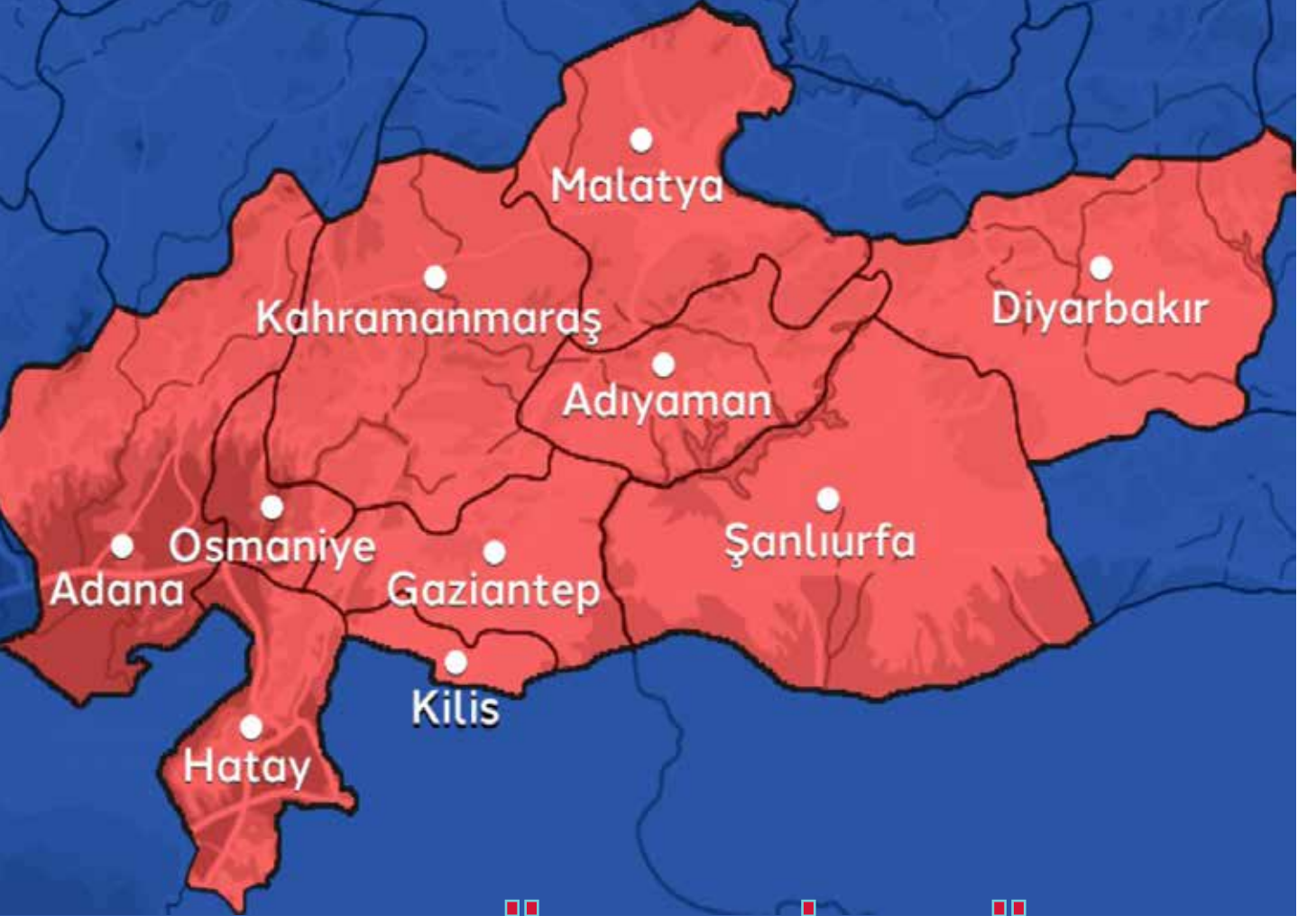


KOSGEB

2023 MAYIS SAYI:93



DEPREM BÖLGESİNE ÖZEL GİRİŞİMCİLİK DESTEĞİ



İÇİNDEKİLER



30 Nöbet Tutan Akıllı Bileklik



40 Yapay Zeka Destekli Biyomedikal Cihazı Geliştirdi



12 Nurcan Hanım'ın Doğal Ürünleri



10 Yeşil Dönüşüm İçin MAKFED ile İş Birliği



24 Yeni Nesil Diş Sağlığı Teknolojileri Geliştiriyor



16 Yutma Zorluğu Çeken Hastalara Yerli Besin Üretiyor



20 Dişli Sektörünün Öncüsünden Savunmaya Büyük Katkı



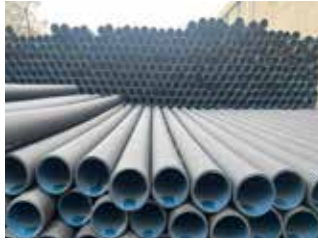
08 TEKNOYATIRIM Desteği 10 Milyon TL'ye Yükseltti



42 KOSGEB'le Büyüyen Pano İmalatı



04 Deprem Bölgesindeki KOBİ'lere 75 Bin TL Destek



36 Plastik Boru Sistemleri Üretiyor



34 Triko Sektöründe 50 Yıllık Tecrübe



Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı

Yıl: 2023 MAYIS

SAYI:93

Yayın Sahibi: Hasan Basri Kurt - KOSGEB Başkanı

Yayın Kurulu: Recep KILINÇ - Selim Serkan ERCAN - Mehmet Görkem GÜRBÜZ - Şentürk ÇALKINSIN - Volkan YANARDAĞ

Yayına Hazırlayanlar: Şenol DEMİR - Ömer YAVUKLU - Ömer KIZILYER - Melisa TEKİN - Muhammed KARATAŞ - Deniz YILMAZ - Erhan BAHÇECİ - Emel MUTLU

Haber Koordinasyon / Mizanpaj / Grafik Tasarım:
Şenol DEMİR

Redaksiyon / Fotoğraf: Ömer YAVUKLU

İletişim
0312 595 2649
kurumsaliletisim@kosgeb.gov.tr

Adres
KOSGEB Başkanlık
Hacı Bayram Mah. İstanbul Cad. No: 32
Altındağ - ANKARA

www.kosgeb.gov.tr

kosgeb



KOSGEB dergide yayınlanan yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilerek kullanılabilir.
KOSGEB Dergisi ücretsiz yayındır.

Soru, Görüş ve Önerileriniz İçin
Ömer YAVUKLU
0312 595 28 52

Deprem Bölgesindeki KOBİ'lere 75 Bin TL Destek



Deprem yaraları sarılmaya devam ediyor. İş yeri hasar gören ve işlerine devam eden KOBİ'lere 75 bin lira destek sağlanıyor

Deprem bölgesinde imalat sektöründe faaliyet gösteren KOBİ'lerin bakım, tadilat, onarım, personel, ham madde, malzeme, teçhizat ve donanım gibi giderlerinin karşılanmasına katkı sağlamak amacıyla 75 bin liraya kadar geri ödemeli destek verilecek.

KOSGEB'in yeni desteği açıklandı. Depremde iş yerleri hasar gören ve bu zorlu şartlara rağmen işlerine devam eden KOBİ'ler yalnız bırakılmıyor. KOSGEB aracılığıyla bu işletmelerin; bakım, onarım ve personel gibi ihtiyaçlarına 75 bin lira destek sağlanacak.

Afet Dönemi İşletme Desteği

Destek, 6 Şubat'ta yaşanan depremler nedeniyle ilan edilen OHAL ve sonrasında kapsama alınan iller ve ilçelerde geçerli olacak. Buralarda imalat sektöründe faaliyet gösteren KOBİ'lerin faaliyetlerinin aksamaması ve

devamlılıklarının sağlanabilmesi için İşletme Geliştirme Destek Programı kapsamında Afet Dönemi İşletme Desteği uygulamaya alındı.

Kimler Faydalanacak?

75 bin lira üst limitli destekten, iş yeri hasar durumuna ilişkin resmi makamlardan belge alan işletmelerden; deprem sonrası kurulan geçici nitelikteki çarşı alanlarında, sanayi sitelerinde faaliyet gösteren veya NACE Rev. 2'ye göre Kısım C – imalat sektöründe faaliyet gösteren işletmeler faydalanabilecek.

Neler Kapsamda?

İşletmelerin; faaliyet gösterdikleri yapıların bakım, tadilat, onarımlarına ilişkin hizmet alım giderleri, istihdam ettikleri personel giderleri ve faaliyet konuları ile ilgili alacakları ile ham madde, malzeme, teçhizat, donanım gibi giderlerine



destek verilecek. Giderlerin büyük deprem felaketinden sonra gerçekleşmiş olmasına bakılacak.

Geri Ödemeler Nasıl Olacak?

Destek programı kapsamında yapılacak geri ödemeler; programın tamamlanma tarihinden itibaren 12 ayı ödemesiz olmak üzere, 4'er aylık dönemler halinde 6 eşit taksitte yapılacak.

İlk taksitin geri ödeme tarihi, programın tamamlanma tarihinden sonraki 12 aylık süreyi takip eden ilk iş günü olacak.

Bugüne Kadar Neler Yapıldı?

Depremi ilk gününden itibaren bölgedeki KOBİ'lere yönelik çalışmalar yürütüldü. KOBİ'lerin hızla toparlanmaları amacıyla işletmelerin KOSGEB'e olan

2023 yılı borçları ile felakette hayatını kaybeden işletmecilerin tüm borçları silindi.

Acil Destek Kredisi

Bölgede hasar gören işletmelerin faaliyetlerine dönmesi amacıyla Acil Destek Kredisi Programı başlatıldı. Bu durumdaki işletmelere ölçeklerine bakılarak 1 buçuk milyon liraya kadar hızlı finansman imkânı sağlandı.

Yaşam Alanı Desteği

Afet Dönemi Yaşam Alanı Desteği ile de deprem bölgelerindeki KOBİ'lere ve esnafa 300 bin liraya kadar geri ödemesiz konteyner desteği hayata geçirildi. Konteyner başına 30 bin lira olan destekten işletmeler, 10 konteynere kadar yararlanabiliyor.

DEPREM BÖLGESİNE ÖZEL GİRİŞİMCİLİK DESTEĞİ

Deprem bölgesindeki işletmelerin faaliyetlerine hızla dönmesi için yeni bir çalışma daha devreye alındı. Deprem bölgesine özel olarak girişimcilik desteği limitlerini arttırıldı

Desteklerden, resmi kurumlarca iş yerleri, ağır hasarlı, acil yıkılacak veya tamamen yıkılmış olarak belirlenen işletmeler yararlanacak. Bu işletmeler daha önceden KOSGEB desteklerinden faydalanıp faydalanmadığına bakılmaksızın Geleneksel Girişimci Destek Programı ve İleri Girişimci Destek Programı kapsamında desteklenecek.

Geleneksel Girişimcilere 130 Bin TL

Geleneksel Girişimci Destek Programı kapsamında, işletmesini kuran girişimcilere 130 bin liraya kadar geri ödemesiz destek verilecek. İstihdam için 100 bin, kuruluş giderleri için 20 bin, girişimcinin veya çalışan personelin alacağı sertifika için 10 bin liraya kadar işletmeler söz konusu desteği kullanabilecek.



İleri Girişimcilere 750 Bin TL

İleri Girişimci Destek Programı kapsamında işletmesini kuran girişimciler de toplamda 750 bin liraya kadar geri ödemesiz destekten yararlanabilecek. Makine-teçhizat ve yazılım giderleri için 600 bin, sağlayacağı istihdam için 100 bin, mentorlük, danışmanlık ve işletme koçluğu için 20 bin, kuruluş giderleri için 20 bin, girişimcinin veya çalışan personelin alacağı sertifika için 10 bin liraya kadar destek verilecek.

Deprem Bölgesi İçin Verdiği Diğer Destekler

Depremin hemen ardından bölgedeki işletmelerin 2023 yılı borçlarıyla afette yaşamını yitiren işletmecilerin tüm borçlarını silme kararı alan KOSGEB, Acil Destek Kredisi Programı ile işletmelerin ölçeklerine ve hasar durumlarına bakarak 1,5 milyon liraya kadar finansman imkânı sağladı.

Afet Dönemi Yaşam Alanı Desteği ile KOBİ'lere ve esnafa 300 bin liraya kadar geri ödemesiz konteyner desteği başlatırken işletmelere, konteyner başına 30 bin lira olan destekten 10 konteynere kadar yararlanma hakkı getirdi.

Bunun yanı sıra 75 bin liralık Afet Dönemi İşletme Desteğini başlatarak işletmelerin bakım, tadilat, onarım, personel, ham madde, malzeme, teçhizat ve donanım gibi giderlerinin karşılanmasını hedefledi.



TEKNOYATIRIM DESTEĞİ 10 MİLYON TL'YE YÜKSELTİLDİ

İthal ürünleri yerli imkânlarla üretmek isteyen KOBİ'ler için kurgulanan KOBİ Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı (TEKNOYATIRIM) yeniden düzenlendi. Desteğin üst limiti 10 milyon TL oldu



Ar-Ge sonucu ortaya çıkan ürünlerin ticarileşmesine yönelik verilen KOBİ TEKNOYATIRIM Destek Programı ile teknolojinin tabana yayılması ve ülkemizin ihracatının artırılması hedefleniyor.

