze Kocaeli'nde yer alan Otokiosk, İTÜ Arı Teknokent'te ve Bakırköy İstanbul'da da olmak üzere iki şubesinde daha faaliyet gösteriyor.

Sadece iki yıl içerisinde birçok farklı sektörden firma ile



anlaşmaya varan Otokiosk Bilişim, bu süreç içerisinde Bilişim Vadisi ve TOGG'un düzenlediği 2022 Mobilite Hızlandırma Programı'nda, yine aynı yıl İTÜ Çekirdek'in düzenlediği Big Bang Start-up Yarışması'nda büyük başarılar elde ederek dijital dönüşümün öncüsü olma yolunda hızla ilerliyor.

KOSGEB ile Bir Adım Önde

Otomotiv başta olmak üzere sergi alanları ve müzeler gibi yurt içinde pek çok farklı sektöre hizmet veren Otokiosk, otomotiv showroom ve satış noktaları içerisindeki dijital signage, veri noktaları ve ekranlar konusunda sektörde yüzde 3'lük bir pazar payı elde etti.

KOSGEB'den almaya hak kazandığı İleri Girişimci Destek Programı ile iş dünyasını bir araya getiren platformlarda bulunabilme, teknolojik yenilikleri ve geliştirdiği sistemleri duyurma şansı yakaladı.

Birçok farklı sektörden yetkililer, uzmanlar ve yöneticiler ile bir araya gelip, ileriye yönelik geliştirilebilecek sistemler konusunda iş birliği yapmaya yönelik fırsatlar buldu. Otokiosk, ihracata

yönelik attığı adımlarla da Almanya başta olmak üzere Avrupa Birliği ülkelerinin de ilgisini çekmeyi başardı.

Masa Başından Yönetilebilen Akıllı Cihazlar

Müşterilerin ihtiyaçları doğrultusunda özelleştirilebilen dijital ürünler sunan Otokiosk Bilişim, ister ürün sergileme ister hizmetlerin tanıtımı olsun tüm sektörler için özelleştirilebilen çözümler sunuyor. İçerikleri uzaktan, karmaşık kablo bağlantılarına gerek kalmadan kontrol edebilme imkânı sunarken, uzaktan kontrol paneli sayesinde cihazlar ne kadar uzakta olursa olsun, farklı bir ilde ve hatta farklı bir ülkede konumlanırsa bile içerikleri güncellenebiliyor, değiştirilebiliyor ve yönetilebiliyor. Bu kontrol bir bilgisayar, tablet veya telefonda masa başı rahatlığında gerçekleştirilebiliyor.

Otokiosk, Big Data Solutions olarak showroom ürün sergileme alanlarını (otomotiv, mobilya, seramik gibi) tek bir merkezden yöneterek yüksek teknolojiyle buluştururken büyük veri çözümlerini showroomla birleştirip pek çok alanda fayda sağlayacak verileri üstelik usb ile mailleşme trafiği ile uğraşmadan anlık içerik yayınlıyor, kolayca raporlamasını sağlıyor.

Yapay Zekâ ve Büyük Verinin Gücü

Geliştirdiği yenilikçi yapay zekâ yazılımı sayesinde, dokunmatik

kiosklarda yapılan seçimler ve özelleştirmeler veri haline dönüşüyor. Bu verileri büyük veri havuzunda işliyor ve işletme sahiplerine kullanışlı raporlamalar sunuyor. Showroom veya mekân sahipleri, bu verileri kullanarak ürünlerini ve hizmetlerini daha etkili bir şekilde düzenleme, içeriğini iyileştirme ve böylece iç mekân satışını artırma imkânı buluyor.

Örneğin dijitalleşen bir sergi sayesinde bir yazarın hayatı kronolojik olarak okunabiliyor, romanının bir filme çevrildiği görülebiliyor ve hemen yanında o belgesel izlenebiliyor. Yazarın biyografisinde bir tartışma geçiyorsa, bu tartışma hakkında bilgi ve belgelere ulaşabilme fırsatı sunuluyor.

Ziyaretçilerin edebiyat tarihindeki soyut bilgileri somutlaştıracak belgeleri görüp inceleyebilecekleri bir sergi oluşturan Otokiosk, sergi ziyaretçilerine görsel ve işitsel olarak etkileşime geçebildiği yazılım ve teknolojiyle dijital bir deneyim yaşıyor.

Showroom ve mağazalara yönelik geliştirdiği dijital çözümlerini sektörlerinde öncü olan firmalara sunan Otokiosk Bilişim, showroom ve mağazaların kurumsal bütünlüğünü bozmadan markanın misyonu çerçevesinde dijitalleştirip, daha tasarruflu ve interaktif ortamları markalara kazandırıyor.



İl Müdürlüklerimiz - Kastamonu



553 GİRİŞİMCİ İŞLETME SAHİBİ OLDU

Kastamonu'da bin 159 işletmeye 64 milyon TL tutarında destek verildi. Destek programlarına göre en fazla destek girişimcilik alanlarına sağlandı. Girişimcilik desteği ile 553 girişimci kendi işini kurdu

376 bin nüfuslu Kastamonu'nun 19 ilçesi, yüz ölçümünün yüzde 67'si ormanlarla kaplı ve nüfusunun yaklaşık yüzde 50'si köylerde yaşıyor.

TÜİK 2019 verilerine göre iş gücüne katılanların yüzde 45,2'si tarım sektöründe, yüzde 15,8'i sanayi sektöründe, yüzde 39'u ise hizmet sektörlerinde istihdam ediliyor.

Ayrıca 2021 yılı Ağustos ayı ticaret ve sanayi odaları, esnaf odaları ve SGK iş yeri istatistiklerine göre ilde yaklaşık olarak toplam 10 bin KOBİ bulunuyor. Bu işletmelerde yaklaşık olarak toplam 48 bin personel istihdam ediliyor. Kastamonu'da biri merkez, diğerleri Tosya, Seydiler ve Taşköprü ilçelerinde olmak üzere faal 4 adet OSB bulunuyor. KOSGEB Kastamonu Müdürlüğü, 2010'un Eylül ayında faaliyete başlamış olup toplam 12 personelle faaliyetlerini sürdürüyor.

2023 yılı itibariyle müdürlüğün veri tabanına kayıtlı 8 bin 362 adet işletme bulunuyor. Bu işletmelerin 850'si Sanayi Sicil Belgesi'ne sahip imalat sektöründe aktif olarak faaliyet gösteriyor.

64 Milyon TL Destek

Müdürlük kurulduğu günden beri Kastamonu'da bin 159 işletmeye 64 milyon TL tutarında destek sağladı. Destek programlarına göre en fazla destek girişimcilik alanlarına sağlandı. Girişimcilik desteği ile 553 girişimci kendi işini kurarak işletme sahibi oldu. 371 işletme Genel Destek Programı'ndan faydalanırken, bu desteğin devamı niteliğinde olan İşletme Geliştirme Destek Programı'ndan da 113 işletmeye destek verildi. Pandemi döneminde işletmelere sağlanan Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı kapsamında ise 248 işletmeye destek verildi. KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı'ndan 38

işletme, Ar-Ge ve inovasyon 6, Endüstriyel Uygulama 4, KOBİ Proje 9, Yaşayan Kültür Mirası İşletmeler Destek Programı'ndan ise 3 işleme destek sağlandı.

KOSGEB - Üniversite İş Birliği

Müdürlüğün 2011 yılında Kastamonu Üniversitesi ile imzalanmış Ar-Ge ve İnovasyon İş Birliği Protokolü bulunuyor. Ayrıca üniversite bünyesinde bulunan teknoloji transfer ofisleri ve teknokentte KOSGEB destekleriyle birçok faaliyet ve proje hayata geçirildi.

Kastamonu İş Geliştirme Merkezi (İŞGEM)

Kastamonu İŞGEM, 2008 yılında KOSGEB'in üç il için (Kastamonu, Malatya, Tokat) IPA projesi kapsamında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın onayı ile projelendirilmiş olup 2011 yılında inşaatına başlanarak 2013 yılında girişimcilerin kullanımına sunularak faaliyetine başladı.

O tarihten günümüze kadar kimya, gıda, tekstil, makine, masif ahşap ve benzer birçok farklı sektörde girişimin hayat bulması ve bu girişimlerin tutundurulması, e-pazar ve diğer pazarlara ulaşımı ve markalaşma konularında sağlanan mentorluk katkılarıyla örnek girişimlere dönüşmelerine katkılar verildi.

Açılışından günümüze kadar olan süreçte Kastamonu İŞGEM, 16 işletmeyi mezun etti ve 327 kişiye iş kapısı oldu. 2023 itibarıyla İŞGEM'de 18 adet işletme faaliyet gösteriyor ve bu işletmeler 124 kişiye istihdam sağlıyor.

Sel Mağduru KOBİ'lere 60,5 Milyon Finansman 2010 yılından bu yana Kastamonu Müdürlüğü tarafından Kastamonu il merkezi ve ilçelerinde faaliyet gösteren KOBİ'lerin özellikle 2021, 2022 ve 2023 yıllarında maruz kaldıkları sel felaketleri sonrası ticari hayatlarına yeniden dönmeleri ve faaliyetlerini sürdürmeleri için Acil Yardım Destek Kredi Programı kapsamında 417 işleme 60,5 milyon TL kredi imkânı sağlandı. Bu program ile kredilere karşılık gelen 19 milyon TL faiz KOSGEB tarafından karşılandı.

Ayrıca 2010 yılından bu güne KOBİ ve girişimcilere yönelik toplam 2 bin 809 işleme farklı destek programları kapsamında 124,5 milyon TL kredi kullanıldı. Bu kredilere tahakkuk eden 31 milyon TL faiz tutarı KOSGEB tarafından ödendi.

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri

Girişimciliğin geliştirilmesine yönelik olarak uygulamalı girişimcilik eğitimleri ve iş geliştirme merkezi (İŞGEM) faaliyetleri kapsamında esnaf odaları, ticaret ve sanayi odaları ve farklı kurum ve kuruluşlarla 2010-2019 yılları arasında verilen 167 adet Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri sayesinde bin 900'ü kadın olmak üzere toplam 4 bin 364 kişi girişimci sertifika sahibi oldu. Kastamonu Üniversitesi ile yapılan girişimcilik eğitimleri kapsamındaki protokol çerçevesinde toplam 13 bin 700 öğrenciye girişimci sertifikası verildi.





Hazırlayan :
Muhammed KARATAŞ

41 ÜLKEYE ELEKTRONİK FREN SİSTEMLERİ

Kastamonu'da faaliyet gösteren Dereli Elektromagnetik Fren, elektronik fren sistemleri üreterek birçok ülkeye ihraç ediyor

Mustafa Dereli, 1930'lu yıllarda sıcak-soğuk demircilik işine girerek bugünkü imalat altyapısının temellerini attı. 1934 yılında daha İnebolu'da elektrik yokken büyük bir cesaretle ilk torna tezgâhını aldı. Silah ustalığı, kasa ustalığı ve çilingirlik yaparak zanaatkarlığın İnebolu'daki en önemli temsilcilerinden biri oldu.

Yıllar içerisinde otomotiv yedek parçaları üreten ve tamir eden bir atölyeye dönüşen bu yapıya, 1960'lı yıllarda oğlu Ferruh Dereli de dâhil oldu. İlerleyen yıllarda Ferruh Dereli, babasından aldığı bayrağı daha da ileriye taşıyarak otomotiv yedek parçası üretimi, kereste fabrikalarının makine ve ekipmanlarının iyileştirilmesi, İnebolu-Küre arası o dönemde dünyanın en uzun teleferik hattının çelik konstrüksiyon işleri ve buna benzer imalatlar

yaparak bölgede ismi tanınan bir marka oldu. 1989 yılında gelindiğinde hep hayali kurulan "seri ve standart imalat yapalım" hayali gerçek oldu ve gelen bir teklifle elektromagnetik fren üretimine başlanmak üzere altyapı oluşturulmaya başlandı.