Yüzde 25 Oranında Erken Ödeme

Bu programdan yararlanacak KOBİ'lere, yüzde 100'e varan oranlarda destek sağlanacak. Orta- yüksek ve yüksek teknoloji

alanındaki ürünlere 10 milyon TL'ye kadar destek verilecek. Program çağrı esaslı olmayıp, yıl içerisinde sürekli başvuruya açık tutulacak.

Yani program için şartları taşıyan herkes istediği zaman başvuru yapabilecek. Destek almaya hak kazananlar, talep etmeleri halinde yüzde 25'lik kısmını erken ödeme olarak önceden alabilecek.

Destek Üst Limitleri

Program çerçevesinde KOBİ'lerin makine, teçhizat ve yazılım giderleri için yüzde 70 geri ödemesiz, yüzde 30 geri ödemeli olmak üzere yüzde 60'a varan oranlarda destek sağlanacak. Yazılım giderleri için de yine yüzde 70 geri ödemesiz, yüzde 30 geri ödemeli olmak üzere yüzde 60'a varan oranlarda destek verilecek.

Personel giderlerine ise yüzde 100 oranında geri ödemesiz destek verilecek. Makine-teçhizat ve yazılım giderleri için yerli malı belgesi bulunması durumunda geri ödemesiz destek oranına yüzde 15 ilave edilecek.

Teknoloji Düzeyine Göre Destek

Düşük/orta-düşük teknoloji alanında yer alan ürünler için geri ödemeli 1 milyon 400 bin TL, geri ödemesiz 600 bin TL olmak üzere toplamda 2 milyon TL destek sağlanırken, orta-yüksek/yüksek teknoloji alanında yer alan ürünler için ise geri ödemeli 7 milyon TL, geri ödemesiz 3 milyon TL olmak üzere toplam 10 milyon TL'ye kadar destek verilecek. Toplam proje süresi 36 ayı geçemeyecek.



Yeşil Dönüşüm İçin MAKFED ile İş Birliği

KOBİ'lerde yeşil dönüşüm ve enerji verimliliği uygulamalarının artırılmasına yönelik, KOSGEB ile Türkiye Makine Federasyonu (MAKFED) arasında iş birliği protokolü imzalandı

KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt ile MAKFED Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran tarafından imza altına alınan protokol, KOBİ Enerji Verimliliği Destek Programı ve yeşil uygulamalar kapsamında etüt, fizibilite, analiz ve danışmanlık hizmetleri ile ilgili olarak hizmet sağlayıcı kapasitesinin artırılması ve ekosistemin geliştirilmesini içeriyor.

İmza töreninde konuşan KOSGEB Başkanı Hasan Basri Kurt, protokolün öncelikli olarak KOBİ'lerin enerji verimliliği konusunda farkındalıklarını artırmak ve uygulama projelerine destek sağlamak amacıyla hazırlandığını söyledi.

Kurt, imzalanan protokolün Türkiye'nin enerji verimliliği ve sürdürülebilirlik konusundaki hedeflerine ulaşması için önemli bir adım olacağını ifade etti.





Döner Ekipmanlarda Enerji Verimliliği

Daha çok endüstriyel işletmelerde kullanılan ve döner ekipman olarak adlandırılan, elektrik tüketiminin büyük kısmını oluşturan elektrik motoru ve bunlarla müteşekkil pompa, fan (havalandırma) ve kompresör gibi sistemlerin daha verimli bir şekilde enerji kullanımı sağlamak amacıyla yapılacak olan etüt çalışmalarına destekler sağlanacak.

Uzmanlar Tarafından Yapılacak

İşletmelerin döner ekipmanları konusunda mevcut durumları, verimlilik tespiti ve ihtiyaçlarının belirlenmesi, MAKFED tarafından sertifikalandırılarak yetkilendirilen Döner Ekipman Enerji Verimliliği uzmanları tarafından yapılacak.

Döner Ekipman Desteği

Etüt hizmeti sonucunda, Döner Ekipman Enerji Verimliliği uzmanı tarafından işletmede değiştirilmesi ya da alınması önerilen döner ekipmanlara yönelik giderlere de destek verilecek.

Ekosistem Geliştirilecek

Ayrıca, ekosistemi geliştirmek üzere; KOSGEB ve MAKFED tarafından ödüllü yarışmalar, yurt içi fuarlara katılım ve sosyal sorumluluk gibi faaliyetlerde iş birlikleri yapılacaktır.

KOBİ'lerin enerji verimliliği konusunda mevcut durumlarının tespit edilerek sorun ve ihtiyaçlarının belirlenmesi, bu konuda gerekli stratejilerin oluşturulması, bu stratejiler doğrultusunda kapasitelerinin geliştirilmesi ve öncelikli ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla 2022 yılı Nisan ayında KOBİ Enerji Verimliliği Destek Programını uygulamaya alınmıştır.

Desteğin kapsamı daha da genişletilerek, kurum ve kuruluşlarla iş birlikleri yapılıyor.



Nurcan Hanım'ın Doğal Ürünleri



Hazırlayan :
Emel MUTLU

Aydın'da yerli ve organik üretim yapan kadın girişimci Nurcan Karakaş, KOSGEB destekleriyle kurduğu işletmede zeytin yaprağından sirke üreterek bir ilki gerçekleştirdi

Hobi olarak başladığı işi ürettiği yaklaşık 50 çeşit reçelle her geçen gün daha da geliştiren kadın girişimci farklı lezzetler sunmaya devam ediyor.

Organik Gıda

Aydın'ın Nazilli ilçesinde şirin bir köyde dünyaya gelen ve büyüyen Karakaş, küçük yaşlardan beri doğal ve organik gıdalar konusunda bir yeteneğe sahip olduğunu hem çevresindekilerin hem de kendisinin fark etmesi üzerine atalarından kalan ve nesilden nesile aktarılan değerli bir geleneğin temsilciliğini yapmaya başladı.

Aynı zamanda Ege ve Nazilli'nin çok değerli tarım arazileri, hava ve toprak yapısına özgü olan lezzetleri de inceleme fırsatı bulan Karakaş, doğal ve organik gıdalarla beslenerek uzun yıllar sağlıklı kalabilmenin sırlarını bölgedeki yaşlı nüfustan öğrendiğini anlatıyor.

Yıllarca üzerinde çalışarak en iyi ve lezzetli halini bulmayı başaran kadın girişimci, çocuklarına sağlıklı gıdalar hazırlamak için çıktığı bu yolda yüzyıllardır sağlık kaynağı olan geleneksel doğal gıdaları ülkemiz insanlarıyla paylaşmanın güzelliğini yaşamak

adına 2020 yılında Nurcan Hanım Doğal Ürünleri'ni kurdu.

Yüzde Yüz Doğal

Üretimin büyük bir bölümü organik reçeller, kurutulmuş meyve ve sebzeler, sirkeler, salça ve turşular olmak üzere her öğünde sıklıkla kullanılan el yapımı doğal ürünlerden oluşuyor. Üretimin bir bölümünde kantaron otu, tarhana otu, ve kekik gibi doğal bitkilerden faydalanılıyor.

Günümüzde işlenmiş ve hazır gıdaların neden olduğu hastalıkların artmasıyla birlikte tüketicilerin işlenmemiş, doğal gıda tüketimine olan talebi üzerine özünü koruyan içeriklerle doğal ve hijyenik şekilde ürettiği ürünleri sunmayı amaçlayan Karakaş, özellikle büyük şehirlerde yaşayan ve doğal içerikli ürünlere ulaşmakta sıkıntı çekenlere hem ürün çeşitliliği hem de ulaşım kolaylığı açısından hizmet sağlıyor.

Çeşit Çeşit Reçel

Yörenin iklim elverişliliği, toprak verimliliği gibi avantajlarının bilinciyle her bir ham madde tedarikçisi özenle seçiliyor ve



yapılan ürünün niteliğine göre en organik ve taze ürün temin etmeye çalışılıyor. İşletmede yaklaşık elli çeşit reçel mevsimine göre üretiliyor.

Örneğin; yöreye has olan çilek seralarda yetiştirilen ürünlerden değil güneş ışığı ve toprağın minerallerini almış,





ilaçsız ürünlerden temin edilerek reçel haline getiriliyor. Narenciye yönünden zengin olan bölgede en başta gelen C vitamini deposu portakal, mandalina ve turunç gibi meyvelerin en tazeleri, antiseptik özelliği daha fazla olan eski ata ağaçlarındaki karadutlar reçel üretim aşamasında seçiliyor.

Kahvaltılarının vazgeçilmezi reçellerin de içerik olarak en doğal ve kaliteli olmasına özen gösteriliyor.

KOSGEB Destekleri Cesaretlendiriyor

Daha önce oğlunun işlettiği kahvaltı salonunda çalışan ve kendi hazırladığı ürünlerin çok beğenildiğini söyleyen Karakaş, müşterilerden talep gelince ürünleri kavanozlayıp satmaya başladığını anlatıyor. Siparişler artınca işletme kurmaya karar veren kadın girişimci, KOSGEB desteklerinin kendisine cesaret verdiğine dikkat çekiyor. KOSGEB'e

başvurup eğitim sürecini tamamlayan Karakaş'ın, 2020 yılında KOSGEB'den aldığı desteklerle açtığı işletmede ürün çeşitliliği her geçen gün artış göstermeye devam ediyor.

KOSGEB'den iş yeri açılış, kırtasiye, makine ve teçhizat, iş gücü desteği alan kadın girişimci, iş yerinin kuruluş sürecinde KOSGEB desteklerinin kendisine maddi ve manevi açıdan kolaylık sağladığını belirtiyor.

Ürün Çeşitliliği

Kendi üretmediği hiçbir ürünü satmamaya özen gösteren Karakaş, gıda üretimine ve hijyen kurallarına uygun olarak doğal el yapımı ürünler imal ediyor. Salça ve reçel üretimi ateşe az maruz bırakılıp güneşle kıvam aldırılarak yapıldığından işletmede kurutma seraları ve meyve sebze kurutma alanları bolca bulunuyor.

Kadın girişimci kurutulmuş meyve sebze, nar ekşisi, pekmez, kekik suyu, turşu çeşitleri, domatesli ve biberli soslar, çeşitli meyve ve sebzelerden yaptığı fermente doğal sirkeler olmak üzere yüzden fazla doğal ürünün üretimini gerçekleştiriyor.

Kadınlara İstihdam Sağlıyor

Üretim ağırlıklı olarak yaz mevsiminde gerçekleştirildiğinden çalışan sayısı yaz aylarında artış gösteriyor. Girişimci Karakaş işletmesinde 3 kadın çalışmanı istihdam ediyor. Yıllık ortalama 20 bin kavanoz reçel, 3 ton domates salçası, 1 ton biber salçası, 1 ton erişte, 2 ton tarhana ve 500 kilo toz biber üreten firmanın müşterilerden gelen talebe göre üretim miktarı değişiklik gösterebiliyor.

Satış ve Pazarlama

Firmaya ait sosyal medya hesapları ürünlerin tanıtımı için aktif olarak kullanılıyor. Yurt içinde toptan ve perakende satış yapan girişimci, aynı zamanda sosyal medya aracılığıyla da hizmet sağlıyor. Nurcan Hanım'da üretilen ürünleri internet üzerinden satıp para kazanmak isteyenlere toptan fiyatına satış yapıyor.

Ayrıca şarküteri ve doğal ürün satışı yapan firmalarla yurt dışına satış yapan yerli firmalara da ürünlerin satışı gerçekleştiriliyor. Şu an için direkt ihracat yapmayan girişimci ürünlerini aracı firmalar vasıtasıyla yurt dışı pazarına ulaştırıyor.

Ürünlerin kaliteli olmasından dolayı çok fazla talep gördüğünü söyleyen Karakaş, kaliteden taviz vermeden çalışmayı sürdürerek kontrollü büyümeye gayret ediyor.

Hedef Yurt Dışı

Yurt içindeki üretim ve satış süreçlerini çizgisini bozmadan yürüten firma yurt dışında da tanıtım ve pazarlama faaliyetlerinde bulunmak istiyor.

Kadın girişimci ürettiği doğal ve organik ürünleri müşterilere en kolay ve etkili şekilde ulaştırabilmek adına fuarlar ve sosyal etkinlikler gibi organizasyonlara katılarak halkla sürekli etkileşim halinde olmayı amaçlıyor.



Siparişler artınca işletme kurmaya karar veren kadın girişimci, KOSGEB desteklerinin kendisine cesaret verdiğiğine dikkat çekiyor.

Yutma Zorluğu Çeken Hastalara Yerli Besin Üretiyor



Hazırlayan :
Melisa TEKİN

Kadın girişimci Saliha Yalçınkaya, kimyager ve beslenme uzmanı olan bir ekiple, yutma problemi ve tüp mide ameliyat olan hastalar için yerli ve fonksiyonel gıdalar üretmeye hazırlanıyor

Saliha Yalçınkaya, Türk damak tadına uygun şekilde hazırlamaya başladıkları besinlerin ilaç tadı veren ithal gıdaları tüketmek istemeyen hastalara büyük bir alternatif çözüm olacağından yola çıkıp Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı'ndan yararlanarak QuruTech firmasını kurdu.

Liyofilizasyon teknolojisi ile hiçbir katkı maddesi kullanmadan raf ömrünü 10 ila 20 yıl aralığında koruyabilen besinler üretmeye başlayan kadın girişimci, başarı öyküsünü bizlerle paylaştı:

Sizi tanıyabilir miyiz? Akademik altyapınız, sektör geçmişiniz ve ilgi alanlarınız nelerdir?

İlk lisans eğitimim Türk Dili ve Edebiyatı alanında oldu. İkinci üniversite olarak alan değiştirip gastronomi okumaya ve bunun yanında beslenme ve diyabetik bölümünde çift ana dal yapmaya karar verdiğimde ilgi alanım çok farklı bir yöne doğru kaymış oldu.

Fonksiyonel gıdalar üzerine çalışmaya karar verdim ve bu alana odaklandım.

Çalışmalarınıza ilk adımı ne zaman attınız?

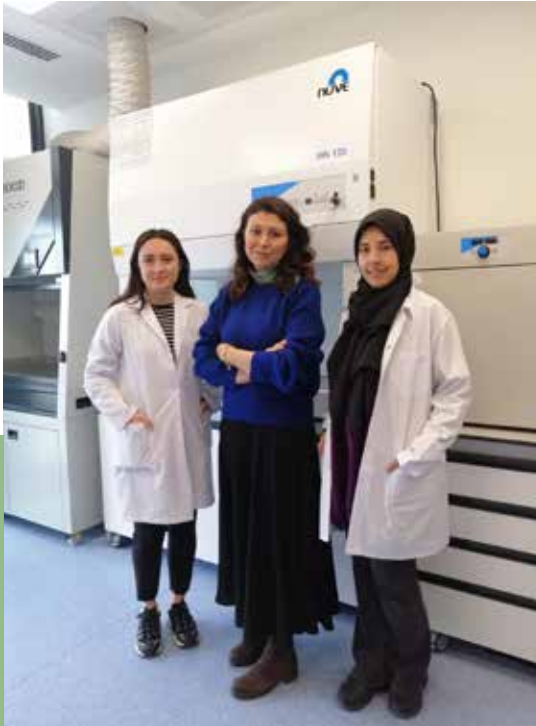
O günden bugüne yaptıklarınızdan bahsedermisiniz?

İnsanın gıdaya ulaşması her zaman kolay olmuyor. Zor şartlarda ihtiyacı giderebilecek uzun ömürlü gıdalar üretmek istedim.

Bu amaçla yola çıktım. Fakat araştırmalarım neticesinde gördüm ki, sağlık alanında spesifik bir alanda bu tarz gıdalara daha çok ihtiyaç var. Birçok yaşlı veya hasta katı veya sıvı besinleri yutmakta güçlük çekiyor.

Bu durumu yakın çevremde de tecrübe ettim. Hastanelerin geriatri servislerindeki yaşlıların, piyasadaki mamaları lezzetsiz buldukları için tüketmediğini öğrendim. Bu nedenle yeterince beslenemiyorlardı.

Bu probleme çözüm olabilecek alternatif bir gıda üretebilme fikri ile çalışmalara başladık ve 2021 yılında QuruTech'i kurduk. Firmamızda gıda mühendisi, beslenme ve diyetetik



uzmanı ile kimyager arkadaşımız çalışıyor. Ar-Ge çalışmalarımızda tıp doktorları ve klinik eczacılardan danışmanlık desteği alıyoruz.

Çalışmalarınızda neler yapıyorsunuz?

Sıvı ile bir araya geldiğinde boza kıvamına gelebilecek uzun ömürlü ve yemek tadında toz besinler üzerine çalışıyoruz. Bu bir Ar-Ge çalışması ve nihai ürünün ortaya çıkması zaman alıyor.

Şu an için ürünlerimizin hedef kitlesi katı ve sıvı besinleri yutmakta zorluk yaşayan kişiler özellikle de yaşlılar ön plana çıkıyor. Ancak çoğu kişi hayatının bir döneminde yiyecekleri yutmakta zorluk yaşamıştır.

Örneğin, bir diş operasyonu sonrasında katı gıdalar yenilemeyebilir. Ürünümüzü böyle bir dönem geçiren kişiler de tüketebilirler.

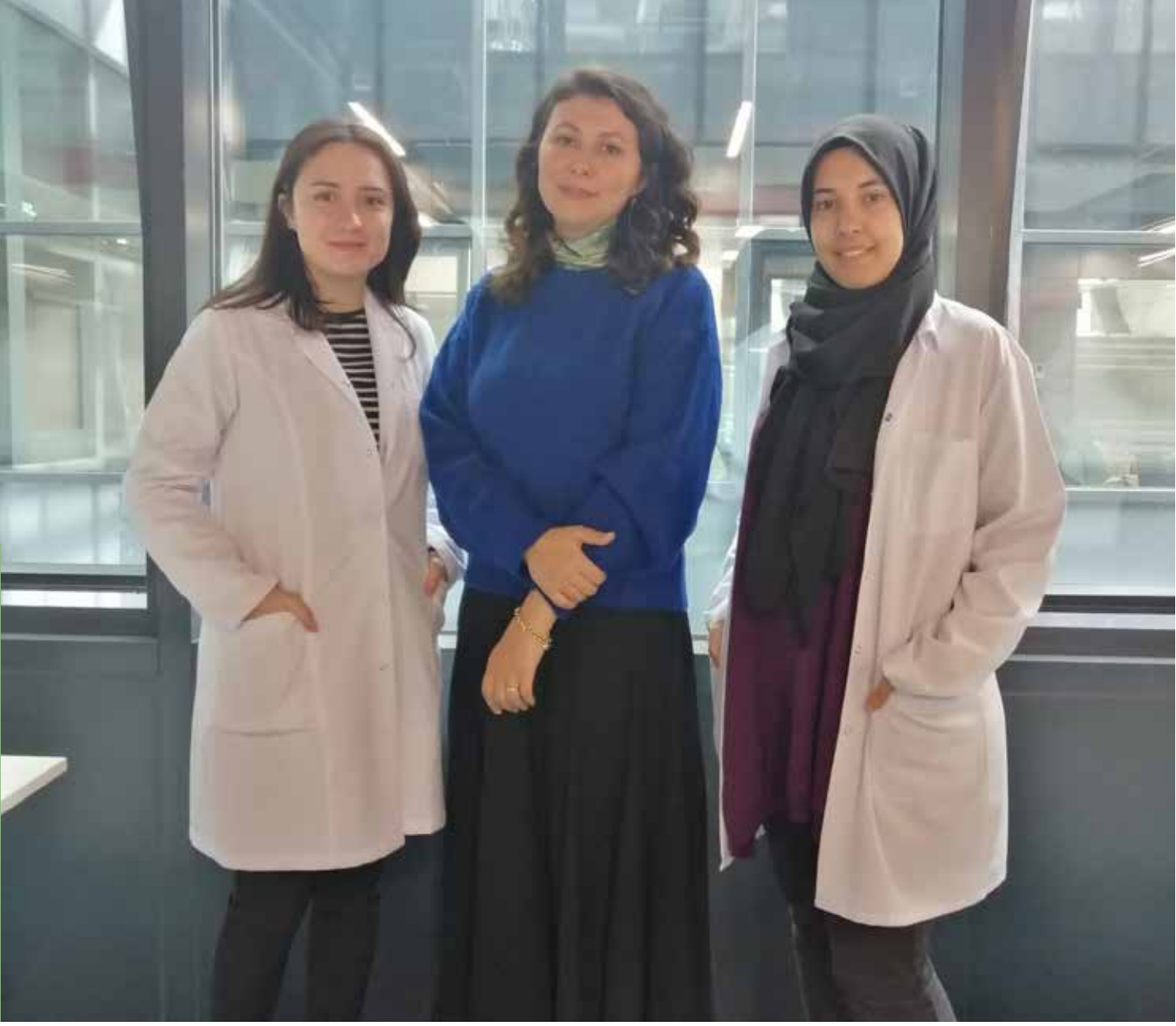
Öncelikle üretimde yerli kaynaklar kullanıyoruz. Türk damak tadına uygun ürünler projemizin hedeflerinden biri. Ürünlerimiz sentetik madde içermiyor ve hastaların ihtiyacı olan tuz ve vitamin-mineral içeriğine sahiptir.

Hazırlanması, tüketilmesi, saklanması, taşınması pratik ve kullanıcı dostu ürünlerimizi liyofilizasyon teknolojisini kullanarak hazırlıyoruz.

KOSGEB ile nasıl tanıştınız? Hangi desteklerden faydalandınız?

Bir fikriniz var ve yeterli sermayeniz yok. Tam olarak bu noktada tanıştım. KOSGEB'in Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı kapsamında destek alıyorum.

KOSGEB'in en önemli avantajı size sermaye oluşumunda destek olması. Projenize atanan uzman sayesinde projenizin denetlenebilir oluşu da proje ve şirket gelişimi için önemli.



"Son dönemde KOSGEB'in şirketlerin tanınmasını sağlamak ve ticarileşmesi için sunulan destekler de şirketlerin büyüyüp sektörde kalıcı olmasına katkı sağlıyor."

Son dönemde KOSGEB'in şirketlerin tanınmasını sağlamak ve ticarileşmesi için sunulan destekler de şirketlerin büyüyüp sektörde kalıcı olmasına katkı sağlıyor. Şunu da söylemeliyim ki, eğer yeterli miktarda öz sermayeniz olması durumunda KOSGEB'den aldığınız destek daha anlamlı oluyor.

Bu destekler ile yaptığınız proje ile ürünler hakkında detaylı şekilde bahsedebilir misiniz?

Yutma zorluğu su ve besin tüketiminde azalmaya neden olan bir hastalık. Bu durumdaki birçok kişinin tedavi alamaması; beslenme bozukluğu, vücudun susuz kalması, kilo kaybı, solunum enfeksiyonları gibi sağlık sorunlarına yol açabiliyor.

Özellikle de etli, sebze ve taneli yemeklerin yenilmesi zor olduğundan; hastaların ihtiyacı olan protein ve mineral alımı azalıyor. Hastalar şu an hali hazırda var olan sıvı formdaki gıdaları tüketmeye direndiklerinde başta yaşlı hastalar olmak üzere, istenmeyen sonuçlara zemin hazırlıyor.

KOSGEB desteği kapsamındaki projemiz disfaji (yutma güçlüğü çeken) ve aynı zamanda şeker hastaları için piyasadaki ithal sıvı ürünlerin aksine toz kıvamda bir ürün oluşturmayı içeriyor.

Besin destek ürünlerimiz toz formunda olacağı için kıvamı rahatlıkla ayarlanabiliyor. Paketin kalan kısmında bozulma olmayacağı için atık, israf

gibi problemler yaşanmayacak. Liyofilizasyon teknolojisini kullanmak ürünleri uzun ömürlü kılacağından ekonomiye ciddi bir katkı sağlıyor.

Ayakları üzerinde duran bir kadın girişimci olarak özellikle çalışma hayatında zorluklarla karşılaştığınız durumlar oldu mu? Bunları nasıl aştınız?

Elbette ki her girişimci gibi zor durumlar yaşadım ve yaşıyorum. Yeni bir fikriniz var ve bu konuda insanları ikna etmek gerekiyor. Uzunca bir süre para kazanmamayı belki maddi zorluklar yaşamayı belki de hiç kazanamayacak olmayı göze almak gerekiyor.

Çevrenizden yaptığınız bu girişiminiz ile ilgili nasıl tepkiler aldınız?

Maalesef, bir aksiyon aldığınızda yaptığınız iş çoğu kişiye mantıklı gelmez. Fakat son yıllarda belki de girişimci destekleri sayesinde insanlar daha destekleyici. Çevremde pozitif söylemleri olan insanlar var ve onların sözlerini ciddiye alarak devam ediyorum.

Bu süreçte sizi destekleyen ya da olumsuz yönde etkileyen kişi veya olaylarla karşılaştınız mı?

Şanslıyım ki çevremdeki insanların çoğu beni destekledi. Firmamızın bulunduğu İstanbul Teknopark'ta zaten birçok start-up firma ile bir arada bulunuyoruz. Ülkemiz için çabalayan ve güzel işler yapmaya çalışan insanlarla bir arada olmak umut verici oluyor.

Dediğim gibi olumsuz yorum yapan insanları ciddiye almıyorum ve diğer girişimcilere de almamayı tavsiye ederim. Bir proje inanmış ve o yolda ilerlemek isteyen birine demotive edici tepkiler vermemelisiniz.

İş hayatında kadın olmanın olumlu- olumsuz yönlerinden bahsedebilir misiniz?

Kadınların bu hayatta birçok rolü var. Bu durumu zorlaştırıyor gibi görünebilir. Ancak kadınların aynı zamanda birçok işi bir arada yapabiliyor olmaları gerçekten avantaj. Belki koşullar gereği daha yavaş ilerleyebiliyoruz. Daha az uyuyoruz, daha çok çalışıyoruz ama ilerliyoruz.

İş hayatındaki gözlemim; erkekler erkekleri daha çok ciddiye alıyor. Bu bana göre en büyük problem. Bir sorunu çözmeye çalıştığınızda yanınızda bir erkekle gitmeniz o sorunun çok kolay çözülmesini sağlıyor.

Üzerinde çalıştığınız yeni projeler var mı?

Afet ve acil durum gıdaları, uzun ömürlü yiyecek ve içecekler ile aromalar üretme planımız var.

Son olarak, kadın girişimcilere tavsiyeleriniz neler olur? Özellikle kadınlara yönelik söyleyebileceğiniz bir fikir bir anekdot var mıdır?

Bazen projeleri hayata geçirmek, bir iş kurmak ve bu tarz bir sorumluluğun altına girmek kadınların gözüne devasa zor bir durum olarak görünebilir. Zorluklara takılabilir ve sonucunun nasıl olacağını çok düşünebilirler. Bu bakış açısının yanlış buluyorum.