Marka Olma Yolunda

1997 yılında kurumsallaşmaya gidildi ve Dereli Elektromagnetik Fren Sistemleri Sanayi adında aile şirketi kuruldu. Ailenin 3. kuşağı Ahmet Dereli ve Mustafa Dereli de üretim sürecine dâhil olarak sadece elektromagnetik fren ve kavrama sektöründe Dereli Fren, Türkiye'de tanınan bir marka olmaya başladı. 2012 yılında sanayi ve sanayiciye daha hızlı hizmet ve teslim misyonuyla İstanbul şubelerini açtı.

Türkiye'nin En büyük Elektromagnetik Fren ve Kavrama Üretim Tesisi

2017 yılında Kastamonu Organize Sanayi Bölgesi'nde 13 bin 500 metrekare açık, 5 bin metrekare kapalı alan olmak üzere Türkiye'nin en büyük elektromagnetik fren ve kavrama üretim tesisinin temeli atılarak 2022 yılında faaliyete geçti. Kurulduğu günden bugüne kadar geçen 33 yıllık zaman dilimi boyunca sürekli gelişen vizyonu ve müşteri portföyü ile yıllık yaklaşık 35 bin adet üretim adetine ulaştı.

Yurt Dışı Pazar

Firma, 3 farklı kıtada çok geniş bir ihracat ağına sahip olup şu anda 41 farklı ülkeye ürünlerini ihraç ediyor.

KOSGEB İle Hızlanan Üretim

Dereli Elektromagnetik Fren Sistemleri, 4 farklı KOSGEB desteğini başarı ile tamamladı. 2008 yılında KOSGEB çağrısı ile "1000 KOBİ Makine-Teçhizat Yatırımı Kredi Faiz Desteği" programı için proje hazırlamış, proje KOSGEB tarafından uygun görülerek onaylanmış ve teknoloji yatırımı yapılarak üretimde ciddi bir hız kazanılmıştır



Türkiye'nin İlk ve Tek Atık Su Test Kiti Üreticisi

2003 yılında KOSGEB desteğiyle Kastamonu'da kurulan Matriks Kimya, su ve atık su analizlerinde kullanılan fotometrik yöntem test kitlerinin imalatını gerçekleştiriyor



Hazırlayan :
Emel MUTLU

Matriks Kimya'da laboratuvar için hazır kültür ortamları, model hamurları, kompozit diyagnostik reaktifler ve laboratuvar reaktifleri üretiliyor.

Atık Su Test Kitleri

2003 yılında KOSGEB desteğiyle faaliyetine başlayan firma, Kimyasal Oksijen İhtiyacı (KOİ) Üretim Firması Projesiyle fotometrik yöntem reaktif test kiti geliştirdi. Sonrasında da KOİ reaktif test kitinin üretim ve satışına başlayan Matriks Kimya'nın bu dönemde ürettiği KOİ testleri ağırlıklı olarak atık su arıtma tesislerine satıldı ve genel olarak tekstil, süt ürünleri, ağır sanayi gibi alanlardaki tesisler tarafından satın alındı. KOİ atık sulardaki toplam organik madde yükünü belirlemek için kullanılıyor.

Yerli Üretim

Matriks Kimya, kurulduğu 2003 yılından bu yana su ve atık su analizlerinde kullanılan fotometrik yöntem reaktif test kitlerinin ülkemizdeki ilk ve tek üreticisi olarak faaliyet gösteriyor.

Test kitleri çoğunlukla firmanın kendi imkânlarıyla gerçekleştirilen Ar-Ge faaliyetleri sonucunda üretilmiş bulunuyor. Ürünlerin 6 tanesinin (KOİ, NH4, TN, NO3, OP ve TP) yerli ham maddeyle üretimini başaran Matriks Kimya, bu ürünlere ait "Yerli Malı Belgesi" alan tek firma olarak çalışmalarını sürdürüyor.

İşletme bünyesinde 18 personel istihdam ediliyor. İşletmenin yurt dışı satışıyla henüz bulunmuyor.

Yurt İçi Pazarı

Firmanın müşteri grupları arasında genel olarak içme sularını analiz eden kamu ve özel laboratuvarlar, atık suları analiz eden kamu ve özel laboratuvarlar, üniversite ve araştırma kurumları, atık suları analiz eden fabrikalar ve OSB'ler yer alıyor. Matriks Kimya, hâlihazırda ülkemizde Tarım ve Orman Bakanlığı ile Sağlık Bakanlığı'na bağlı olarak taşra teşkilatında su analizleri yapan yaklaşık 200 laboratuvarın 50 tanesiyle aktif olarak çalışıyor.

Diğer kurumlarda, üniversitelerde ve özel sektörde var olan binlerce müşteri potansiyelinin çok azına (yaklaşık yüzde 1) ulaşılabildiği çalışılır duruma gelindiğinden bu alanda çok fazla potansiyel pazar da mevcut bulunuyor.

Birden Fazla KOSGEB Desteği

Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı'ndan yararlanan Matriks Kimya; Genel Destek Programı kapsamında Nitelikli Eleman İstihdam Desteği'nden, İşletme Geliştirme Destek Programı kapsamında da Yurtiçi Uluslararası İhtisas Fuarı Desteği ve Sanayide Nitelikli Eleman İstihdam Desteği'nden yararlandı.

İşletme, 2012 yılında KOSGEB'in KOBİGEL-KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında Amonyum (NH₄), Nitrat (NO₃) ve Toplam Azot (TN) fotometrik yöntem reaktif test kitleri geliştirilmesiyle ilgili KOSGEB desteği aldı. KOSGEB'in verdiği çok sayıda destekten yararlanan firma, son olarak kredi finansman destekleriyle Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı'ndan da faydalandı.

İşletme Değerlendirme Raporu

KOSGEB İşletme Değerlendirme Raporunu temin ederek işletmenin durumunu incelediklerini de belirtene işletme yetkilisi Musa Demirci İDR ile ilgili şunları söyledi;

İDR ile işletmemizin genel olarak sektör ortalamalarından daha iyi bir performans gösterdiğini gördük. Firmamız görece daha güçlü ve daha karlı bir konumdadır. Bunu görmek bizi mutlu etti.

Ancak verimlilik ile ilgili kendimizi geliştirmemiz gereken yönler olduğunu ve henüz başlamadığımız ihracat ile genel performansımızı daha da arttırabileceğimizi anladık. Bu konularda da kısa süre içinde atılımlar yapmayı planlıyoruz.