Kendilerine adım adım gitmelerini tavsiye ederim. Benim bu konudaki ön yargılarımı değiştiren Mevlana'nın, "Sen yola çık, yol sana görünür" sözüdür. Sonuca çok odaklandığım zamanlarda odak noktamı şimdije getiren bir sözdür diyebilirim.





Hazırlayan :
Şenol DEMİR

DIŞLI SEKTÖRÜNÜN ÖNCÜSÜNDEN SAVUNMAYA BÜYÜK KATKI



Dişli sektörünün öncülerinden olan Ermaksan Makine; dişli, Fırtına Obüsü, OTOKAR tankı ve Altay Tankı hız azaltanı, çeşitli dişli kutularının tasarımını ve üretimini gerçekleştiriyor. Savunma sanayisine büyük katkı sağlıyor.

Türkiye'nin büyük dişli üreticisi firmalarından olan Ermaksan Makine, MKE alt yüklenicisi olarak Fırtına Obüsü hız azaltanı üretimini yapıyor. OTOKAR tank prototipi hız azaltanı için tasarım ve üretimini de üstlenen işletme, Altay tankı için çeşitli dişli kutularının tasarım ve üretim hizmetine devam ediyor. TAI'ye de dişli ve aktarma organları olarak hizmet veriyor.

Atölyeden Fabrikaya

1975 yılında kardeşleriyle atıldığı ticaret hayatına Ankara Ata Sanayi'de 25 metrekarelik ufak bir dükkânda başlayan Hasan Sezai Erdoğan, şu an 300'den fazla istihdam ile Ankara'nın en köklü sanayi kuruluşlarından kabul edilen yapının başında.



1993 yılında ASO 1. OSB'ye geçişle 9 bin metrekarelik alanında dişli sektöründeki nitelikli üretim faaliyetlerine devam eden Ermaksan, 9 bin metrekarelik bir yapıyı saha bünyesine katarak üretim alanını iki katına çıkardı.

Nerede Dişli Varsa Biz Oradayız

Yüksek kaliteli, sessiz çalışan ve ömürlük dişliler üreten Ermaksan Makine'nin her türlü dişliyi üretebilen Türkiye'deki tek firma olduğunu belirten Ermaksan Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Sezai Erdoğan, "Fırtına Obüsü'nden insansız hava aracına kadar; nerede dişli varsa biz oradayız" diyor.

Güçlü firmalarla kurdukları Ar - Ge ortaklıklarının kendilerini hep birkaç adım öne taşıdığını dile getiren Erdoğan, gelişen teknolojinin nimetlerinden faydalanmanın artık bir zorunluluk arz ettiğini ifade ederek işletmenin kuruluşu ve bugüne gelen süreçteki KOSGEB'in desteklerini şu şekilde açıkladı:

İlk Tezgâh

Ankara'ya 11 yaşında çırak olarak geldim. 16 yaşında rahmetli babam ve amcam, amcamın oğluyla beraber bize bir tane torna aldılar. Almanya'dan gelen tornalar vardı o zaman, ikinci el. O zaman tezgâh bulmak da mümkün değildi.

Her şeyiyle birlikte ailenin bütün maliyetleri sırtımızdaydı. O tezgâhi aldık, gece gündüz çalıştık. Zamanla bir tezgâh daha, bir tezgâh daha derken kardeşlerimizle birlikte işi büyüttük ve ilerleyen zamanda işlerimizi ayırdık. Kardeşlerimiz kendilerine göre iş yerleri kurdular. Aramızda küslük ya da dargınlık yok. Herkes kendi özel çalışıyor, birbirimize her zaman destek veriyoruz.

İşletmemizi 1975'te açmıştık ama 1987 yılında Ostim'e geldik. Ostim'de geldiğimizde bizim eski tornacılıkta yaptığımız işlerde hassas işler o kadar yoktu. Zaten imkân da yoktu.

KÜSGET'le Tanışma

Her geçen gün Türkiye'nin kalkınması ile birlikte parçalar özelliikli olmaya başladı. Bir iş yapacaksan imalat çeliğinden başka bir şey bilmezdik. Çelikçiden imalat çeliği isterdik. Çelikçi de bilmezdi.

O günkü o imalatta islah çeliklerine geçiliyordu, onları bilmiyorduk. Daha sonra sementasyon dediğimiz dişli malzemeler vardı onları da bilmiyorduk. Bu esnada Ostim'de KOSGEB, KÜSGET olarak açılmıştı.

Oradaki çalışanlarla tanışmış olduk. Elimizde bir malzeme götürüyorduk. Spektral analiz makinesi vardı, sertliklere bakıyorlardı. Bu malzemeden yapılmış diye söylüyorlardı. Biz de o malzemeyi veya onun bir muadilini bulup onunla yapıyorduk. O zamanki KÜSGET'teki çalışanlar; Vedat Bilgin, Ahmet Badıllıoğlu, Hasan Çavuşoğlu, Selma Hanım ve Aynur Hanım'ın isimlerini unutmuyorum.

Aile Gibiydik

Bu kadar yoğun bir çalışmamız olmasına rağmen bu isimler bize yer etmiş. Çünkü aile gibiydik. Mesela cumartesi gün bir analiz yaptıracağım inanın o analizde çalışan Aynur Hanım'ı veya Selma Hanım'ı gidip evinden alıyordum. Tatil günlerinde bile analiz yapıp bize bu hizmeti sunuyorlardı.

Bununla birlikte KÜSGET'in o başlangıçtaki yerinde bizlere çelikle ilgili eğitimler veriyorlardı. Teknikle ilgili ne problemimiz varsa kataloglar açıp bizlere destek veriyorlardı. İngilizce bilmeleri sayesinde elimizdeki makinelerin kataloglarından bize tercüme yapıyorlardı. Her türlü bilgileri veriyorlardı.

Başlangıç İçin KOSGEB'in Desteği Çok Önemliydi Mesela beraber pinpon ya da top oynardık. Bizleri sosyal olarak da yetiştirdiler. Böyle bizlere örnek oldu o insanlar. Zaman zaman bize destekler de verdiler. Mesela bir ürün yapacağım. Bir Ar-Ge projem var. Bu ürünü hayata geçirelim diye onlar bize onun, model, malzeme ve kalıp desteği gibi desteklerini verdiler. Bu destekler başlangıçta çok önemliydi.

ANKA'ya Dişli Kutusu

Bugün geldiğimiz noktada, dişli sektöründe şu anda çok şükür Türkiye'de en tepedeyiz. En kalitelisini yapıyoruz. Ürettiğimiz ürünlerin yüzde 30'unu





Almanya'ya ihraç ediyoruz. Amerika'ya gönderiyoruz. ANKA'ya dişli kutusu yapıyorum ve bugün Fırtına'nın yürüyüşlerini Ermaksan olarak yapıyoruz. Çok şükür ki bugün Altay tankının yine yürüyüşlerini, dişli kutularını yaptık.

Bugün ASELSAN'ın, ROKETSAN'ın ya da TÜBİTAK'ın yaptığı Ar-Ge'de imzamız var. Dişliyle ilgili son teknoloji Avrupa'da ne varsa aynı bizde de var. Çanakkale ruhuyla, Kurtuluş Savaşı ruhuyla çalışıyoruz. Atatürk'ün; "Üretmeyen toplumlar önce haysiyetlerini sonra şereflerini ve istikballerini kaybederler" dediği gibi biz de bu anlayışla çalışıyoruz, üretiyoruz.

Fırtına Obüsü İçin Hız Azaltanı

Firmamız MKE alt yüklenicisi olarak Fırtına Obüsü hız azaltanı üretimini yapıyor. OTOKAR tank prototipi hız azaltanı için tasarım ve üretimini üstlendi ve Altay Tankı için çeşitli dişli kutularının tasarım ve üretim hizmetine devam ediyor. TAI'ye dişli ve aktarma organları olarak hizmet veriyor. Buradan, bugünlere gelmemizde bizlere katkı sağlayan KOSGEB ailesine çok teşekkür ediyorum.



İcat Çıkaran Gençler



Hazırlayan :
Melisa TEKİN

Dişçilik ve diş sağlığı alanında yüksek performanslı makineler üreten Redon Teknoloji, inovasyon odaklı üretim anlayışı ile dental sektöre yenilikçi çözümler geliştiriyor

Yeni Nesil Diş Sağlığı Teknolojileri Geliştiriyor

Yeni Nesil Diş Sağlığı Teknolojileri Geliştiriyor
Dişçilik ve diş sağlığı alanında yüksek performanslı makineler üreten Redon Teknoloji, inovasyon odaklı üretim anlayışı ile dental sektöre yenilikçi çözümler geliştiriyor Redon Teknoloji; diş hekimleri, diş teknisyenleri ve laboratuvarlar için geliştirdiği 3 boyutlu yazılımlar ile dişçilik alanındaki cam kazıma makinelerinin yerli üretimini yapıyor.

Ayrıca zirkon blokları, tarama cihazları, sinterleme fırını gibi ürünler üreten firma, geliştirdiği ürünler sayesinde diş hekimine giden hastaların tedavilerinin aynı gün içerisinde tamamlanabilmesine imkân sağlıyor. Ürünlerini başta Amerika ve Avrupa olmak üzere 17 ülkeye ihraç eden

Redon Teknoloji, 30'dan fazla bayiliği ile de müşterilerine çözümler sunuyor.

KOSGEB'den aldıkları destekler sayesinde marka bilinirliğini, yurt dışı yatırımlarını ve kâr oranlarını artırdıklarını dile getiren Redon Teknoloji Yönetim Kurulu üyelerinden Emre Şinel ile başarılı firması hakkında röportaj gerçekleştirdik:

Kısaca kendinizden bahseder misiniz?

2012 yılında Kocaeli Üniversitesi Makina Mühendisliği ve Anadolu Üniversitesi İşletme bölümlerinden mezun oldum. Üretim alanındaki farklı şirketlerde deneyimlerim sonrasında 2015 yılında Armada Grup Şirketleri'nde CAM



Satış Müdürü olarak çalışmaya başladım. Kurulduğu günden bu yana Redon Teknoloji Yönetim Kurulu'nda yer almaktayım.

İşletmenizin kuruluşundan bugüne kadar olan süreçlerini anlatır mısınız?

Redon Teknoloji, 2016 yılında Armada grup şirketlerinden biri olarak faaliyete başladı. Armada Yazılım, tasarımdan üretime entegre çözümler sunan 3 boyutlu bir tasarım yazılımı olan SOLIDWORKS, bulut tabanlı tasarım ve iş birliği platformu 3DEXPERIENCE ve CNC makinelerinin programlanması için geliştirilmiş dünyanın en iyi CAM çözümü olan hyperMILL gibi yazılımların Türkiye distribütörü olarak hizmet veriyor.

Aynı zamanda bünyesinde yer alan Ar-Ge mühendisleriyle SOLIDWORKS ile entegre bir makro yazılım olan ArmadaWorks'ü geliştirdi. Çeşitli endüstriyel alanlardan kazanmış olduğu bilgi ve tecrübeleri Redon Teknoloji'ye aktaran Armada Yazılım, dişçilik sektörü üzerine olan 5 eksen CNC kazıma makinalarının üretimini ve geliştirilmesini sağladı. Redon Teknoloji bu sayede, çok kısa



süre içerisinde Türkiye'de pazar lideri olmuş ve hızla global pazarda kendine yer edindi.

Faaliyetleriniz nelerdir?

Redon Teknoloji olarak dişçilik sektöründeki ihtiyaçlar doğrultusunda yapılan analizler sonucunda, yüksek performanslı makineleri estetik bir tasarımla birleştirerek ulaşılabilir servis kolaylığı ve ekonomik çözümler sunmak için yola çıktık.

Diş hekimleri, laboratuvarlar ve diş teknisyenleri için dijital iş akışını oluşturan Cad/Cam kazıma makinelerinin üretimini yerli olarak yapmaktayız. Bu akış için gerekli olan zirkon blokları, tarama cihazları, tasarım yazılımları ve sinterleme fırını gibi bütün çözümleri müşterilerimize ve bayilerimize sunmaktayız. Deneyimli ve uzman mühendis kadromuz ile sahip olduğumuz yüksek standartlardaki üretim kapasitesini avantaja çevirerek dişçilik sektöründe daima bir adım önde ilerliyoruz. Kalite ve hızı bir arada görebileceğiniz ürünler ile yeni nesil dental teknolojileri sunuyoruz.

Ürettiğiniz ürünler hakkında biraz bilgi verir misiniz?

Dişçilik sektörünün talepleri doğrultusunda ilk ürünümüz Redon Hybrid Full ile ıslak ve kuru çalışma sistemini bir araya getirdik. Makinelerimizin monoblok gövde tasarımları, servo motor sürücü sistemleri ve geliştirdiğimiz yazılımlar sayesinde hızlı ve yüksek hassasiyetli makineler haline getirdik.

Güçlü iş mili sayesinde titanyum ve krom kobalt gibi sert metallerin kazınması için ikinci makinemiz olan Redon GTR'ın üretimine başlandı. Hekimlerimizden gelen istekler doğrultusunda, kliniklerde tak-çalıştır esasına dayalı kullanabilmek üzere R-One+ tasarlandı.

Bu sayede diş hekimine gelen hastaların tedavileri aynı gün içerisinde yapılabilmesine olanak verildi. Son olarak dünyada benzeri olmayan modüler bir cihaz olan BestMILL'i müşterilerimize ve partnerlerimize sunduk. Dünyada ilk defa modüler olarak bir yükleyici vasıtasıyla iki adet makinanın çalıştırılabilmesi sayesinde insan faktörünü azaltarak seri ve sorunsuz üretime yönelik bir makine tasarlamış olduk.

Redon Teknoloji'nin sektördeki konumundan ve yurt içi ile yurt dışı pazar payından bahsedebilir misiniz?

2018 yılında ilk makinemizin satışına başlamamızın akabinde, pandemiye rağmen hız kesmeden büyümeye devam ettik. 2022 yılı sonu itibarıyla yurt içinde pazarı domine ederek dental sektörde en çok satılan makine haline geldik. Başta Amerika ve Avrupa Birliği ülkeleri olmak üzere 30'u geçen bayi sayımızla yurt dışında söz sahibi olduk.

Redon Teknoloji olarak Dubai'de, Almanya'da, Amerika'da, Singapur'da ve birçok farklı ülkede katıldığımız fuarlar sayesinde, ayrıca yurt dışı bayilerimizle birlikte yaptığımız etkinlikler ile global pazarda kendini ispatlayan bir marka konumuna geldik. Bu noktada rakiplerimiz dahil, tüm sektörün geliştirdiğimiz teknolojiler için bizleri tebrik



etmeleri, hem firmamız hem de ülkemiz adına bizlere gurur veriyor. Katıldığımız bütün fuarlarda "Made in Türkiye" imajıyla markamızı ve ülke bilinirliğimizi artırmayı hedefliyoruz.

Devlet desteklerinden ne şekilde ve hangi kurumlardan faydalandınız?

Bir Ar-Ge firması olarak iki adet tamamlanmış ve bir adet devam eden KOSGEB, ayrıca üç adet tamamlanmış ve iki adet devam eden TÜBİTAK olmak üzere toplamda sekiz adet destek projemiz mevcuttur.

Almış olduğunuz KOSGEB destekleri nelerdir? Bu destekler işletmenize ne gibi katkılar sağladı?

Sürecini tamamladığımız Yurt Dışı Pazar Destek Programı sayesinde marka bilinirliğimizi yurt dışında artırma fırsatı bulduk. Bu destek ile yurt dışında daha fazla yatırım yaparak satışlarımızı artırdık. Diğer bir KOSGEB'den aldığımız destek ise Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı. Bu projeye üretim çıktılarını iyileştirdik ve artan verimliliğimiz sonucunda maliyetlerimizi düşürerek kâr oranımızı arttırdık.

Son olarak üzerinde çalıştığımız yine KOSGEB'den Ar-Ge projemizle de ülkemizde büyük eksiklik olduğunu düşündüğümüz yüksek hassasiyetli endüstriyel 5 eksen CNC makine projemiz olan Maksimo'nun çalışmalarına başladık.

Ülkemize uygulanan direkt veya gizli ambargolar sebebiyle tedarikinde ciddi sorunlar yaşadığımız 5 eksen CNC makinelerini ülkemizde üretmek için yoğun çaba sarf etmekteyiz. Bu anlamda ülkemizin geleceği için oldukça önemli olduğunu bildiğimiz bu projenin çok kısa süre içerisinde seri imalatına başlayarak büyük bir problemi çözmüş olmayı hedefliyoruz.

Gelecekte yapacağınız projeleriniz hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

En büyük hedefimiz Dental 4.0 endüstrisinin lideri olmak. Bugün birçok firma karanlık fabrika ve insansız üretim metodu ile insan gücünü azaltmayı hedefliyor. Biz bu aşamada yaptığımız ürünler ve yazılımlar ile hiçbir el müdahalesi olmadan üretim yapabilen laboratuvarlar hatta hasta tedavi

edebilen klinikler hayal ediyoruz. Bu hayallerimizi gerçeğe dönüştürmek için de var gücümüzle çalışıyoruz.

Aldığınız herhangi bir ödül var mı?

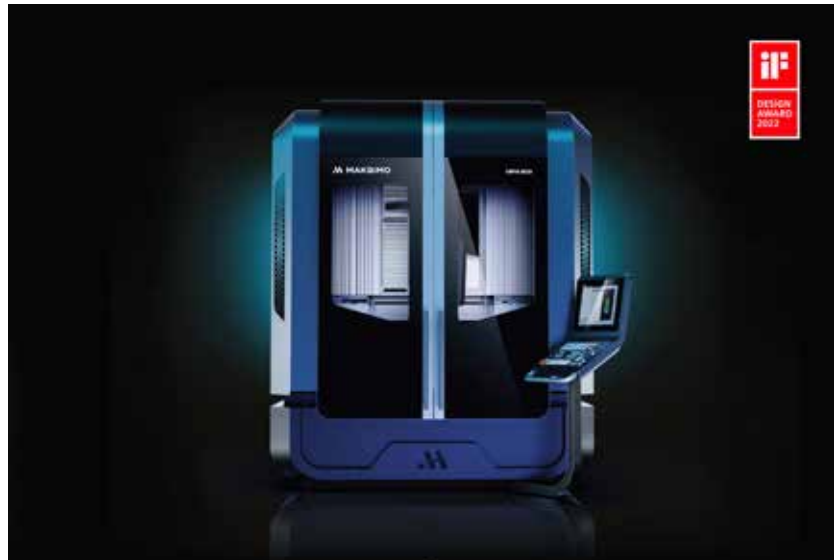
İlk makinemiz olan Redon Hybrid alanında "Design Turkey Endüstriyel Tasarım" ödülüne layık görüldü.

BestMill ve R-One+ ürünlerimiz IF Uluslararası Forum Tasarımı tarafından verilen "IF Design ödülü" ve Almanya Ekonomi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından verilen "German Design" ödülleriyle taçlandırıldı. Kısa bir zaman önce de Best Print ürünümüz ile bir başka Alman Tasarım Ödülü olan "Red Dot" ödülünün sahibi olduk.

Küçük işletmelere ve girişimcilere tavsiyelerinizi alabilir miyiz?

Biz Redon Teknoloji olarak, kuruluş amacımızdaki hedefleri gerçekleştirerek sürekli büyüyen ve gelişen, müşteri beklentilerini en üst seviyede karşılama ile tercih edilen, alanındaki en iyi makineleri tasarlayan ve sektöre yenilikleriyle yön veren, sadece yurt içinde değil bütün dünyada rekabet gücü ile örnek bir kuruluş olma yolunda ilerliyoruz.

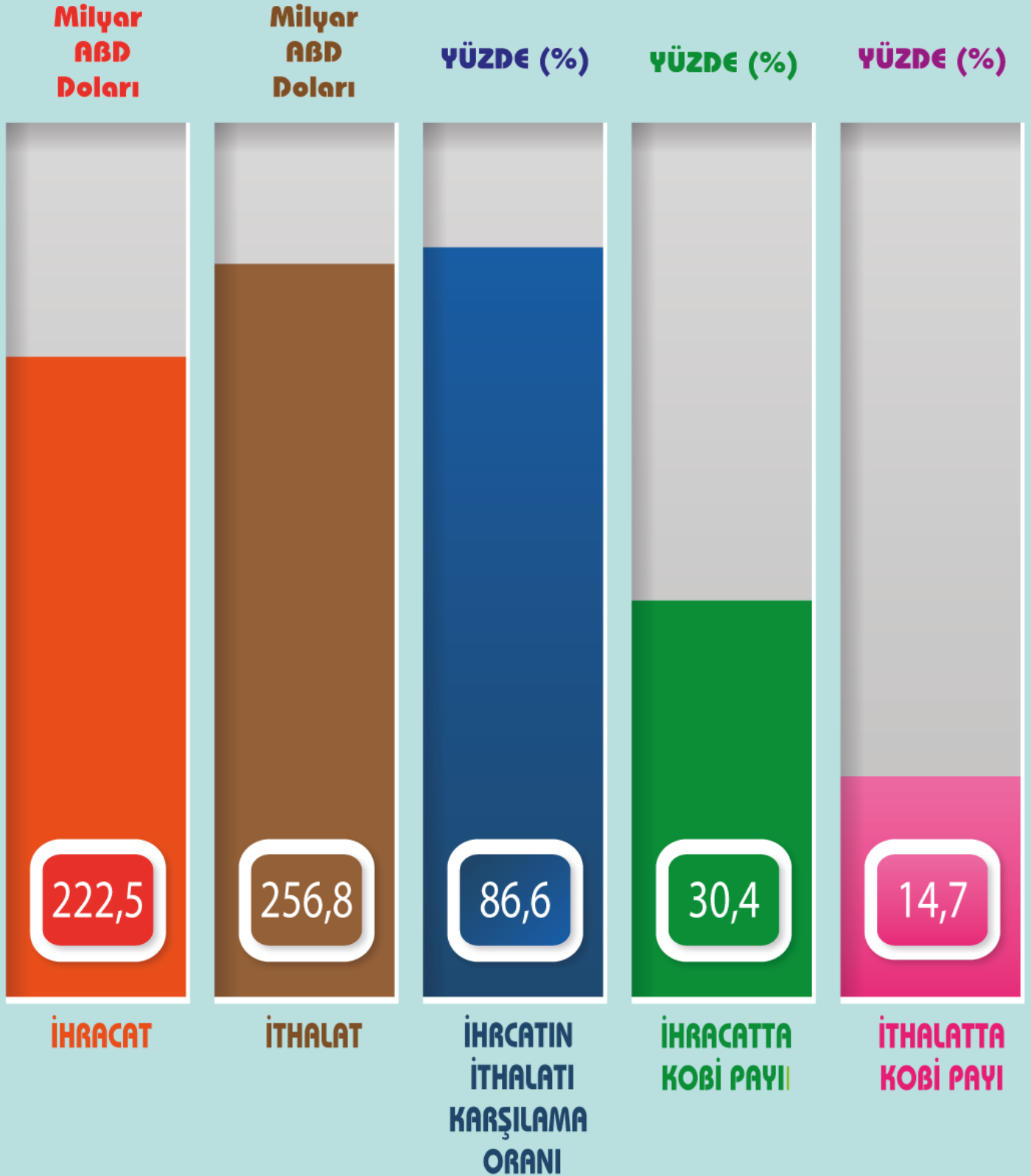
Bu anlamda en önemli tavsiyemiz küçük işletmelerin ve girişimcilerin hedeflerini zirveye koymalarıdır. Günümüzde hızla gelişen dünyada rakiplerin her zaman en az bir adım önlerinde olmalı ve fark yaratan iş modellerini benimsemeleri gerekiyor. Son olarak da başarı yolunda en önemli faktörün çok çalışmak olduğunu önemle vurgulamak isterim.