SEKTÖRDE MODA



Hazırlayan :
Emel MUTLU

Yalıtım malzemeleri sektöründe 2011 yılında Kastamonu'da faaliyete başlayan Moda Piyer, yalıtım malzemeleri ile birlikte iç ve dış cephe kaplama dekorasyon ürünlerinin üretimini gerçekleştiriyor

İnşaat malzemesi üretimi ve toptan satışı yapan firma; söve, kartonpiyer, cephe kaplama ve yalıtım malzemeleri, duvar kâğıtları ve özel tasarımdan oluşan poliüretan ürünlerin imalatını yapıyor.

Yapı Estetiği

2011 yılında küçük bir atölye olarak kurulan işletme, 2014 yılı sonuna doğru kendi fabrikasını inşa ederek şehirde daha önce bu kapsamda yapılmamış yeni birçok malzemeyi üretmeye başladı. Şehrin bina iç ve dış görseelliğinin gelişmesinde hem ekonomik hem de estetik açıdan katkı sağlayan Moda Piyer, malzeme yapısının ısı yalıtımı sağlamasından dolayı enerji tasarrufuna da katkı sağlıyor.

İş İmkânı

Moda Piyer 2015 yılından beri 5 bin 700 metrekare açık, bin 400 metrekare kapalı alandan oluşan kendi fabrikasında faaliyetini sürdürmeye devam ediyor.

Kastamonu Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan işletmede 9 personele de istihdam sağlanıyor. Firmanın doğrudan üretimde kullandığı personel sayısı az olmakla birlikte dolaylı olarak sektörde yüzlerce usta ve kalfa grubuna iş olanağı sağlıyor.

Ürün Çeşitleri

Pencere söveleri, denizlik, taç ve çerçeveler, kat silmesi, köşe latası, sütun boru kaplama, payandalar, fuga profilleri,

strafor harfler, kartonpiyerler, tavan ve göbek kaplama, mantolama malzemeleri Moda Piyer'in üretimini yaptığı ürünler arasında yer alıyor.

Tüm çevre il ve ilçelerde bayi yapısı oluşturan firma, kendi ürettiği malzemeleri hem kendi araçlarıyla hem de diğer lojistik çözümlerle müşterilerine ulaştırıyor.

Son Teknoloji

Moda Piyer, en yeni ve ileri üretim teknolojileri kullanarak müşterilerin istek ve arzularına cevap verebilecek modellere her gün yenisini ekleyerek mantolama ve dekorasyon dahil tüm ihtiyaçların tek bir yerden temin edilmesini sağlıyor.

Vizyon ve Misyon

Isı yalıtımında mükemmel sonuçlar sağlayan epsnin ve diğer tamamlayıcı unsurların en iyisini ve en kalitelisini kullanmaktan taviz vermeyen firma, her zaman ürünlerinin arkasında sağlam bir şekilde durmaya devam ediyor.

Isı tasarrufuna faydalı, dış cephe görüntüsünde hayallere hitap eden ürünlere olan talebi karşılamayı misyon edinen Moda Piyer, yeni Ar-Ge çalışmalarıyla sektörde her geçen gün sağlam adımlarla ilerliyor.

KOSGEB Destekliyor

2011 yılında Yeni Girişimci Destek Programı'ndan yararlanan firma, 2013 ve 2016 yıllarında da Genel Destek Programı'ndan faydalandı.

Hedef İhracat

Cari dönemde ihracat gerçekleştirilmeyen işletme ürettiği ürünleri ilerleyen dönemlerde komşu ülkelere ihraç eden bir marka haline gelmek istiyor.

Yerli ve milli ekonomi modelini benimseyen Moda Piyer, 2023 yılı son çeyrek hedefi olarak ihracata başlayıp ülkeye dışardan döviz girdisi sağlamayı planlıyor.

Aynı zamanda firma, ısı yalıtım sektöründe Türkiye'nin adı bilinen markalarından biri olmayı hedefliyor.





Hazırlayan :
Şenol DEMİR

Dünyaca Ünlü Firmaların Tedarikçisi Oldu

Ağaç ve kontrplaktan çeşitli ürünler üreten Taşköprü Tarım, Mercedes, MAN, ISUZU, Karsan ve BMC gibi otomotiv üreticilerine tedarik sağlıyor

Yaklaşık 26 yıldır faaliyet gösteren Taşköprü Tarım ve Hayvancılık Orman Ürünleri, Ekol Kontrplak markasıyla çeşitli sektörlerle hitap ediyor. İnşaat, mobilya, yat ve otomotiv gibi sektörlerle hizmet vererek ürün çeşitliliğini günden güne arttırıyor.

Kastamonu Taşköprü ilçesinde 24 ortak ile kontrplak imalatı üzerine faaliyete başlamış olan işletme, hâlihazırda aktif 27 ortağı, 3 milyon TL sermayesi, 23 bin 500 metreküp yıllık üretim kapasitesi ve 260 milyon TL yıllık cirosu ile üretimine devam ediyor.

İşletme, Kastamonu'nun Taşköprü ilçesinde organize sanayi bölgesinde 18 bin metrekaresi kapalı, 35 bin metrekaresi açık

alan olmak üzere toplamda 53 bin metrekarelik bir alanda faaliyetlerini yürütüyor.

1997 yılında faaliyete başlayan firma, aynı bölgede bulunan ağaç ham maddesine katma değer kazandırarak ürüne dönüştürülmesi ve istihdam oluşturulması hedefiyle kuruldu. Mercedes ve Man gibi sektörde öncü otobüs firmalarına paneller üretiyor. Firma 2018 yılında KOBİGEL desteği ile yüzde 5 verimlilik artışı sağlayan bir projeyi tamamlamış bulunuyor.

KOSGEB Destekleri ve Kapasite Artırımı

Otomotiv, yat, inşaat ve mobilya sektörlerine hitap eden ürünler üreten Taşköprü Tarım ve Hayvancılık Ürünleri, çeşitli

kurumlarla yürütmüş olduğu projeler kapsamında makine parkurunu genişleterek üretim kapasitesini artırdı.