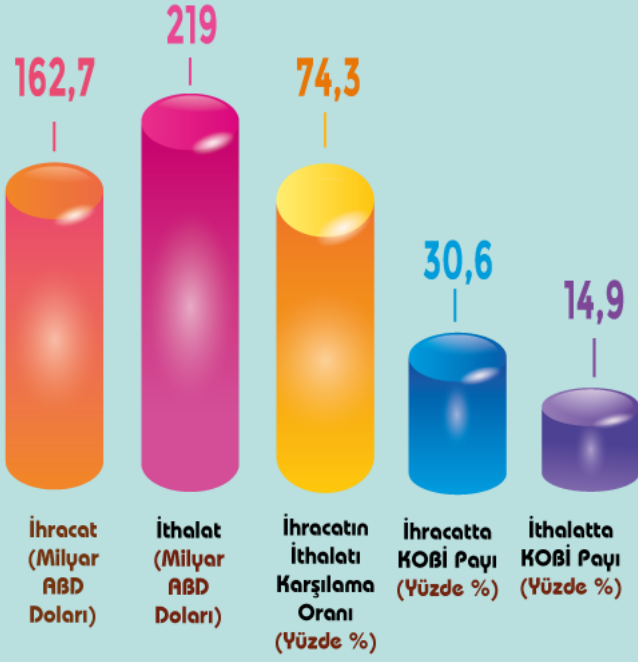
Hazırlayan :
Omer YAVUKLU

DIŐ TİCARET 2021

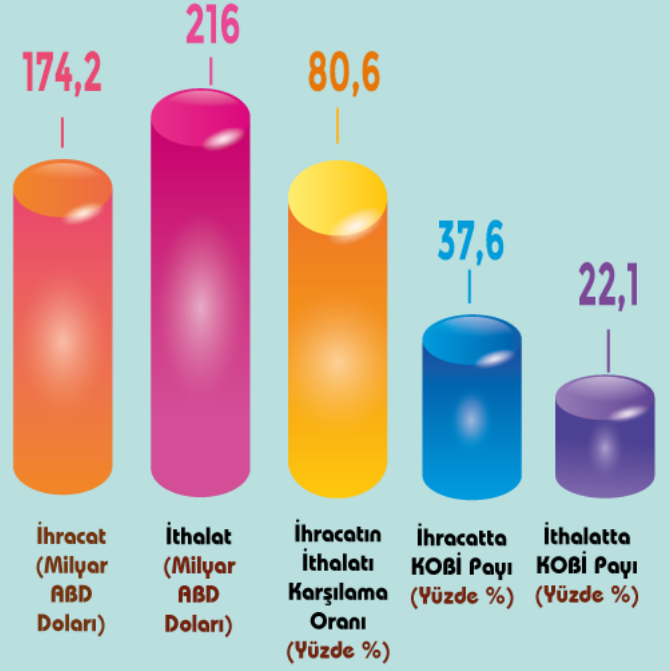


DIŐ TİCARET 2017-2020

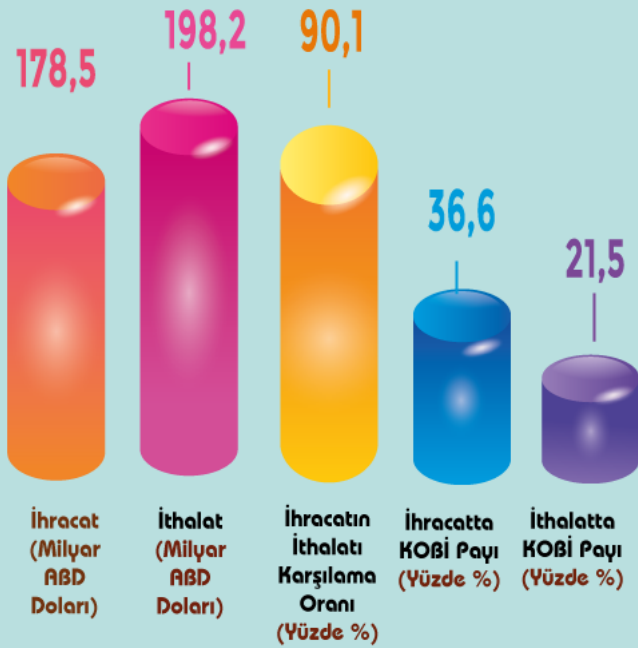
2017



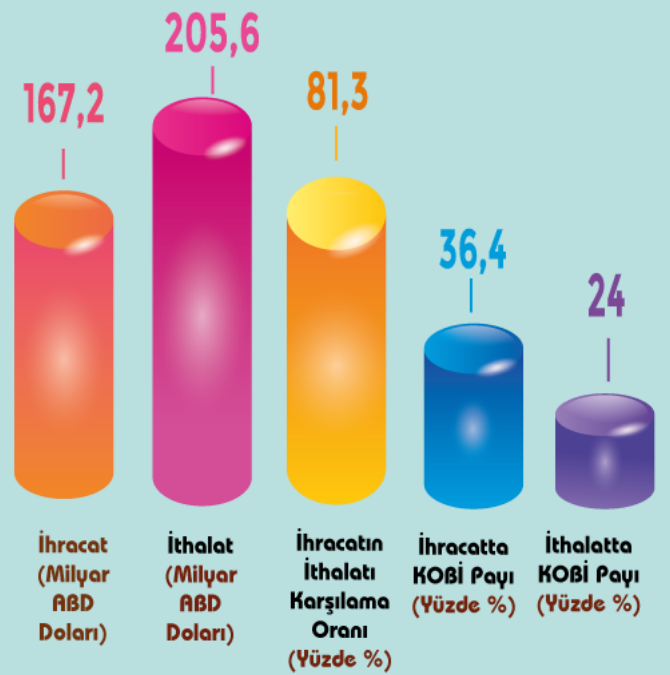
2018



2019



2020



Nöbet Tutan Akıllı Bileklik

500 binin üzerinde hastaya ulaşmayı hedefleyen İnepilepsy yapay zekâ uygulaması, epilepsi hastalarına kriz gelmeden 180 saniye öncesine kadar erken uyarı alarmı veriyor



Hazırlayan :
Deniz YILMAZ



Sosyal hayata katılabilmelerini, günlük rutin işlerini güvenle yapabilmelerini, sağlıklı normal bir birey gibi yaşayabilmelerini sağlayabilen bu ürün farklı özellikleriyle epilepsi hastalarının yaşam konforunu artırıyor.

Tıp ve Teknik Alanda Uzman Kadro

Ülkemizde 1 milyon, dünyada da 65 milyon epilepsi hastasının hayat konforunu arttırmak için yola çıkan İnepilepsy uygulaması, sağlık alanında Ar-Ge çalışmaları gerçekleştirmek için Diyarbakır Dicle Teknokent'te akademisyenler öncülüğünde başlatıldı.

Proje Ceo Dr. Yasin Sönmez (Yazılım Mühendisi), Prof. Dr. Necmettin Sezgin (Elektrik Elektronik Mühendisi), Prof. Dr. Eşref Akıl (Nöroloji Uzmanı) ve Prof. Dr. Ömer Faruk Ertuğrul'un (Elektrik Elektronik Mühendisi) bulunduğu kurucu ekip ile birlikte deneyimli mühendislerle, 6 adet ulusal patent olarak birçok çalışmayı başarı ile tamamladı.

Projeye 2016 yılında TÜBİTAK 1507 KOBİ Ar-Ge destek programı ile başlayan, ürün aşamasında İleri Girişimci Desteği ve makine teçhizat desteğini de alarak devam eden akademisyenler, devamında uluslararası çalışmalarını da başlatarak ABD ve Avrupa ofislerini aktif hale getirdi.



Epilepsi hastalarının yaşam konforunu olumsuz etkileyen nöbetleri en az riskle atlatmalarına katkıda bulunan İnepilepsy, hastaların tedavilerini aksatmadan sürdürebilmelerine olanak sağlıyor. Google Play Store ve App Store'dan indirilebilen bu uygulama, talep eden sınırlı sayıda kişiye ücretsiz kullanım hakkı da sunuyor.

Nöbet Algılama ve Takip Sisteminde Bir İlk

Her yıl 2 milyon kişiye tanısının konulduğu, en yaygın beyin hastalığı olarak bilinen epilepsi hastalığının teşhis ve tedavisinde başarı, hastanın nöbet geçirme sıklığı ve şiddetinin doğru ölçülmesine bağlı.

3 yıllık bir çalışma sonucunda dünyada nöbet algılama ve takip açısından bir ilk olan ve ülkemizin bilim insanları tarafından geliştirilen İnepilepsy uygulaması sayesinde bu ölçümlerin doğru yapılması, hasta ile doktor arasında güvenli veri iletişimi sağlanması, nöbet anında hasta ve hasta yakınlarını uyararak, 180 saniye önce nöbet geleceğini haber veren akıllı bir bileklik ve yapay zekâ yazılımıyla gerçekleştirildi.

Simülasyon ve hastane ortamındaki testleri 100'e yakın hasta üzerinde denenerek başarıyla sonuçlandırıldı. Hastane testleri sürecinden sonra gerçek ortamda deneyen hastaların yüzde 95 olumlu geri dönüş sağlayarak uygulamayı kullanmayı çeşitli sivil toplum platformlarında tavsiye etti.

Kullanıcılarını Risklere Karşı Koruyor

Epilepsi hastaları için yapay zekâ desteği sayesinde oluşturulan raporlama ile nöbet ve şiddetini kişiye özel olarak tespit ederek raporlayan İnepilepsy uygulaması, nöbet geçirmeden önce verdiği uyarı sayesinde; hastalarını güvenli bir pozisyona alarak, düşme

çarpma gibi risklere karşı koruyor. Nöbet esnasında hastaların bulunduğu yer görsel harita ile yakınlarına anında mesaj olarak iletilerek nerede olduğu tespit edilirken, etrafındaki ve uzağındaki kişiler uyarılarak acil yardım almaları sağlanıyor.

Doktor ve Hasta Arasında Kesintisiz İletişim

İnepilepsy uygulaması ile istenildiği takdirde uzman görüşü ve uzman takibi özelliği ile veriler hastaların kendi doktorları ile anlık paylaşılıyor. Nöbetin türü (epileptik - non epileptik), nöbetin süresi, nöbet şiddeti ve nöbet geçirme sıklığı gibi bilgiler doktora anında iletilerek hastaların güvenli bir şekilde veri paylaşımları gerçekleştiriliyor.

Doktorlar bu süreç sayesinde hastalarını daha yakından tanıma imkânına sahip oluyor. İlaçların kullanma saati ve dozları doktor tarafından ayarlanabilirken, ilaç alma saatlerinde uyarı yapılarak ilaçların kullanımının takibini sağlanıyor. Bu sayede gereksiz ilaç kullanımı ve ilaç almayı unutma gibi sorunlar ortadan kaldırılıyor.

Nöbet anında kullanıcılarının uyarılmasını sağlayan benzer içerikler olmakla birlikte uluslararası patent başvuruları yapılan İnepilepsy uygulaması, ekibini her geçen daha da güçlendirerek dünyadaki epilepsi hastalarına da ulaşmayı hedefliyor.



Müdürlüklerimizden (Batman Müdürlüğü)



Bin 907 Girişimciye 75 Milyon TL Destek

Batman'da son 10 yılda işini kuran bin 907 girişimciye, 75,3 milyon TL'lik destek verildi

KOSGEB Batman Müdürlüğü, 2011 yılında kuruldu. 2012 yılında Batman Ticaret ve Sanayi Odası'nda tahsis edilen binada faaliyetlerine başladı. Müdürlük, Batman merkez başta olmak üzere Hasankeyf, Kozluk, Beşiri, Sason ve Gercüş ilçelerine hizmet vermeye devam ediyor.

Batman Müdürlüğü, 2013 yılında taşındığı bağımsız iki katlı hizmet binasında 9 personeli ile faaliyet gösteriyor. Batman'da tarım, tekstil, inşaat malzemeleri ve mobilya sektörleri ön plana çıkmakta olup 2023 yılı itibarıyla müdürlüğün veri tabanına kayıtlı güncel beyannamesi olan 5 bin 882 işletme bulunuyor. Bu işletmelerin yüzde 25'i imalat sektöründe aktif olarak faaliyet gösteriyor.

115 Milyon TL Destek Sağlandı

2012-2022 yılları arasında Batman'da faaliyet gösteren 2

bin 370 KOBİ ve girişimciye toplam 115 milyon TL destek sağlandı. Ayrıca pandemiden etkilenen 770 işletmeye Mikro ve Küçük İşletmelere Hızlı Destek Programı kapsamında 142 milyon TL faizsiz kredi desteği verildi. Müdürlüğün destek tutarlarında her yıl artış görülmekte olup 2022 yılındaki destek tutarı 2021 yılına göre yaklaşık yüzde 50 oranında artış gösterdi.

Projeye bağlı olmaksızın işletmelerin öncelikli ihtiyaçlarının karşılanmasına yönelik Genel Destek ve İşletme Geliştirme Destek Programı kapsamında 677 işletmeye 16 milyon TL destek ödemesi gerçekleştirildi.

Son 10 Yılda 75 Milyon TL Destek

Girişimcilik ruhunun güçlü olduğu özellikle de genç girişimcilerin oldukça yaygın olduğu Batman'da, girişimcilik

destekleri kapsamında son 10 yılda işini kuran bin 907 girişimciye 75,3 milyon TL'lik destek verildi. Ayrıca Girişimcilik Eğitimleri kapsamında 20 bin 409 girişimci, eğitimleri tamamlayarak sertifika sahibi oldu.

Projelere 23,5 Milyon TL Destek

KOSGEB'in proje esaslı desteklerinden Ar-Ge ve İnovasyon - Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı kapsamında, 4 işletmeye 971 bin TL, İş Birliği ve İş Birliği – Güç Birliği Destek Programları kapsamında 3 işletmeye 7,75 milyon TL, Yurt Dışı Pazar Destek Programı kapsamında 231 bin TL, KOBİ Proje ve KOBİGEL Destek Programları kapsamında 54 işletmeye 9,9 milyon TL ve Stratejik Ürün Destek Programı kapsamında 4,67 milyon TL kaynak KOBİ'lere kullandırıldı.

Bu bağlamda Batman'da faaliyet gösteren işletmelere proje esaslı toplamda 23,5 milyon TL destek sağlandı.



Triko Sektöründe 50 Yıllık Tecrübe



Batman Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Vem Tekstil, enerji verimliliğini benimseyerek önemli markalara ve tekstil firmalarına triko giyim ürünleri temin ediyor

Kalite, çevre, iş sağlığı ve güvenliği, enerji yönetim sistemini sürekli iyileştirerek teknolojik şartlara uygun gelişimini sağlamaya devam eden Vem Tekstil, çalıştığı firmaların hizmetlerini aksatmadan en kısa sürede ihtiyaçlarına cevap veriyor. Yenilikçi ve profesyonel çözümler sunan firma, 50 yılı aşkın süredir sektörde hizmet vermeye devam ediyor.

Yatırım için Memleketine Geri Döndü

1997 yılında Pan Ticaret tekstil firmasında çalışmaya başlayan şirket kurucusu Veysel Tekin, 2002 yılında Tekin Triko adı altında ilk iş yerini açarak üretim faaliyetlerine başladı. 2002-2014 yılları arasında faaliyet gösteren Tekin Triko; Şahinler Holding, Yeni Nehir Grup, De Facto, LCW, Koton, Zara, HNM Tekstil, Lacoste, Karaca, Vakko ve Mango gibi önemli markalar ve tekstil firmaları ile çalıştı.





2014 yılında istihdama ve yerel ekonomiye katkı sağlamak için devlet desteklerinin etkisi ile memleketi Batman'a yatırım için geri dönen Veysel Tekin, 2014 yılı itibariyle Hiv U Sterk Tekstil adı altında faaliyetlerine devam etti. 2019 yılından bu yana yeni unvanı Vem Tekstil olarak bünyesinde örme makineleri, kumaş ve konfeksiyon üretim bölümünü bulunduran şirket, 167 personel ile günlük 4 bin adet triko giyim ürünü üretmeye devam ediyor.

KOSGEB ile Sektörde Güçlendi

Yeni nesil makine teçhizat ve nitelikli personel alımı ile ürün maliyetlerinin düşürülmesi, kaynakların daha verimli kullanımının sağlanması, pazarlamada etkin hale gelinmesi amacıyla şirket, "HİV U STERK Triko Sektöründe Rekabet Gücü Kazanıyor" konulu projesi ile KOBİGEL-Kobi Gelişim Destek Programı kapsamında destek almaya hak kazandı.