KOSGEB'den KOBİGEL, Genel Destek Programı, İşletme Geliştirme Destek Programı ve Enerji Verimliliği Destek Programı'ndan yararlanarak personel, makine kapasite artırımı konusunda çeşitli destekler aldı.

Üretimin Yüzde 30'u Otomotiv Sektörüne

Ar-Ge çalışmalarına ara vermeden sürekli yenilik hedefi ile yola devam eden firma, kaliteli ürün üretmeyi ön planda tutarak; Mercedes, MAN, ISUZU, Karsan ve BMC gibi otomotiv üreticilerinin de tedarikçisi oldu.

Daha önce bu firmaların yurt dışından satın aldıkları ürünleri firma üreterek ülke ekonomisine de katkı sağlıyor. 2007

yılından beri Mercedes'e, 2014 yılından itibaren de MAN firmasına hizmetlerini kesintisiz sürdürüyor. MAN firmasının Polonya'daki fabrikasına da ürün gönderiyor. Üretiminin yüzde 30'luk kısmını bu şekilde otomotiv sektörüne gerçekleştiriyor.

İDR ile İleriye Dönük Planlar

İşletme, üreticisi olduğu dev firmaların bulunduğu pazarda ne kadar söz sahibi olduğunu bir KOSGEB hizmeti olan İşletme Değerlendirme Raporu (İDR) ile rakamsal olarak da görebilme imkânı buldu.

İDR sayesinde güncel, istihdam, ihracat, Ar-Ge ve insan kaynağı yönünden elde ettiği verileri kullanan firma zayıf ve güçlü yanlarını görerek ileriye dönük planlamalar yapıyor.





Hazırlayan :
Ebru ÖTEGEN



Cam Sektöründe Gittikçe Büyüyor

30 yıllık tecrübesiyle faaliyetlerine devam eden Yaşasan Cam Sanayii, cam üretimindeki yıllara dayalı deneyimi ve kararlılığı ile kendini kanıtlamış bir Türk şirketi olarak öne çıkıyor

Isıcam üretimi ve yetkili düzcam satışı için çok ortaklı bir girişim olarak başlayan Yaşasan Cam Sanayi, 20 bin metrekare arazi üzerine kurulu 2 bin metrekare kapalı alanda faaliyet gösteriyor.

Cam Sektöründe Büyüme

Zaman içindeki büyüme ve gelişme, Yasasan Cam Sanayi'yi Türkiye cam sektörünün önemli bir oyuncusu haline getirdi. Şu an 5 bin metrekare kapalı alanda faaliyet gösteren ve 50 çalışanıyla kaliteli hizmet sunan firma, Şişecam Cam Sanayi'nin Türkiye genelindeki 60 bayisinden biri olarak güçlü bir iş birliği içinde bulunuyor.

Yenilikçi Yaklaşım ve Stratejik Genişleme

2013 yılında üretim bandına temper makinesini ekleyen ve güvenlik camları olan temperli camların üretimine başlayan

firmanın robot teknolojisini kullanması 4. Sanayi Devrimi'ne geçiş yapabilen az sayıdaki firmadan biri olarak öne çıkmasını sağladı.

Tosya merkezli olan firma, stratejik bir konumda bulunuyor. 250 kilometre yarıçapındaki bir dairenin merkezinde olması, cam endüstrisinde lider bir konum elde etmesine olanak tanıdı. Yaşasan Cam Sanayi cam işiyle uğraşan tüm sektörleri müşteri olarak hedef alarak büyümeyi başardı. Nihai tüketiciye ürün satışı yapmayan firma, 200'den fazla bayi aracılığıyla ürünlerini nihai tüketicilere ulaştırıyor.

Kurumsal Kimlik ve Ulusal Kapasite

Firma, işletme vizyonunu kaliteden ödün vermeden müşteri odaklı sürekli gelişim ve eğitime açık bir üretim ve satış politikası izleme odaklı belirliyor. Kurumsal kimliğe önem

veren Yaşasan Cam Sanayi, profesyonel yöneticileri ve kendi mali müşavirini bünyesinde bulundurarak sağlam bir kurumsal yapı oluşturdu.

Ayrıca firmanın özel yazılımları sayesinde iç denetim mekanizması sorunsuz bir şekilde işliyor. Yasasan Cam Sanayi yönetim anlayışı, misyonu ve çalışma prensiplerine kadar her yönüyle bölgede örnek bir işletme olarak öne çıkıyor.

Başlangıçta Batı Karadeniz bölgesine hizmet vermeyi planlayan Yaşasan Cam Sanayi, geldiği noktada Türkiye'nin dört bir yanına ürün gönderebilecek kapasiteye sahip bulunuyor. İnşaat sektöründeki yoğun talep ve rekabet ortamında ürünleri zamanında teslim etme yeteneği, firmanın tercih edilmesinde önemli bir rol oynuyor.

Küresel Arenada İş Birlikleriyle Başarıya Ulaşıyor
Yasasan Cam Sanayi, sadece Türkiye sınırları içinde değil, yurt dışı projelerde de aktif olarak yer alıyor. H

ırvatistan, Kazakistan, Almanya, Azerbaycan, Amerika ve Balkan ülkeleri gibi pazarlara doğrudan veya iş birlikleri yoluyla ürünlerini gönderiyor. Ayrıca Suudi Arabistan'da bir otel projesi için numune oda yapımını üstlenerek uluslararası arenada da kendini kanıtladı.

Başarısını teknolojiye bağlılık ve müşteri memnuniyetine borçlu olan Yasasan Cam Sanayi, Türkiye'nin cam sektöründeki liderlerinden biri olarak gelecekte de büyümeye ve başarısını sürdürmeye kararlı bir şekilde devam ediyor.

Ürün Çeşitliliği

Firma ağırlıklı olarak izolasyonlu çift cam, duşa kabin camı ve dekoratif camlar üretiyor. Bu camlar kullanılacağı yere göre kırıldığında küçük parçalara ayrılan, sıcaklığı veya soğukluğunu geçirmeyen özellikler kazandırılarak mamul hale getiriliyor.

KOSGEB'le Büyümeye Devam Ediyor

KOSGEB'in Genel Destek Programı ve KOBİGEL programlarından yararlanan işletme, daha sonra sırasıyla

İşletme Geliştirme Destek Programı, Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı ve KOBİ Enerji Verimliliği Destek Programlarından yararlanarak cam sektöründeki büyümesini destekledi.

KOSGEB Memnuniyeti

İşletme Yetkilisi Mehmet Özkarakacak KOSGEB ile çalışmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek şu şekilde konuştu;

KOSGEB Kastamonu Müdürlüğü ilimizde kurulduğundan bu yana yararlanabilme olanağımız olan neredeyse tüm destek ve hizmetlerden azami derecede faydalanabilme imkanına sahip olduğumuzu rahatlıkla belirtmek isterim.

Bu süreçte gerek dijital ortamda, gerekse ilçemizi bizzat ziyaret ederek hatta zaman zaman fabrikamıza doğrudan ziyarette bulunan KOSGEB Müdürümüz Nevzat EROL ve diğer uzman arkadaşlar aracılığıyla destek ve hizmetlere hızla ve güvenle ulaşabilme imkanına sahip olduk.

Prosödürü asgariye indirme yaklaşımında olan KOSGEB'in son dönem vizyonuna başarıyla hizmet eden Müdürlük personeli; yerinde ve zamanında müdahale ile destek uygulama sürecinde de her zaman varlığını hissettirdi. Bu anlamda KOSGEB başkanlığına ve ilimiz KOSGEB personeline sonsuz teşekkürlerimizi borç biliriz. Bundan sonraki süreçte de KOSGEB destek ve hizmetlerini ilgiyle takip ediyor olacağız ve istifade etmek için gerekli koşulları sağlama hedefinde olacağımızı belirtmek isteriz.



AVRUPA'YI ZİNCİRLERİYLE SARIYOR

Zintaş Zincir; konveyör zincirleri, caraskal zincirleri, kar zincirleri, tarım zincirleri, yük kaldırma zincirleri, maden zincirleri, çeki zinciri ve balıkçılık zincirleri gibi ürünler üretiyor.

Küresel Marka Olma Vizyonu

Zintaş, 70'lerin sonunda küresel marka olma vizyonu ile kurulmuş yüksek teknolojinin gücüne ve sürekli gelişme inancı ile günümüzde 30'dan fazla ülkede ihracat yapan uluslararası bir firma olarak faaliyet gösteriyor.

1980'de kurulduktan sonra 3 mm-13 mm çap aralığında zincir imal ederek yıllık 100 ton kapasite ile üretime başladı. Daha sonraki yıllarda yapılan yatırımlarla patinaj zinciri ve yüksek mukavemetli maden zincirlerini de üretim aralığına dahil etmiş ve 2005 yılında kurulan ek üretim hattı ile 95 mm çapına kadar zincir üretebilecek kapasiteye ulaştı. 2022 yılı itibariyle üretim kapasitesi yıllık 2 bin tonu geçti.



Hazırlayan :
Muhammed KARATAŞ



Kastamonu'da faaliyet gösteren Zintaş Zincir Sanayi, başta Avrupa olmak üzere birçok ülkeye çeşitli zincir türleri üretiyor



Güvenilirlik Temel İlke

Firmanın kurucusu Hüseyin Avni Üster, "Firma olarak amacımız; ham madde tedarikinden pazar aşamasına kadar her bir ürünü geliştirmek ve mükemmelleştirmektir. Bunu sağlamak için uluslararası standartlar ve kalite yönetim sistemimize uygun olarak testler yapılmakta ve hassas ve kapsamlı kalite kontrol prosesleri yerine getirilmektedir.

Ürünlerimizin güvenilirliği için kalite yönetim sistemimiz temel ilkemizdir. Uluslararası ve ulusal sertifikasyon kuruluşları tarafından alınan belgeler ve sertifikalar kalite sistemi yaklaşımımızın temelini oluşturmaktadır" ifadelerine yer verdi.

Yurt İçi ve Yurt Dışı Pazar

Zintaş Zincir Sanayi, kuruldu günden bu yana her geçen gün satış ağını genişleterek pazar satış payını artırıyor. Gerek ürün çeşitliliği gerekse zincir sektöründe köklü firmalardan biri olması bu durumda avantaj sağlıyor.

Firma şu an; Polonya, Almanya, Fransa, Hollanda, Danimarka, Maldivler, Belarus, Bulgaristan, Yunanistan, Romanya, Sırbistan, Slovakya, Bosna Hersek, Makedonya, Kosova, Fas, İran, Kıbrıs, Kore ve Şili'ye ihracat yapmaktadır.

KOSGEB ile Gelişim

6 farklı KOSGEB desteğini başarıyla tamamlayıp desteklerden

faydalanan Zintaş Zincir Sanayi, bu desteklerle gelişim sağlayarak hedeflerimize emin adımlarla ilerliyor.

Genel Destek Programı, KOBİ Proje Destek Programı, İşletme Geliştirme Destek Programı, KOBİ Enerji Verimliliği Destek Programı, Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı ve KOBİGEL'den yararlandı.

IDR Yolumuza Işık Tutuyor

İşletme Değerlendirme Raporu (İDR) ile işletmenin yıllar bazlı değişiminin takibini ypatıklarını belirten İşletme Yetkilisi Hüseyin Avni Üster:

"KOSGEB tarafından hazırlanan İşletme Değerlendirme Raporu firmamız açısından oldukça fayda sağlamaktadır. Gerek sektör içerisindeki konumumuzu bilmek, gerekse çeşitli analizlerle yıllar bazında değişimi gösteren grafikler sayesinde yolumuza ışık tutmaktadır. Mevcut durumun anlaşılması ve sektörel anlamda Türkiye genelini baz alarak hazırlanan kapsamlı veriler ile de firmamız gelişimine katkıda sağlamaktadır" şeklinde konuştu.