Ortakların mevcut ihtiyaçlarının karşılanmasının yanı sıra sektörün güçlü şirketleri olarak iş birliği içerisinde olmasını, orta ve uzun vadede daha güçlü projelerin ortaya çıkmasını sağlamak amacıyla Vector Tekstil bünyesinde "Triko Sektöründe Büyüme Hedeflerine Yönelik Stratejik Yatırım Yapılıyor" konulu proje ile İş Birliği Destek Programı'na başvuran Vem Tekstil, düz örgü makineleriyle triko giyim ürünleri için örgü kumaş üretimi gerçekleştirdi.

Bu proje ile işletici kuruluş bünyesinde üretilecek örgü kumaşlar proje ortaklarının ihtiyaçlarını karşılayarak ham madde olarak alınacak iplik, istenen desen ve bedene göre örülüp dikimhaneye sevk edilecek şekilde hazır hale getirildi.

2016 GAP Bölgesi'nde Sanayide Enerji Verimliliğinin Arttırılması Pilot Uygulamaları Mali Destek Programı Başarılı Proje Teklifleri Listesi'nde "Tekstil Sektörünün İhtiyacı, Globalleşmenin Temeli Enerji Verimliliği" projesiyle yer alan Vem Tekstil, çalışanlarının ve iş birliği yaptığı firmaların yönetim sistemlerini benimsemelerini sağlayarak iş sağlığı ve güvenliği, çevre koruma ve enerji verimliliği önlemleriyle kalitenin yükseltilmesini hizmet anlayışı olarak sürdürmeye devam ediyor.



PLASTİK BORU SİSTEMLERİ ÜRETİYOR

Batman Organize Sanayi Bölgesi'nde 2007 yılında plastik boru çeşitleri üretimine başlayan Özoğul, haberleşme sektörüne sunduğu hizmetlerle adını duyurmaya devam ediyor



Hazırlayan :
Emel MUTLU

Batman'da 1996 yılında Abdullah Özoğul ve Hıfzullah Özoğul tarafından iki ortaklı kurulan Özoğul İnşaat, 2007 yılına kadar telekomünikasyon altyapı işleriyle ilgili projeleri başarıyla tamamladı.

2007 yılında Batman Organize Sanayi Bölgesi'nde kurduğu boru üretim fabrikasında EN Plastik markasıyla üretim yapmaya başlayan firma, plastikten mamul halde tüp, boru, hortum ve bunların bağlantı elemanlarının imalatını gerçekleştiriyor. En plastik markası adını en iyi olan anlamına gelen en kelimesinden alıyor.

Kalite Belgeli

İşletmede HDPE içme suyu boruları, telekomünikasyon boruları, atık su boruları, PPR-C sıcak soğuk su boruları ve aksesuarları üretilmekte olup ayrıca inşaat yapı malzemeleri, Telekom altyapı muhafaza boruları, TEDAŞ kablo muhafaza boruları ve kanalizasyon altyapı boruları gibi tedarik gerektiren ürünlerin de imalatı yapılıyor. Yer altı elektrik hatlarının montajı için enerji boruları üreten firma tüm kalite belgelerine ve telekomünikasyon kalite belgelerine sahip bulunuyor.

Üretim Tesisi

Başlangıçta yaklaşık 21 bin metrekare açık ve 2 bin metrekare kapalı alanda faaliyet gösteren firma,



mevcutta yaklaşık 32 bin metrekare açık alana kurulu, 9 bin metrekare kapalı alandan oluşan tesiste üretim yapmaya devam ediyor.

2021 yılında gerçekleştirdiği yatırım projesiyle tesisin çatısına 720 kW GES projesi kuran Özoğul İnşaat, elektrik tüketiminin yaklaşık yüzde 60'ını yenilenebilir enerji olan güneşten sağlıyor. İşletme bünyesinde bulunan iş makine parkını da kiralama yöntemiyle hizmete sunuyor.

Çok Sayıda Marka

2007 yılında kurduğu boru üretim tesisinde onaylanmış marka olan EN Plastik'le üretime başlayan firma ENboru ve Diclestar markalarıyla da ürün çıkartıyor. 2022 yılından bu yana üç ortaklı aile şirketi olarak ticari faaliyetini sürdüren firma, ham madde teminini yurt içi ve yurt dışındaki petrol üreticisi firmalardan sağlıyor.

Kırktan Fazla Çalışan

81 ile telekomünikasyon altyapı hizmeti sağlayan Özoğul İnşaat'ın toplamda 44 personeli bulunuyor. Tesiste yıllık 3 milyon plastik koruge boru, yaklaşık 4 milyon PPRC boru, 4,5 milyon HDPE boru, 542 bin PPRC boru ve 542 bin kilo plastik koruge fittings üretiliyor.

KOSGEB Destekleri

KOSGEB'in vermiş olduğu Genel Destek Programı kapsamında Yurtiçi İhtisas Fuarı Desteği, Nitelikli Eleman İstihdam Desteği ve Yurt Dışı İş Gezisi Desteği'nden yararlanan firma, aynı zamanda makine teçhizat desteği de aldı. Sunduğu desteklerle işletmenin kapasite ve ürün çeşitliliğinin artırılmasına katkı sağlayan KOSGEB, firmaya kaliteli ürün üretilme sürecinde de destek oldu.

Orta Doğu'ya İhracat

Yurt içinde iyi bir pazar deneyimi ve payına sahip bulunan Özoğul İnşaat, öncelikli olarak haberleşme altyapısı olan firmalara satış gerçekleştiriyor. Firmanın yurt dışı satışlarıysa ağırlıklı olarak Orta Doğu ve komşu ülkelere bayilik ağı şeklinde yapılıyor. Irak ve Suriye başta olmak üzere Orta Doğu ülkelerine dönem dönem ihracat gerçekleştiriliyor.

Haberleşme Sektörü İlk Sırada

Tesiste üretilen ürünlere daha çok Türk Telekom, TÜRSAT ve GSM operatörleri gibi haberleşme altyapısı sağlayan kurum ve kuruluşlar başta olmak üzere belediyeler, özel idareler, karayolları, TCDD ve özel sektör rağbet gösteriyor. Firma ürün çeşitliliğini artırmayı, fiyat ve ürün gamında ergonomik ürün üreterek sektörde kalıcı olmayı hedefliyor.





Hazırlayan :
Muhammed KARATAŞ

Tekstilde Sınırları Aştı

Batman'da faaliyet gösteren Beşiri Tekstil; mont, ceket, trençkot, pantolon, şort, keten ve pantolon gibi giyim ürünlerinin üretimini yaparak yurt dışına ihraç ediyor

Beşiri Tekstil, 2 bin metrekare kapalı alan, 220 makine donanım ve 200 personelle günlük 5 binin üzerinde ürünün imalatını gerçekleştirerek faaliyetlerine devam ediyor.

İşletme, "SKYWALK" adıyla kendi markasını oluşturarak İstanbul Merter'de toptan satış yapıyor.

Bünyesinde çalışan personeller uzun yıllar işletmeye hizmet verdiğinden profesyonel ve deneyimli çalışanlarıyla hız kesmeden üretime devam ediyor.

Büyük Markalara da Hizmet Veriyor

Beşiri Tekstil, ürünlerini Batman dışına da taşıdı. Yurt içinde İstanbul, Bursa ve İzmir'de ciddi pazarlar oluşturdu. İşletme, Pierre Cardin, Polo, ZARA ve Primark gibi köklü ve büyük firmalara da hizmet veriyor. Yurt içinde ciddi bir müşteri potansiyeli olmakla birlikte İspanya ve İsviçre gibi ülkelere de ürünlerini ihraç ediyor.

KOSGEB'le Büyüyor

İşletmenin kurucu ortağı Serhat Kılıç, KOSGEB desteklerinin işletme olarak yol almalarında büyük fayda sağladığını ve KOSGEB'le sürekli büyüdüklerini belirterek sözlerine şöyle devam etti:

İhracatın İmkânlarını Verimli Kullanmak İstiyoruz

"Tekstilin Yıldızı Batman'da İş Birliği ile Yeni Bir Marka Doğuyor" projesi ile Batman' da tekstil alanında faaliyet gösteren 4 firma ile İstanbul'da faaliyet gösteren bir firma ile birlikte bölgenin avantajlarını kullanarak bir araya geldik.

Ortak üretim, ortak tasarım ve pazarlama imkanlarını fırsata çevirmek adına hızlı bir şekilde hareket etmek suretiyle yeni bir sinerji oluşturma adına bu projeyi hayata geçirmek için organizasyon yaptık. Proje ortaklarının mevcut çalışanlarının

bir kısmı ve yeni istihdam ile birlikte proje sonuna kadar 100 üzeri personel istihdamı gerçekleştirdik.

Proje ortağı her bir firma yetkin oldukları alanlarda kabiliyetlerini birleştirip hem yeni marka oluşturma hem de yeni pazarlara ulaşma adına girişimde bulundular.

Proje Ortağı Beşiri Tekstil'den devir alınacak SKYWALK markasını büyütme, hem de yeni pazarlara ulaşma adına e-ticaret imkânlarını ve ihracat imkânlarını verimli kullanma adına girişimde bulunduk. Proje bitiminden sonra en az 30 çeşit yeni ürün portföye eklenmiş olacak”

Yurt Dışı Pazar Destek Programı

Yurt Dışı Pazar Destek Programı kapsamında, “Beşiri Tekstil Dijital Dönüşüm Hamlesi ile İhracat Pazarlarında Yükseliyor” konulu projesiyle SKYWALK markasını yurt dışında daha da geniş pazarlara yaymayı hedefliyor.



YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ BİYOMEDİKAL CİHAZI GELİŞTİRDİ



Hazırlayan :
Melike SAYGILI

Göz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. Yalçın İşcan, Ar-Ge desteği ile gözün konjunktiva tabakasını inceleyen biyomedikal cihazı geliştirdi. Prototipi tamamlanan cihaz, kırmızı göz hastalığının tespitini yapıyor



Göz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. Yalçın İşcan, son yıllarda birinci basamak sağlık kurumlarına gelen hastaların en yaygın başvuru şikâyetlerinden biri haline gelen kırmızı göz hastalığı üzerine çalışmalar yaptı. 2015 yılında Ar-Ge faaliyetlerini KOSGEB desteği ile yürüten İşcan, "Kırmızı Göz Hastalığının Tespiti İçin Yeni Bir Biyomedikal Cihaz Tasarımı" konulu projesini başarılı bir şekilde tamamlayarak yapay zekâ destekli biyomedikal cihazı geliştirerek Reaktif Özel Sağlık ve Turizm işletmesini kurdu.

Kurmuş olduğu işletmede çalışmalarına devam eden İşcan, ürünün yazılım süreçlerini tamamlandıktan sonra seri üretime başlayacak. Kurduğu işletme aracılığı ile yurt içindeki hastane ve tıp merkezlerinin poliklinik ve cerrahi hizmetlerinin tamamına satış ve pazarlanmasına başlayacak.

Kırmızı Göz Hastalığı

Toplumda kırmızı göz hastalığı olarak da bilinen konjunktivit, gözün beyaz kısmını örten şeffaf tabaka ve göz kapaklarının iç kısmının iltihaplanmasıdır. Göz kapaklarının iç kısmı, gözün beyaz kısmını kaplayan ince ve şeffaf zara konjunktiva denmektedir. Konjunktivit, konjunktiva isminden gelmektedir. Gözde kırmızılığa neden olduğu için de konjunktivit, toplumda kırmızı göz hastalığı olarak bilinmektedir.

Konjunktivitler, mikrobik ve alerjiktir. Sulanma, çapaklanma, kaşıntı, batma ve kızarıklık gibi belirtiler verirler. Zamanında tedavi edilmezse kronikleşebilirler. Gözler aynı ağzımız gibi

dışarıdan gelen tüm etkenlere açık bir bölgedir. Göz kapakları açılıp kapatılarak sürekli olarak havadan gelen toz, toprak, mikroplar engellenir. Ayrıca bu refleks gözün üzerini de nemlendirir. Ancak bazen gözler korunamayabilir. Bazı maddeler gözün üzerine yerleşir ve reaksiyon meydana gelir.

Havada uçan bir toz zerresi göz kapaklarının arasından geçerek konjunktivaya ulaşır. Eğer kişi hassassa alerjik konjunktivit oluşur. Bazı virüs tipleri, örneğin grip sonrasında mikrop konjunktivaya yerleşirse viral konjunktivit meydana gelir ya da gözyaşının azalmasına bağlı kurumayla birlikte kapakların hareketinin yavaşlamasıyla gözün beyazındaki kızarıklığın artmasıyla kuru göze bağlı konjunktivite neden olabilir. Hepsine birden konjunktivit yani kırmızı göz hastalığı sınıfına girmektedir.

Seri Üretime Geçecek

Ar-Ge desteği kapsamında yapay zeka destekli biyomedikal cihazın prototip çalışmasını tamamlayan işletme, henüz seri üretime geçemedi. Ancak özel sağlık şirketi ürünün

geliştirilmesi sürecine devam ediyor.

Geliştirilen yapay zekâ destekli biyomedikal cihazı, gözün konjunktiva tabakasını inceleyerek kırmızı göz hastalığının tespitinin yapılmasını sağlayacak. Böylece elde edilen bulgular doğrultusunda tedavinin birincil sağlık kurumu tarafından yapılması veya uzman doktora sevk edilmesi sağlanacak.