Isı ve Sıcaklık Ölçümlerinde Akıllı Enerji Çözümleri



Hazırlayan :
Emel MUTLU

İleri Girişimci Destek Programı'yla ticari faaliyetine başlayan İntegral Sayaç, akıllı elektronik ısı sayaçları (kalorimetre) ile sıcak su sayaçlarının imalatını yapıyor

İntegral Sayaç'ta termometre, termostat ve pirometre gibi ısı ile sıcaklık ölçümünde kullanılan alet ve cihazların imalatı gerçekleştiriliyor. 2020 yılından itibaren tescilli markası İntegral'le kendi imalatı olan ısı ve su sayaçlarının üretimine başlayan firma ayrıca yazılım kodlama ve 4,5G ile uzaktan sayaç okuma modüllerinin de üretimini yapıyor.

Çeşitli Faaliyetler

İntegral Sayaç yazılım programlama, müşteriye özel yazılımların kodlanması hizmeti ve TÜRKAK akredite muayene laboratuvarıyla ısı sayaçlarının muayene ve kalibrasyon hizmetlerini sunuyor. Elektrik, gaz, su ve ısınma sayaçlarını okuma ve faturalama faaliyetlerini yürüten firma aynı zamanda bir ücret veya sözleşmeye dayalı olarak apartman yöneticiliği de yapabiliyor.

Akıllı Sayaçlar

Firma sektördeki tecrübesiyle ısı ve su sayacı imalatı, servis ve tamir hizmeti, muayene ve kalibre hizmeti, okuma ve paylaşım hizmeti vermeye devam ediyor. Yeni yüzü integral enerjile elektrikli araçlara yönelik bireysel ve halka açık kullanım amaçlı şarj istasyonları tesis edip işleterek yazılım çözümlerini sunuyor. Güneş enerji santrallerinin (GES) kurulum, satış ve servislik hizmetlerini veriyor.

KOSGEB Destekleri

2020 yılında KOSGEB'in İleri Girişimci Destek Programı'yla Kastamonu'da faaliyet göstermeye başlayan İntegral Sayaç; sırasıyla İşletme Geliştirme Destek Programı, KOBİGEL KOBİ Gelişim Destek Programı ve Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı gibi desteklerden faydalandı.

İşletme aynı zamanda 'İmalat Sanayi Sektöründe Faaliyet Gösteren KOBİ'lerin Üretim ve İlişkili İş Süreçlerinde Dijital Teknolojilerden Yararlanma Düzeyinin Arttırılması' konulu projesiyle

KOSGEB'den proje desteği de aldı. Destek süreçlerinde KOSGEB personelinin yakın ilgisi sayesinde destek süreçlerini sorunsuz yönetebilen firma, KOSGEB'in genel olarak sunmuş olduğu destekler dışında İşletme Değerlendirme Raporu (İDR) ile de işletmenin genel durumunu da görebiliyor.

Hedef, Üretimi Arttırmak

18 kişiye istihdam sağlayan ve yurt dışında henüz herhangi bir satış gerçekleştirilmeyen firmanın üretilen ürettiği ve kalibrasyonunu yaptığı ürünler yurt içi pazarında bulunuyor.

İşletme geçen zaman içerisinde yıllık yaklaşık 250 bin adet ürettiği sayaçlarda 20 ila 25 bin arası üretimle yüzde 8-10 arası söz hakkına sahip bulunuyor. Deprem sonrası bu sayı yaklaşık 500 bin olarak hedefleniyor. İşletme yine aynı oranda üretimle yılda 50 bin civarı sayaç üretimi planlıyor. Yapılacak TOKİ konutlarında istenen ekstra hassas ölçümlü sayaçların üretiminde gerekli belgelerin alınması için başvurularda bulunan firma sürecin tamamlanmasını bekliyor.



SOLDAN SAĞA

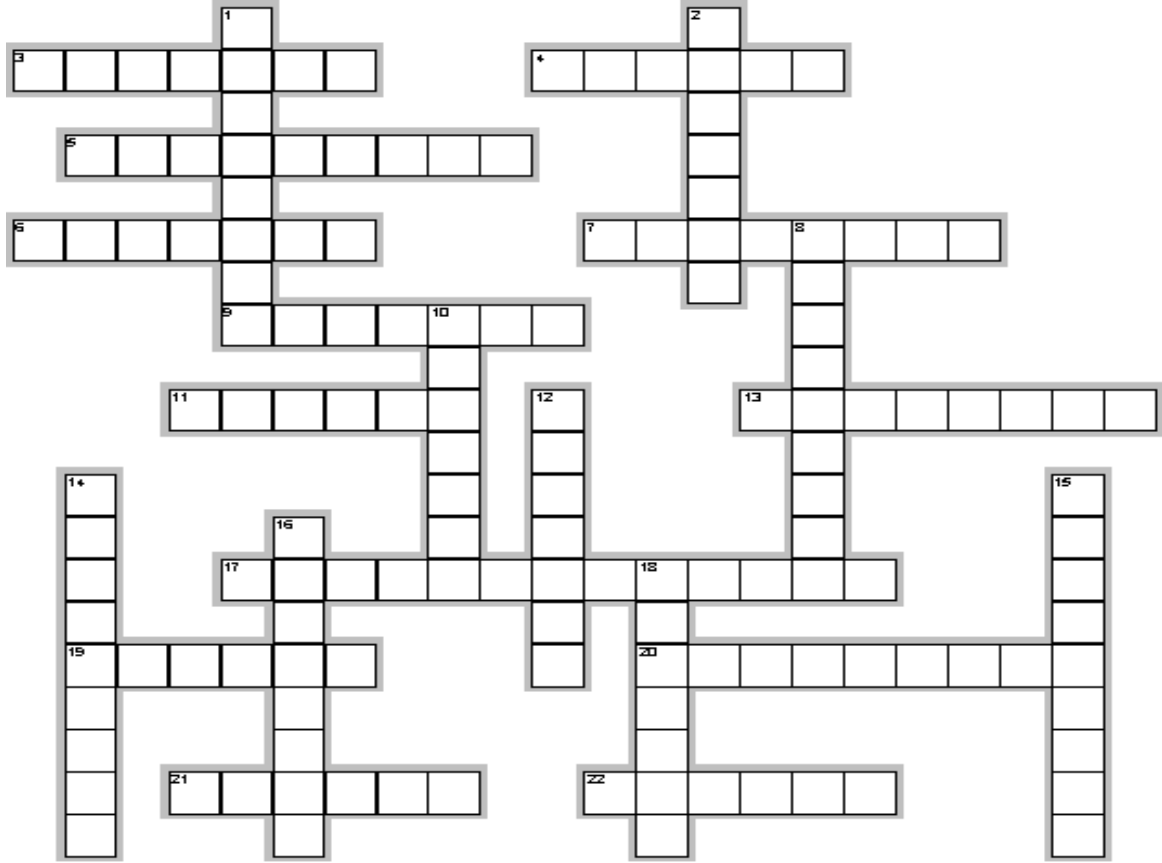
3. Yetkilileri bilgilendirme amaçlı kısa toplantı.
4. Oyuncunun maça çıkmadan önce yaptığı hareketler.
5. Havadan gelen saldırıya karşı bir savunma sistemi.
6. İşin hemen olmasını isteyen, sabırsız ve tez canlı.
7. Kesintisiz uyku şekli.
9. Eski biçimine dönebilen, esnek.
11. Ülkelerin simgesi olan özel renk ve şekilli kumaş.
13. Para basılan devlet kurumu.
17. Türk-İslam devletlerinde 'Sultan' unvanını kullanan ilk Türk hükümdarı.
19. Uçağın yönetim kabini.
20. Radyo ve TV dalgalarının yayılmasını ve yansımalarını sağlayarak iletişimi kuran atmosfer tabakası.
21. Sadece bir tarafa doğru gidilebilen yol.
22. Firmanın ürünlerini almayarak protesto etmek.