KOSGEB Destekliyor

Yazılım geliştirmeleri tamamlandıktan sonra ürünün seri üretimine de başlayacak olan Reaktif Özel Sağlık, yurt içindeki hastane ve tıp merkezlerinin poliklinik ve cerrahi hizmetlerinin tamamına satış ve pazarlanmasına başlayacak.

Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı kapsamında makine-teçhizat, donanım, ham madde, yazılım ve hizmet alımı giderleri, personel gideri ve proje danışmanlık desteklerinden faydalanan işletme, KOSGEB desteklerinden etkin bir şekilde yararlanmaya devam ediyor.



KOSGEB'LE BÜYÜYEN PANO İMALATI



Batman'da faaliyet gösteren Feypa İnşaat, birçok çeşitte elektrik panoları üreterek bölgenin ekonomisine ciddi anlamda katkıda bulunuyor

Feypa İnşaat, sektöre 2014 yılında elektrik pano imalatı ile başladı. 8 personel ile başladığı bu yolda 70 personel ile devam ediyor. Net satış hasılatı yaklaşık 10 milyon TL olan firma, bölgenin ekonomik anlamda canlanmasına katkıda bulunuyor. Bu sektörde geniş bir kadro ile ilerleyen firma, bölgede imalatı gerçekleştirilmeyen elektrik panolarının imalatını gerçekleştirmeyi planlıyor.

Çok Çeşitli Panolar Üretiyor

Üretimi gerçekleştirilen elektrik pano ürün çeşitlerini şu şekilde: AG-OG ana dağıtım panoları (dahili-harici), AG-OG kompanzasyon panoları, özel kumanda panoları, sayaç panoları, kat (linye) panoları, otomasyon panoları, tarımsal sulama panoları, transfer panoları, şantiye panoları, yayıl akım panoları, trafo köşk panoları, kuruma ve kullanılacak yere göre özel panolar. Bu pano çeşitlerinin Türkiye'nin her bölgesine satışı yapılıyor.

KOSGEB'e Teşekkür Ediyorum

Firmanın kurucusu Feyzi Polat, çıktıkları bu yolda KOSGEB' den ciddi kazanımlar elde ettiklerini ifade ederken sözlerine şöyle devam etti: "KOSGEB' den 6 ayrı destek programından faydalandık ve iki destek programımız halen devam ediyor. Bu süreçte bize her aşamada yol gösteren KOSGEB' e teşekkürü bir borç bilirim"

KOSGEB Destekleri

Feypa İnşaat, İş Birliği Destek Programı ile "Ortak İmalat, Ortak Tasarım, Ürün ve Hizmet Geliştirme, Ortak Pazarlama" konulu projesiyle Batman'da daha önce üretimi gerçekleştirilmeyen pano içerisindeki elemanların (akım trafosu, harmonik, şönt reaktör) üretimi proje ortakları

tarafından yeni kurulacak olan tesiste gerçekleşmeyi düşünüyor. Yatırımla maliyetler minimize edilerek fayda ve rekabet avantajı sağlayacak yönde olmasını hedefliyor. Plasman ile proje ortakları, üretici firmalar ve tedarikçiler olumlu yönde etkilenecek proje sonunda bölgede yatırım ile beraber ekonomik anlamda canlanma olacağını öngörüyor.

Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile de "Dağıtım ve Kumanda Panoları İçin Elektronik Kontaktör Tasarımı" konulu projesiyle sadece basit açma-kapama işlemi yapan mekanik kontaktörlerin, elektronik olarak yeniden tasarlanması ve ilave özellikler katılarak daha işlevsel/fonksiyonel hale getirilmesi bu proje başvurusunun ana konusu olarak öne çıkıyor.

Tasarımı yapılacak olan yeni fonksiyonel kontaktör ile kontaktör üzerinden beslenen motorun/cihazın şebeke kaynaklı gerilim ve frekans dalgalanmalarına karşı korunması sağlanarak farklı güç değerleri için geliştirilecek olan yeni tasarım kontaktörün dağıtım ve kumanda sistemlerine kolay entegre edilebilir olması, uzun periyodik bakım süresi, uzun kullanım ömrü ve zorlu işletme şartlarına karşı dayanıklılık gibi özelliklere sahip olacak.

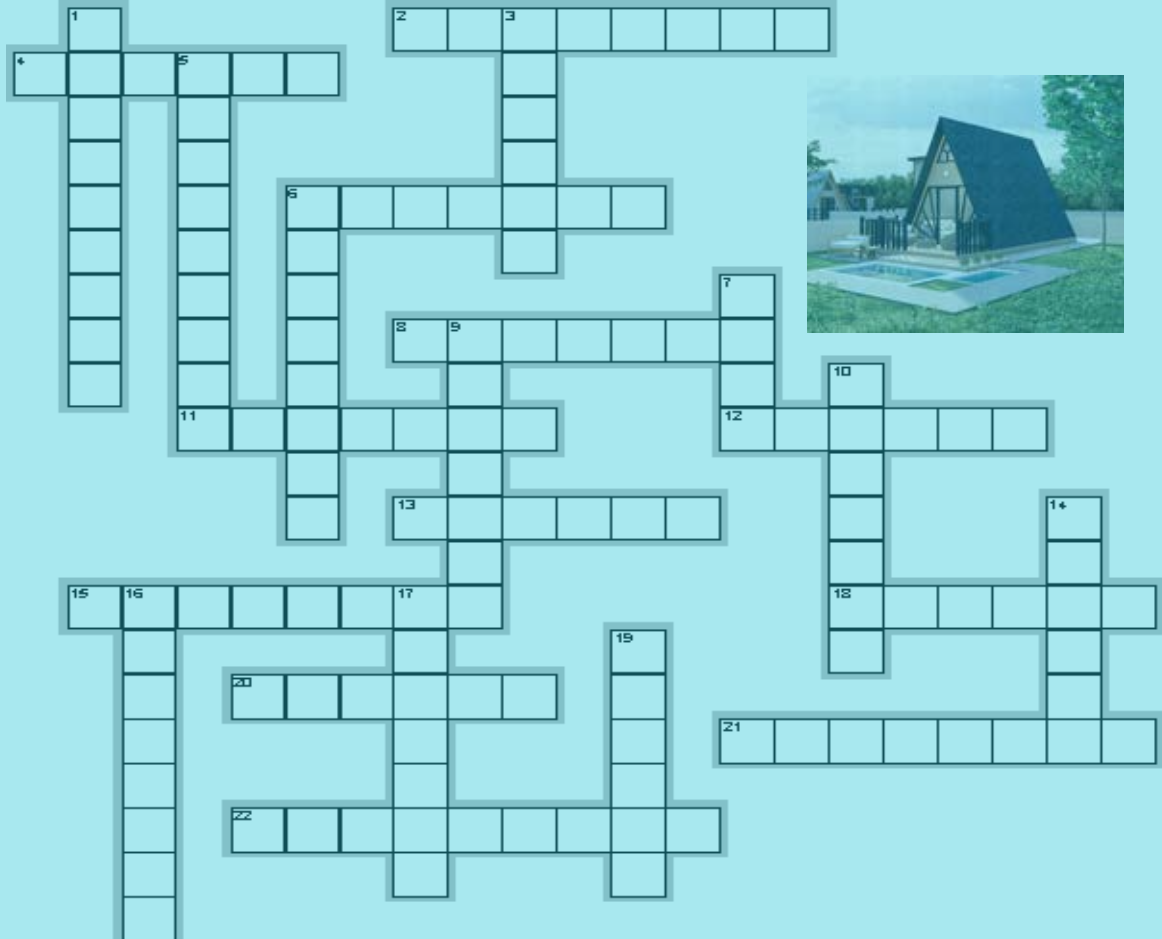


SOLDAN SAĞA

2. Bir yazının anlatmak istediği asıl düşünce, konu.
4. Osmanlı hükümdarlarına verilen bir unvan.
6. Varlık ve yükümlülük denge tablosu.
8. Biri ya da birileri için ayrılmış yer.
11. Motorlu taşıtların durdukları yerde çalışması.
12. Köftesi ve mobilyacıları ile ünlü Bursa ilçesi.
13. Tiyatroda oyuna göre seçilen kıyafetlerin tümü.
15. Kas ve kemik sistemlerini inceleyen tıp dalı.
18. At yarışları için yapılan bahis bileti.
20. Kendine sevimli hayalet denilen çizgi film kahramanı.
21. Uyku sırasında rahatsız edici sesler çıkarmak.
22. Magna Carta'nın imzalandığı ülke.

YUKARIDAN AŞAĞI

1. Maraş'ta kurtuluş mücadelesini başlatan kahraman.
3. Renk pigmenti yokluğu nedeniyle beyaz tenli kişi.
5. Geleneksel yağlı güreş turnuvası.
6. Ahşap malzemeden yapılmış küçük tatil evi.
7. Bir akarsuyun bir bölgesinden bir saniyede geçen su miktarı.
9. Termodinamiğin ikinci yasası, düzensizlik.
10. Vücudun denge sistemi kaynaklı baş dönmesi.
14. Hastaneye yatmadan yapılan tedavi türü.
16. Upuzun sarı saçlarıyla ünlü masal kahramanı.
17. Derin dondurucu.
19. Fiyatın toptan belirlendiği usul.



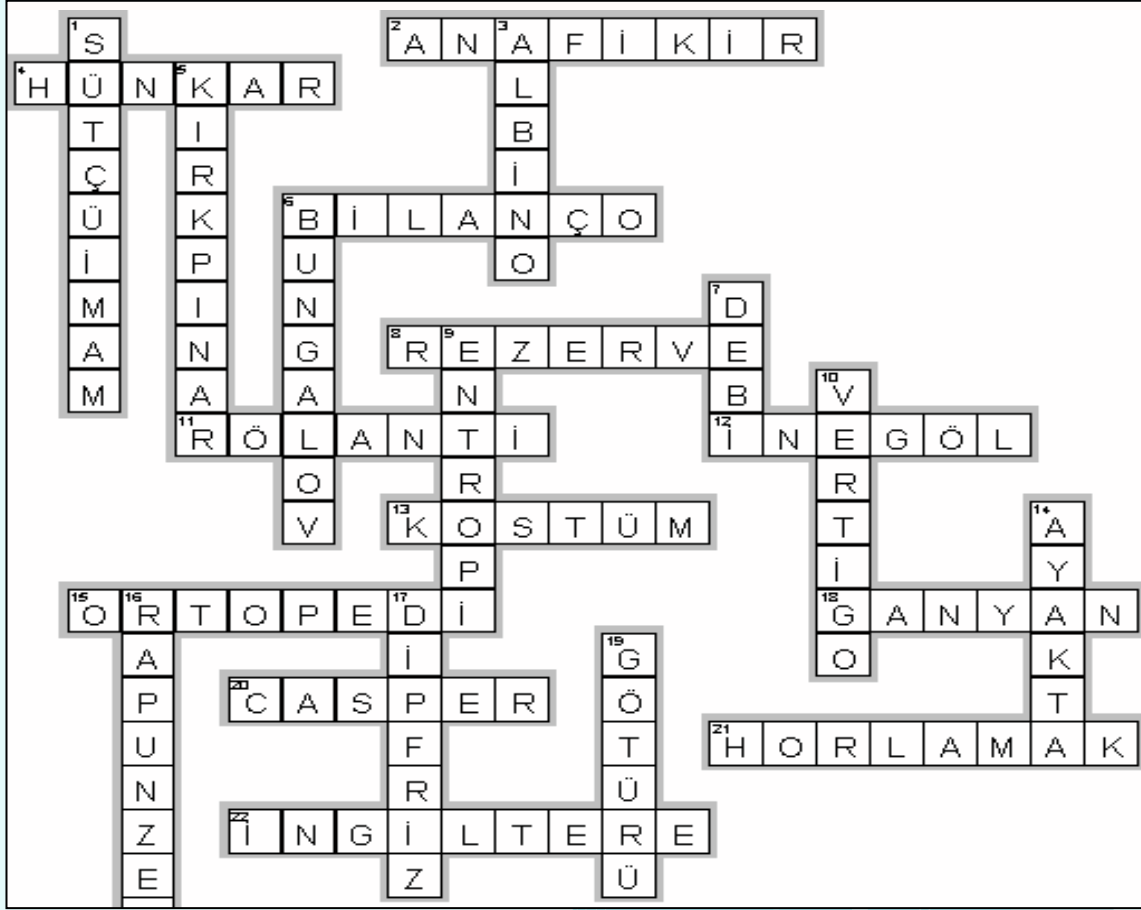
		5			6		3	8
4	3	6		7	1	5		
					3	7		
	4		2			8		5
5	8			1			9	
		2		5	8		4	
	1	8						4
			4	9	2	1		7
7	9		1			2		



444 1 567
www.kosgeb.gov.tr

KOSGEB
ÇAĞRI MERKEZİ

Cevap Anahtarı



Cevap Anahtarı

1	7	5	9	2	6	4	3	8
4	3	6	8	7	1	5	2	9
8	2	9	5	4	3	7	1	6
3	4	1	2	6	9	8	7	5
5	8	7	3	1	4	6	9	2
9	6	2	7	5	8	3	4	1
2	1	8	6	3	7	9	5	4
6	5	3	4	9	2	1	8	7
7	9	4	1	8	5	2	6	3

KOSGEB DESTEKLERİ

**ücretsiz
aracısız**



kosgeb