YUKARIDAN AŞAĞI

1. Yağmurun hafif yağması.
2. Atlama becerisi de isteyen bir koşu türü.
8. Çekme helva ile meşhur ilimiz.
10. Yardımcı kuvvet, destek kuvveti.
12. Birini övme amacıyla yazılmış şiir.
14. Dede ile aynı anlama gelen birleşik kelime.
15. Önceden hazırlanmış, hazırlıklı.
16. İşçi sınıfını tanımlayan giysi parçası.
18. Lokantada hesabı gösteren ayrıntılı pusula.



Hazırlayan :
Muhammed KARATAŞ

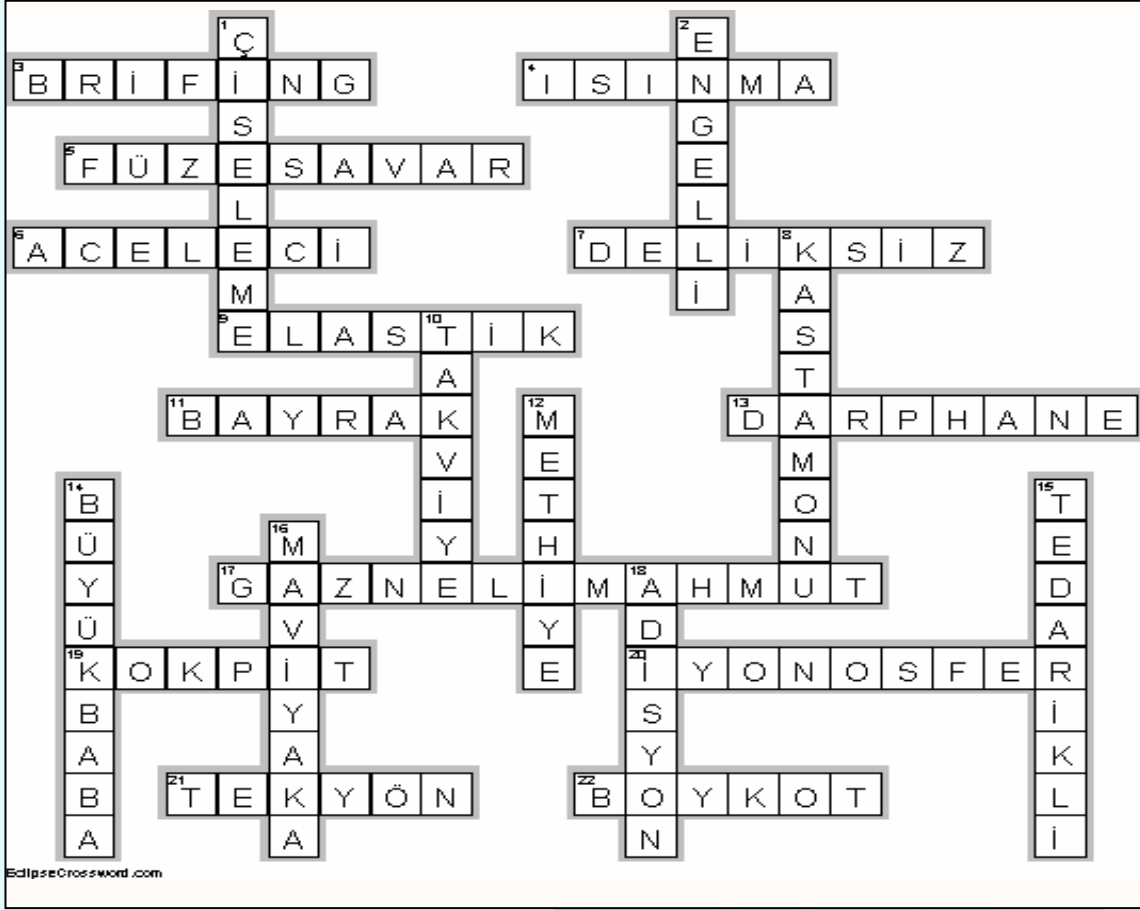


EclipseCrossword.com

		4			3			
8	9	3		7			6	
				9	4	5	7	3
	5					3		1
	6		7	3	1			2
3	2				9	6		
1				8	7	2		
	3		5			4	9	8
6	8			4				



Cevap Anahtarı



EdipseCrossword.com

Cevap Anahtarı

5	7	4	1	6	3	8	2	9
8	9	3	2	7	5	1	6	4
2	1	6	8	9	4	5	7	3
9	5	7	6	2	8	3	4	1
4	6	8	7	3	1	9	5	2
3	2	1	4	5	9	6	8	7
1	4	5	9	8	7	2	3	6
7	3	2	5	1	6	4	9	8
6	8	9	3	4	2	7	1	5

KOSGEB DESTEKLERİ

**ücretsiz
aracısız**



kosgeb

